En línea....!
maderamen.com.ar
Una clara propuesta editoria
Información actualizada día a día

Fiplasto. La tradicional fabricante de tableros y muebles busca financiar sus operaciones y evaluar una relocalización industrial con la venta de tierras. La empresa, acordó vender un campo con potencial portuario en Timbúes, Santa Fe, por u$s22.362.500. *Ver. Pag:.: 3*



Arauco habilita la venta de activos en Argentina y redefine su mapa empresario
El gigante chileno se desprenderá de parte de sus operaciones locales, aunque invierte US$ 200 millones en Misiones y acelera su expansión regional. *Ver Pag.: 9*



DESARROLLO
FORESTAL

Octubre 2026 Año 36 - Número 347 - Periódico mensual de la Foresto-Industria

Entrevista exclusiva

"Con el puerto de Ibicuy ya hemos logrado entrar en la hidrovía"

Desarrollo Forestal dialogó en exclusiva con Guillermo Bernaudo, ministro de Desarrollo Económico de la Provincia de Entre Ríos. Quien fuera jefe de Gabinete de Agricultura y secretario de Agricultura de la Nación entre 2015 y 2019, afirmó: "Estamos imaginando la posibilidad de cargar madera, containers y demás por transporte ferroviario hasta el puerto de Ibicuy y ahí cargar en buque. Se abarataría muchísimos costos"

- El gobernador de Entre Ríos, Rogelio Frigerio, realizó recientemente una presentación en la que afirmó que la provincia pasará a estar incluida en el sistema de Hidrovía ¿Qué significa esto para la provincia?



Puerto provincial de Ibicuy, que pasará a estar integrado la Hidrovía. También está proyectado que se conecte con el Ferrocarril Urquiza, trayecto Paso de los Libres, Zárate, Federico Lacroze.

- El punto específico es que el Paraná se divide al sur de Rosario en dos ramas: el Paraná de Las Palmas, que va sobre la costa de la provincia de Buenos Aires, y el Paraná Guazú Bravo, que va sobre la costa de Entre Ríos. Son los dos puentes, el primero sobre el Paraná de las Palmas y el segundo sobre el Guazú Bravo. Perfecto.

Redondeando lleva un tercio del agua del Paraná. El Paraná es la costa alta (en Entre Ríos). En la provincia los puertos siempre estuvieron sobre el Paraná, sobre el Paraná de las Palmas, o sea, el ramal más chico del río Paraná. Siempre navegaban buques más chicos y van creciendo los buques. La hidrovía tiene distintas etapas y va a profundizarse para que entren buques más grandes. Y el brazo Bravo Guazú necesita muy poquito dragado para que los barcos grandes con carga puedan pasar por el lado entrerriano del río. Hoy en día los barcos llenos van por el Paraná de las Palmas, que es el que menos agua tiene. Es la primera vez que en el contrato de dragado y mantenimiento de hidrovía -con balizado y todo lo que implica- se ha incluido de brazo Guazú Bravo, que es una gestión que lleva (el gobernador Rogelio) Frigerio desde que asumió como gobernador. Eso permite que toda una parte muy larga de la costa sur de Entre Ríos ya pueda recibir buques cargados. Ya no, cuando esté el dragado hecho, pero ya está incluido en la licitación. Es parte del trabajo que tiene que hacer la empresa. Buques cargados que pasen por el Bravo Guazú, por el ramal entrerriano. Cuando esté el dragado va a potenciar mucho los puertos que hay hoy. El de Ibicuy provincial -que el día de mañana puede haber algún otro puerto privado cerca de ahí- y el de Guazú, que es un puerto privado. Pero desde el punto de vista de la madera y mucha de esa

Continua en Pag.:2-3

Política de Estado

Carbono argentino: hacia un nuevo sector exportador

La media sanción del Senado abrió una discusión legítima sobre la ley. También dejó un hecho que ya nadie va a poder deshacer: la Argentina tiene un nuevo sector exportador. Por Sebastián Fragni

El jueves 29 de octubre, a las 22:05, el tablero del Senado mostró un resultado poco habitual en la política argentina: 59 votos afirmativos, 2 negativos y ninguna abstención.

El proyecto que regula los mercados de carbono pasó a Diputados, impulsado por la senadora Flavia Royón y unificado con las iniciativas de Sonia Rojas Decut, Carlos Arce y Jorge Capitanich.

Desde entonces se alzaron muchas voces. Distintos sectores opinaron y se analizaron distintos aspectos.

El Círculo de Políticas Ambientales y FARN cuestionan la premura del trámite y advierten que

Continua en Pag.:4

Reactivación

Celulosa Argentina achica pérdidas y consolida la recuperación de sus fábricas

La papelera redujo significativamente su rojo y aumentó la producción y las ventas, aunque todavía enfrenta restricciones financieras y operativas. a redujo un 87% sus pérdidas trimestrales. Logró reactivar su producción y ventas tras superar la crisis del 2025. La empresa enfrenta costos altos por energía y limitaciones financieras por su concurso preventivo. Pese a la recuperación industrial, la rentabilidad sigue afectada por la débil demanda interna actual. Fuente: Iprofesional.

Celulosa Argentina registró una fuerte reducción de sus pérdidas durante el trimestre terminado el 31 de

Conntinua en Pag.: 6



Desarrollo Forestal
INFORME ESTRATEGICO
Información precisa y dinámica de la Foresto-industria

* Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos.
* Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos
* Precios Mayoristas de productos madereros. Bs As.

Suscríbase en: **dfediciones@maderamen.com.ar**, reciba información del mercado foresto-industrial y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: **Valor Agregado,** la industria maderera en cifras

De pag.: 1

mercadería, hoy los rollizos -sobre todo con origen en Corrientes- salen por el Ibicuy. Está saliendo por Concepción del Uruguay en la primera carga hasta donde da el calado y completa carga en Ibicuy. Y después le queda más carga por completar, pero ahí no está pudiendo completar más carga. O busques más grandes no lo pueden hacer porque les falta dragado.

- *Perfecto.*

- Cuando esté dragado, que ya está incluido en la licitación, vamos a poder poner más carga ahí. Van a poder venir buques más grande, vamos a plantearnos ya excediendo el tema de rollizos, podemos plantearnos la posibilidad de (trasladar) containers, que son los que estamos trabajando. E incluso en el sector forestal, porque la madera aserrada que va desde Virasoro (NdR: Acon Timber) al mundo podría mañana evaluar cargarse por Ibicuy. Nosotros estamos pensando en ir juntando carga para que Ibicuy tenga un peso. Y ahora se suma el 11 de noviembre la apertura de sobres de la licitación Ferrocarril Urquiza, que va desde Federico Lacroze (NdR: Capital Federal) a Zárate y a Paso los Libres. Entonces estamos imaginando la posibilidad de cargar madera, containers y demás por transporte ferroviario hasta el puerto de Ibicuy y ahí cargar en buque. Se abarataría muchísimos costos, ¿no? Es lo que estamos visualizando para hacer el desarrollo, que llevará sus años. Ése es el punto de logística sobre el que estamos trabajando.

- *El tema de logística es muy importante para todos los sectores.*

- Para todos los sectores. Nosotros tenemos una planta de arroz en Chajarí, en límite con Corrientes, que saca un producto de alto valor. Lo saca en paquetitos de medio kilo, de 1 kg con marca internacional que va directamente al supermercado, salen containers. Y el container desde Chajarí hasta el puerto de Buenos Aires le sale lo mismo del puerto de Buenos Aires a Medio Oriente.

- *Sí. Nosotros hemos publicado bastante información sobre el costo logístico local del sector forestoindustrial, que es casi tres veces más que el de Chile o Brasil.*

- Hay una alternativa con el puerto de Itá Ibaté, que se está haciendo en Corrientes más al norte, a 80 kilómetros de Virasoro. De cualquier manera, eso tiene que dar toda la vuelta por Corrientes, toda la vuelta por Entre Ríos (NdR: por el río Paraná), bajar y hacer trasbordo en algún lado. Nosotros también pensamos que lo que venga en barcazas pueda tener trasbordo en Ibicuy. Pero, bueno, teniendo el tren también probablemente sea más cómodo el tren. Bueno, pero generar alternativas logísticas y cada sector privado irá buscando, ¿no?

Entrevista exclusiva

“Con el puerto de Ibicuy ya hemos logrado entrar en la hidrovía”

- *Perfecto.*

- Nosotros estamos poniendo el foco en habilitar todos estos sistemas. Con el puerto ya hemos logrado entrar en la hidrovía, hemos logrado que el Urquiza entre en la próxima licitación del Belgrano Cargas. Hay que seguir apoyando todo el proceso porque todas en logística hay que abrir todas las alternativas.

- *¿El puerto de Ibicuy es de aguas profundas?*

- El puerto es de aguas profundas. Hay un par de pasos que cumplir. En cuanto al dragado no es que se draga todo el río sino que son pasos los que se dragan, algunos lugares donde se junta sedimento. Es muy poquito lo que hay que dragar al norte y al sur del puerto de Ibicuy para que el puerto pueda funcionar para que los buques puedan pasar con carga.

- *En una palabra, desde el puerto de Ibicuy se podría consolidar y salir directamente a cualquier destino del mundo.*

- Del mundo, sí, sí, exactamente. Sí, por el canal Martín García.

- *Por el canal Martín García sin tener que salir al a Uruguay, ¿o no?*

- Cuando uno va por el canal Martín García ya está pasando por Uruguay, pero podría no hacer falta consolidar carga en Montevideo. Muchas lo de Montevideo no es un problema igual. Pero ya no sería necesario que los argentinos tengamos que mandar la mercadería para que la carguen en Montevideo. Ahí es donde está la diferencia. Si el buque para en Montevideo, como puede parar en Ciudad del Cabo para cargar más más mercaderías para ir a China, por ejemplo. Pero no que el correntino tenga que mandar sus cosas a Montevideo para cargarlas.

- *Exactamente. O sea, se puede consolidar en Ibicuy y ahí se abaratarían mucho los costos.*

- Bajarían mucho los costos. Nosotros hemos estado siempre con el tema de Ibicuy desde el principio de la gestión de Frigerio. Y ahora con el tren vemos muchas más expectativas, se potencia todo, ¿no? De hecho, el tren, el poco movimiento que está teniendo hoy lo tiene poco porque está muy mal el estado de las vías, de los terraplenes. El poquito movimiento que tiene lo está haciendo con madera desde Corrientes a Ibicuy. Ya teniendo el tren funcionando medianamente bien pasa a ser un jugador.



Bernaudo afirmó: “La madera aserrada que va desde Virasoro (NdR: Acon Timber) al mundo podría mañana evaluar cargarse por Ibicuy. Nosotros estamos pensando en ir juntando carga para que Ibicuy tenga un peso”.

Integración regional con Ibicuy

- *Usted hizo mención o dio la imagen de la regionalización del puerto de Ibicuy.*

- Sí, ahí tenemos dos ideas. Nosotros estamos imaginando que hoy existiera lo que pensando para dentro de 20 años. Nosotros pensamos que es un puerto muy interesante para la Mesopotamia porque no hay que cruzar el río hacia Santa Fe y hacer un trasbordo y otro trasbordo. Entonces, nos imaginamos que a Corrientes, a Misiones y a lo mejor a Chaco también les interese tener en Ibicuy entre comillas un área propia. Que en ese puerto, que es propiedad de la provincia de Entre Ríos, tengan las provincias de la Mesopotamia un área de trabajo donde puedan ofrecerles a sus empresas acopio, consolidación de aduana. Bueno, todas las alternativas que le puedan hacer falta a una empresa.

Y que la gestión de todo eso sea conjunta entre las tres provincias o cuatro, si Chaco se sumara. En principio para una zona de acopio porque para cuando llega un buque a buscar containers hay que tener muchos containers listos para cargarle. Poder tener galpones y lo que haga falta para todo este proceso, que las inversiones sean conjuntas y que en vez de ser un ente portuario provincial sea interprovincial, ¿no? Que las provincias tengan un lugar propio, de gestión propia, que sean socios del puerto.

- *Cuando usted hizo esa mención en yo estaba con empresarios del Delta y ellos me decían que desde el Delta también podrían llegar fácilmente a Ibicuy.*

- Hay temas ahí que hacen a la logística. Rosario obviamente es el polo portuario de commodities más importante del mundo hoy. Rosario tiene su super especialización en soja. Nosotros nos imaginamos que un puerto que puede atender a economías regionales va a ser mucho más eficiente para esas economías regionales. Si usted llega a Rosario con arroz o con rollizos de madera para Rosario es un problema. Porque tienen un volumen enorme con harina de soja, con el maíz, con el trigo los camiones. Todas esas cuestiones para Rosario no le suma es otra cosa que no sean crecimiento de la agricultura tradicional pampeana. Está bien. Pero si nosotros queremos mandar container de naranja, queremos mandar container de tabla, queremos mandar rollizos sin procesar, queremos mandar container de arroz, probablemente este puerto de economías regionales pueda especializarse y no tenga la complicación que le genera Rosario recibir estas cosas ni Buenos Aires. Es otra de las opciones de contenedores más importantes, que también es un puerto muy grande con mucha complejidad, parte del costo de llegar a Buenos Aires es entrar en Buenos Aires, llegar hasta el puerto. Tampoco es un puerto muy amigable, el destino del puerto de Buenos Aires cada vez más se parece que va a ser de cruceros de pasajeros y menos de carga. Nosotros nos imaginamos que este puerto puede brindar mucho servicio a esa a esas economías regionales de la Mesopotamia. También containers avícolas que sacan los containers para apoyos vía Buenos Aires, que todo eso encuentren ahí un lugar especializado.

- *¿Eso demandaría también inversiones de la provincia para para llegar hasta el puerto, para la logística, para rutas? Todo lo que mandaría el tráfico este eh el tráfico a ese hacia ese puerto.*

- Las inversiones seguramente serían mixtas o con un componente privado muy alto. Hay operadores de logística. Nosotros ahí en el puerto tenemos una zona concesionada a PTP, que es un operador de puertos que está en Paraguay, en el sur de Brasil, en Ramallo y en otros lugares del mundo. La interacción entre lo público y lo privado va para esas cosas. En el puerto de Concepción del Uruguay estamos ahora empezando a operar mucho con ACA, con la Asociación de Cooperativas Argentinas, con un producto de soja no transgénica que hacen ellos. Probablemente los silos los termine poniendo acá. Es como parte de concesiones y ese tipo de cosas, ¿no?

Nosotros nos lo imaginamos que lo hagamos en conjunto con la provincia.

- *La pregunta iba porque usted hizo mención que hay como un RIGI provincial donde hay muchos beneficios para las inversiones ¿Estaría dentro de ese marco? ¿Se podría hacer?*

- Sí, sí, sí, decididamente. La provincia por 15 años no cobra impuestos provinciales de ningún tipo vinculado a la inversión. Hay veces que una planta hace una expansión y que incluye un camión más para distribución, el camión también entra, no paga patente, no paga inmobiliario, no paga impuestos brutos por 15 años prorrogables. Una inversión en la provincia de Entre Ríos no paga 1 peso de impuestos provinciales.

- *Otra cosa es que recientemente me enteré que se va a presentar un proyecto con el tema de vías navegables.*

- Sí, el proyecto se presenta a pedido de 11 provincias, nosotros somos una de ellas. Empezamos en la Mesopotamia, Santa Fe, Chaco, Corrientes, Misiones, Entre Ríos. Y después se sumaron algunas del NOA que también lo ven, como Córdoba y alguna más. Entre Ríos es la provincia con más cabotaje fluvial de la Argentina. O sea, donde más cantidad de mercadería se carga para ir a otros puertos dentro de Argentina. Nosotros cargamos principalmente cereal que va a Rosario, un poco más de medio millón de toneladas. Cabotaje es cuando la navegación es interna dentro del país. Y nosotros somos la provincia que más carga para para ir a otros puertos, porque no teníamos los puertos más profundos e íbamos para Santa Fe y provincia Buenos Aires. La mayoría de las empresas de cabotaje, todo el cabotaje de Paraguay entra todo por el Paraná, desde las camionetas hasta el combustible, todo. Ese cabotaje se hace con bandera paraguaya. Hay otras empresas de otros países que hacen navegación del río Paraná con bandera extranjera. Hay una ley que prohibía que las barcazas o los convoys de barcazas fueran de bandera extranjera e hicieran navegación interna del río dentro de Argentina. Esta ley de cabotaje (NdR: presentada en el Congreso) habilita que todos los países puedan hacer cabotaje, no importa la bandera que tengan. Esto genera competencia, abarata los costos pues son muchísimo más baratos las empresas extranjeras que las nuestras. Y entiendo que con el tiempo también van a hacer que algunas cuestiones gremiales y demás o mucha normativa argentina para las empresas de cabotaje se

adapte a lo que es el mundo, ¿no? Y puede haber cabotaje más económico, tanto argentino como extranjero. Hoy si el cabotaje lo hace una barcaza extranjera tiene que pedir una excepción, se hacen muchas excepciones, pero es toda una cuestión burocrática administrativa muy compleja. Todo esto simplifica. Uno puede hacerlo con una barcaza paraguaya, irse de La Paz o Pueblo Oruro en Entre Ríos a Rosario. Y hoy no lo puede hacer.

- Sí, presenciamos una charla muy interesante en Posadas de un empresario argentino que maneja las empresas paraguayas de cabotaje, ¿verdad?

- Claro, sí. Hay muchos que son argentinos haciendo eso porque en Argentina la normativa no se los permite por temas legales, gremiales, burocracia. Cuando Corrientes o Misiones están planteando puertos nuevos, como Posadas en Misiones, o Itá Ibaté, Lavalle o Corrientes capital mismo, por la altura del río van todos con barcaza y hacen cabotaje para transbordar después en algún otro lado. Y todos esos puertos hoy para tener un cabotaje económico que realmente baje los costos logísticos hacen falta barcazas más económicas, que son las internacionales.

- Usted que participó en la Mesa Política en Posadas (NdR: en el seminario que organizó AFoA), hay un denominador común de las provincias que estaban ahí, Corrientes, Misiones y Entre Ríos, era el reclamo de una reforma fiscal ¿Quiere agregar algo sobre de ese tema?

- Sí, tenemos impuestos muy distorsivos, como los derechos de exportación. En la parte forestal no afectan hoy, pero hay derechos de exportación para muchos productos, el impuesto al cheque. Son una serie de impuestos que pesan muchísimo sobre la producción y que hay que sacarlos. Y las provincias tienen ingresos brutos, sellos, otro tipo de impuestos que son muy distorsivos. La posición de la provincia de Entre Ríos, encabezada por Rogelio Frigerio, es que tiene que haber un nuevo consenso fiscal donde se pongan los montos y todas las partes tomen la decisión con un plazo, con un programa, con lo que haga falta, pero de común acuerdo para sacar todos los impuestos distorsivos. E ir a un régimen normal como en todos los países que tienen dos, tres impuestos y se acabó el tema. No seguir con este sistema impositivo argentino. Pero la posición clara del gobernador Frigerio es que eso no se puede hacer diciendo sacamos ingresos brutos, pero dejamos el impuesto al cheque. Hay que juntarse y hacer un plan impositivo que saque todos los impuestos distorsivos.

- En una palabra, la provincia podría estar reduciendo ingresos brutos o eliminándolo, pero la nación tiene que también eliminar otros tipos de impuestos para poder equilibrar.

- Claro. Porque lo que hay que ir es al impuesto a las ganancias, que es coparticipable, y sacar todos los impuestos no coparticipables que está cobrando la nación. Hay impuestos como el de los combustibles que no lo está aplicando a los caminos. Entonces, bueno, todo el paquete de los ciento y pico de impuestos que hay en Argentina hay que revisarlo y de común acuerdo ir sacando todos los (impuestos) malos de todos los niveles de la administración. En forma coordinada y consensuada.

- Le hago una última pregunta, más doméstica para el sector forestal. El sector forestal lo que estaba reclamando en Posadas y recientemente en las Jornadas Forestales de Entre Ríos era el costo de la energía ¿Han podido trabajar en algo?

- Hay dos componentes. La energía a nivel nacional va a tener el precio de mercado, eso ya es el destino al que vamos. O sea, las cuestiones de costos de las empresas van a tener que acomodarse con una energía más cara que la histórica. Ahí hay un componente nacional de generación. Este año fue especialmente particular porque todo lo que es represa del Comahue y la generación barata de energía en Argentina estaba sin agua. Entonces se ocupó mucho gas justo en el momento en que subió el precio del gas por la guerra (NdR: Bombardeo de Israel y Estados Unidos a Irán). Me refiero a gas licuado. Bueno, se va a una tendencia a abaratar el costo de generación, pero nosotros estamos trabajando en que nuestro costo de la provincia, que es una parte muy chica del costo total, sea más barato, que es la distribución. Pero hay que trabajar también en conjunto con Nación e ir viendo los mecanismos para que todo esto pueda ser más económico.

Fotos: Agroempresario.com y Municipalidad de Ibicuy.

Empresas

Fiplasto vende tierras en Santa Fe por US$ 22 millones para reestructurar deuda

La tradicional fabricante de tableros y muebles busca financiar sus operaciones y evaluar una relocalización industrial con la venta de tierras. Fiplasto, la fabricante de tableros de madera y muebles presidida por Ricardo Torres, acordó vender un campo con potencial portuario en Timbúes, Santa Fe, por u$s22.362.500. Fuente Iprofesional.com

La compañía destinará los fondos a reestructurar su deuda financiera, fortalecer el capital de trabajo y planificar una posible relocalización de actividades industriales, según la comunicación dirigida a la Comisión Nacional de Valores (CNV) este miércoles 28 de enero.

La operación comprende un inmueble rural de aproximadamente 383,77 hectáreas, identificado como Lote 7, en el departamento San Lorenzo, para lo cual la empresa suscribió un boleto de compraventa y recibió un anticipo de u$s2,5 millones y estableció que el resto del precio se cobrará mediante otro desembolso al escriturar y un esquema de ocho cuotas semestrales.

La venta forma parte de la estrategia de disposición de activos no centrales definida por la dirección y el documento vincula el desprendimiento con necesidades financieras y operativas, pero también incorpora la planificación de una eventual relocalización de actividades productivas.

"La operación descripta nos permitirá reestructurar la deuda financiera, fortalecer nuestro capital de trabajo y fundamentalmente planificar la posible relocalización de actividades industriales", sostuvo la sociedad en la presentación.

Detalles del pago y resultado del balance de Fiplasto

Sobre la superficie aproximada comunicada, el precio equivale a unos u$s58.271 por hectárea si se toma un cálculo que surge de dividir el monto total informado por las 383,77 hectáreas comprendidas en la compraventa.

La empresa caracterizó al terreno como un inmueble rural con potencial portuario y encuadró su venta entre las decisiones de desprendimiento de activos no centrales.

La transacción se produce después de un ejercicio con pérdidas, tal como lo evidencian los estados financieros separados al 30 de junio pasado que registraron un resultado negativo de $8.201 millones para Fiplasto, mientras que el balance consolidado, que incorpora a su subsidiaria Cuyoplacas, mostró una pérdida total de $9.979 millones.

En su síntesis anual, aprobada por el directorio el 4 de septiembre, Fiplasto explicó que la pérdida del ejercicio había llevado a no proponer una distribución de dividendos.

Los estados separados también contabilizaron un resultado positivo de $15.356 millones por ventas y bajas de propiedades, planta y equipo y de propiedades clasificadas como mantenidas para la venta.

En la documentación correspondiente al cierre anual, la dirección estableció como prioridades preservar liquidez, administrar el capital de trabajo y reducir los déficits operativos.

También señaló que la venta de campos constituye una fuente de fondos no recurrente y planteó la necesidad de mejorar la generación de caja de las actividades productivas.

Evolución de las ventas de tableros y producción de muebles

La memoria del ejercicio terminado en junio pasado registró además una caída del 24% en el volumen de tableros hardboard vendido en la Argentina, hasta unos 5,76 millones de metros cuadrados.

La empresa relacionó el retroceso con la debilidad de la demanda industrial y de distribuidores y con la competencia de productos importados y sustitutos.

En cuanto a las exportaciones, crecieron un 146%, hasta aproximadamente 3,82 millones de metros cuadrados, y representaron cerca del 40% del volumen comercializado, mientras que la producción alcanzó 11,65 millones de metros cuadrados, un 25% más que en el ejercicio anterior.

En muebles, Mendoza concentró la producción de mayor escala; Ramallo se especializó en la línea Fiplasto y en series menores para Platinum; y Vedia continuó su reconversión hacia muebles para obras de arquitectura y proyectos específicos.

Durante el ejercicio también se concretaron las ventas de los campos 22 y 16, en Ramallo, y del Campo 28, en Andino, Santa Fe.

Quiénes integran la estructura directiva de Fiplasto

Ricardo Torres preside Fiplasto y ocupa la vicepresidencia ejecutiva de Pampa Energía, según los antecedentes profesionales publicados por Bolsas y Mercados Argentinos (BYMA).

Integra el directorio de la energética desde su creación en noviembre de 2005 y en esta actual está presente a partir del cambio de control concretado el 13 de julio de 2023 cuando un grupo de inversores adquirió entonces el 57,22% del capital y los votos, según la documentación de la operación presentada ante Defensa de la Competencia.

La modificación se aprobó el 6 de marzo de 2024, mediante la Resolución 84 de la Secretaría de Comercio y el organismo concluyó que las actividades de las empresas involucradas no evidenciaban relaciones económicas horizontales o verticales y autorizó la transacción sin condicionamientos.

Ubicación de plantas y marcas del grupo

Continua en Pag.: 12





De pag.: 1

un mercado sin política climática sólida puede abrir la puerta a la deforestación y a la compensación sin reducción real. El peronismo rechazó extender la estabilidad fiscal a 30 años.

Es un debate necesario. Pero sólo de ver ese tablero, algo nos dice que esta no es una ley más.

Pueden cuestionarse su oportunidad, su mérito, su contexto global e incluso su falta de implementación coordinada. Lo que difícilmente pueda cuestionarse es un hecho: el carbono argentino pasó a ser un sector.

La aventura de algunos locos

Durante años, producir una tonelada de carbono certificada en la Argentina fue cosa de unos pocos.

En GMF Nature Based Solutions emitimos nuestros primeros 100.000 créditos allá por 2012, sin ley específica ni registro nacional, y buena parte del trabajo consistía en explicar de qué estábamos hablando.

Esa etapa terminó. Más allá de lo que ocurra en Diputados y en la reglamentación, ya no se hablará del carbono argentino como la aventura de algunos locos. Se hablará de un sector pujante, tecnológico, con valor en clima, comunidad y biodiversidad, intergeneracional y con una alta capacidad de crear riqueza.

Un sector se reconoce porque tiene reglas propias, y el texto aprobado empieza a dárselas.

Define al crédito como un bien inmaterial con valor patrimonial, distinto del inmueble y del recurso natural que le da origen.

Crea el Registro Nacional de Reducción de Emisiones, para seguir cada crédito y evitar que una misma tonelada se cuente dos veces.

Prevé hasta 30 años de estabilidad fiscal y derechos de exportación del 0%.

Su aporte más importante es otro: separa los créditos para el mercado voluntario de las unidades transferibles al exterior.

Estas últimas requieren autorización del Estado y un ajuste en la contabilidad climática del país. Esa autorización es la llave de los mercados que, en palabras de Royón, "valen mucho más": el Artículo 6 del Acuerdo de París y CORSIA, el esquema de la aviación internacional.

Algunos números

El Centro Argentino de Ingenieros y la Academia Nacional de Ingeniería estiman un potencial mínimo de 131,4 millones de créditos por año.

Según esa estimación, difundida por la Mesa Argentina de Carbono, las exportaciones podrían alcanzar entre USD 1.400 y 3.900 millones anuales en los mercados internacionales.

Con el esquema voluntario actual, la proyección es de USD 788 millones.

Política de Estado

Carbono argentino: hacia un nuevo sector exportador



Con 61 senadores presentes, la votación tuvo 59 votos afirmativos y 2 votos negativos, sin abstenciones. Imagen: transmisión de Senado Argentina.

En su piso, el carbono superaría lo que hoy exportan el maní, el litio o el complejo forestal.

En su techo, superaría al trigo, exportaría más que la pesca y la lechería juntas y se acercaría a la carne, uno de los símbolos de nuestra economía.

Conviene leer esas cifras por lo que son: potencial, sujeto a proyectos, certificación, demanda y precios.

Según la Mesa, la Argentina representa hoy menos del 1% de la oferta global de reducciones, y todavía no registra convenios bilaterales ni transferencias bajo el Artículo 6.2.

Precisamente por eso la distancia entre lo que tenemos y lo que podríamos tener es una oportunidad de inversión.

Un commodity con ventaja natural

Una tonelada de CO2 equivalente es una unidad estándar. Se mide con metodologías públicas, la verifica un tercero, se registra con número de serie y se negocia en dólares contra compradores de todo el mundo.

Tiene índices de precios y futuros. Eso es lo que hace un commodity: convierte una ventaja productiva en un precio internacional.

Como en el trigo o la carne, no toda tonelada vale lo mismo. El precio depende de la calidad, de la permanencia y del mercado de destino, y por eso la integridad no es un adorno: es el atributo que se cobra. Un país que garantice trazabilidad y calidad exporta mejor.

La Argentina llega con lo que siempre le dio ventaja: territorio, biomasa, conocimiento

agronómico y forestal, ingenieros. A eso se suma algo nuevo. Según la Mesa Argentina de Carbono, el Artículo 6 paga entre dos y cinco veces más que el mercado voluntario.

La diferencia entre vender a un precio u otro ya no depende del campo sino de una institución: la autorización del país.

Mucho más que árboles

El carbono argentino no es un producto: es una cartera de tecnologías, cada una con su costo, su permanencia y su geografía. Esa diversidad explica por qué la discusión ya no cabe en la palabra bosque.

Conservar el bosque en pie. Los proyectos REDD+ evitan la deforestación en las Yungas, la Selva Paranaense o el Chaco.

Son la tecnología más exigida en integridad, porque hay que demostrar qué habría pasado sin el proyecto.

Misiones ya registró ante Verra un programa jurisdiccional con unos 10,2 millones de toneladas verificadas para 2017-2022.

Plantar y restaurar. La forestación y la restauración de ecosistemas capturan carbono en la madera y en el suelo.

En el mundo, los créditos de reforestación promediaron USD 13 en las categorías de menor calificación y USD 23 en las mejores durante el tercer trimestre de 2026, según Sylvera. Esa brecha mide cuánto se paga por la calidad.

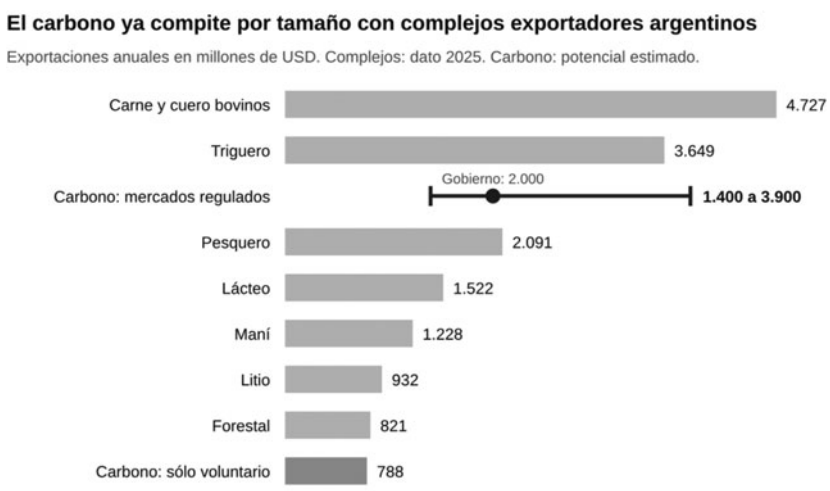
Suelos y ganadería. La siembra directa, la rotación y el manejo del pastoreo pueden guardar carbono en el suelo. Es el puente natural con un agro que ya sabe medir, innovar y exportar.

Residuos urbanos. La Argentina tiene unos 5.000 basurales a cielo abierto, según datos oficiales de 2022, y los residuos explican cerca del 6% de las emisiones nacionales. Captar el gas de los rellenos sanitarios, compostar la fracción orgánica y cerrar basurales baja emisiones y mejora la vida de cada ciudad. El gas de relleno, además, figura entre las categorías aprobadas por el ICVCM, la vara de alta integridad del mercado voluntario.

Metano y biometano. Reducir fugas y venteos en petróleo y gas, o tratar los efluentes de tambos, frigoríficos y feedlots, ataca un gas de potente efecto climático y convierte un pasivo en energía.

La Cámara Argentina de Energías Renovables proyecta 324 plantas de biometano, con USD 2.170 millones de inversión y hasta 4,7 millones de toneladas de CO2 evitadas por año.

Transporte. Explica cerca del 14% de las emisiones del país. Electrificar colectivos y flotas, pasar camiones de gasoil a gas o biometano y producir combustibles sostenibles de aviación son reducciones medibles.



Ubicación del sector carbono respecto de otros complejos exportadores argentinos. Fuentes: INDEC, complejos exportadores 2025; Centro Argentino de Ingenieros y Academia Nacional de Ingeniería, difundido por la Mesa Argentina de Carbono; ministro Sturzenegger, en La Nación.

El Artículo 6 ya compra las de la electromovilidad: Bangkok puso en la calle más de 2.000 colectivos eléctricos y transfiere esas reducciones a Suiza, y este año Chile y

Suiza autorizaron un programa de vehículos comerciales eléctricos.

Biochar. Es biomasa residual calentada sin oxígeno, que se transforma en un carbono estable capaz de durar siglos y de mejorar el suelo.

Se volvió la remoción durable más negociada del mundo: lidera en valor las compras a futuro de 2026, con unos USD 1.250 millones hasta el tercer trimestre, según Sylvera. Allí, el residuo forestal argentino deja de ser un problema y pasa a ser materia prima.

Captura y almacenamiento. Inyectar CO2 en formaciones geológicas aprovecha lo que sabe hacer la industria de hidrocarburos. Es la frontera de capital intensivo, y el texto la admite en proyectos de petróleo y gas.

Energía e industria. La eficiencia energética, la destrucción de refrigerantes y las energías renovables completan la lista, aunque no todas cotizan igual. La generación renovable conectada a la red quedó afuera del sello de alta integridad del mercado voluntario, y tendrá que demostrar adicionalidad para entrar al Artículo 6.

Hay también una lección de mercado: el precio premia la permanencia. Por eso el sector argentino no va a competir sólo por superficie, sino por ingeniería.

Un sector que se construye lejos del puerto

Al leer el tablero se entiende por qué votaron juntas provincias que rara vez coinciden. El carbono no nace en la Pampa Húmeda ni en los puertos del Paraná. Nace en las Yungas de Salta y Jujuy, en el monte chaqueño, en la selva misionera, en las forestaciones de Corrientes y en las cuencas petroleras y los rellenos de todo el país.

Esa es su diferencia con otros complejos exportadores: lleva inversión y trabajo a donde más cuesta llegar.

Medir un bosque, viverizar, plantar, prevenir incendios, operar una planta de pirólisis o monitorear por satélite son empleos técnicos y locales. Y un proyecto de carbono se contrata a décadas, por lo que obliga a pensar en la próxima generación y no en la próxima campaña.

Lo que hay que calibrar

Hay que ajustar varias cuestiones, y conviene decirlo. Falta la sanción de Diputados y una reglamentación que funcione.

Falta que el país formalice su contribución climática ante

Naciones Unidas, que es la base de cualquier transferencia bajo el Acuerdo de París.

Faltan los acuerdos bilaterales, que Chile y Perú ya tienen. También hay que ordenar la cuenta de fondo: 131 millones de créditos equivalen a un tercio de las emisiones del país en 2022, de 401 millones de toneladas, y cada tonelada exportada con autorización deja de contar para la meta argentina.

Y hay que tomar en serio a quienes advierten. Si el crédito compensa sin reducir, si el carbono guardado se pierde en un incendio, si una comunidad no fue consultada, el perjudicado no es sólo el ambiente: es también el producto.

En un mercado que paga por la calidad, un crédito dudoso destruye valor para todos. Las salvaguardas no son el precio a pagar por tener un sector, sino su condición de existencia.

Son ajustes, no impedimentos. Pueden resolverse en el debate de Diputados, en la reglamentación y en la negociación con los países compradores, como ya hicieron otros países de la región.

Eso puede ocurrir, y el Senado mostró que hay consenso político para intentarlo.

Y el tablero ya mostró algo que ninguna reglamentación puede borrar. Lo que hace veinte años era una rareza hoy es materia de Estado, y las provincias miran el mismo mapa.

Vaca Muerta también fue durante mucho tiempo un recurso que estaba ahí sin que nadie lo contara en las cuentas nacionales.

Hoy ese activo no mapeado es el carbono.

Por todo esto, con esta media sanción podemos decir que estamos más cerca de un sector capaz de proveer al mundo un commodity crítico: el carbono argentino.

* Sebastián Fragni es Presidente de GMF Nature Based Solutions, empresa que desarrolla proyectos de carbono desde hace 20 años en Argentina, Brasil y Chile. GMF presentó observaciones al proyecto durante su debate en el Senado.

Aprovechamiento sostenible

Neuquén invirtió US$3,8 millones en una planta de pellets

La nueva fábrica de Corfone, inaugurada en Junín de los Andes, podrá producir hasta 6.000 toneladas anuales de pellets. Utilizará aserrín, viruta y otros descartes de los aserraderos provinciales para abastecer una alternativa energética destinada especialmente a hogares y edificios sin acceso a la red de gas natural. Fuente: La Región de Neuquén.

Neuquén incorporó una nueva actividad industrial vinculada al aprovechamiento de los recursos forestales con la puesta en funcionamiento de su primera planta de producción de pellets de madera.

La instalación, ubicada en el aserradero de la Corporación Forestal Neuquina (Corfone) en Junín de los Andes, demandó una inversión aproximada de 3,8 millones de dólares.



La nueva fábrica de Corfone, inaugurada en Junín de los Andes, podrá producir hasta 6.000 toneladas anuales de pellets. Utilizará aserrín, viruta y otros subproductos de aserraderos provinciales.

La fábrica fue inaugurada este martes 3 de noviembre por el gobernador Rolando Figueroa y permitirá transformar los residuos generados por la industria maderera en combustible sólido para calefacción.

El proyecto incorpora una nueva línea productiva a Corfone, empresa provincial dedicada al aprovechamiento forestal y la fabricación de productos derivados de la madera.

La planta tendrá una capacidad de elaboración de dos toneladas de pellets por hora, equivalente a una producción estimada de 6.000 toneladas anuales.

Cómo funcionará la nueva planta de pellets de Junín de los Andes

La instalación cuenta con equipamiento de origen italiano y utilizará como materia prima los descartes de madera provenientes de los aserraderos de Corfone en Abra Ancha y en el Parque Industrial de Junín de los Andes.

Entre los materiales que ingresarán al proceso industrial se encuentran el aserrín, la viruta y las cantoneras, piezas de madera que se obtienen durante el procesamiento de los troncos.

Estos residuos serán transformados en pellets, pequeños cilindros de biomasa compactada que pueden utilizarse como combustible en estufas y sistemas de calefacción especialmente diseñados para su combustión.

La producción permitirá aprovechar materiales que anteriormente quedaban como subproductos de la actividad forestal y convertirlos en un producto con posibilidades de comercialización.

El presidente de Corfone, Jorge Lara, explicó que la incorporación de esta tecnología permite ampliar el aprovechamiento de la materia prima.

"El circuito se cierra, aprovechando todo hasta la última cascarita de esos árboles y de los troncos. Eso se transforma en materia prima para hacer lo que necesita Neuquén", afirmó.

Inversión financiada por leasing

La adquisición del equipamiento y la puesta en marcha de la fábrica demandaron aproximadamente US$ 3,8 millones.

La inversión se concretó mediante un esquema de leasing en el que intervino Gas y Petróleo del Neuquén (GyP), la empresa energética provincial.

Este mecanismo permitió incorporar la tecnología necesaria para desarrollar una actividad que hasta ahora no formaba parte de la producción industrial de Corfone.

Con la instalación de la fábrica, la compañía suma una unidad de negocio vinculada con la elaboración de combustibles a partir de biomasa forestal.

La empresa también comenzó a evaluar alternativas comerciales para colocar la producción en el mercado.

Alternativa para calefaccionar

Uno de los destinos previstos para el combustible producido en Junín de los Andes es la calefacción de viviendas e instituciones.

Los pellets pueden utilizarse en equipos específicos que generan calor mediante la combustión controlada de biomasa.

Esta alternativa adquiere relevancia en sectores de Neuquén que todavía no cuentan con conexión a las redes de distribución de gas natural, especialmente en localidades del interior provincial.

Su utilización requiere estufas o calderas compatibles con este tipo de combustible, además de un sistema de abastecimiento que permita distribuir los pellets hasta los consumidores.

La iniciativa se incorpora a las alternativas energéticas disponibles para calefacción, mientras continúan los proyectos provinciales de ampliación de redes de gas.

Aprovechamiento de subproductos y prevención de incendios

Durante la inauguración, Figueroa destacó que la nueva instalación permitirá reducir la acumulación de descartes provenientes de la actividad forestal.

"Es un paso adelante aprovechar el descarte de nuestros bosques, que nos ponía siempre en riesgo de incendios con lo que guardábamos. Es una gran inversión que hemos hecho", expresó el gobernador.

La acumulación de restos de madera constituye una de las cuestiones que deben administrar los establecimientos forestales, tanto por las necesidades de almacenamiento como por el riesgo de combustión.

La transformación de esos materiales en pellets permitirá incorporarlos a un nuevo circuito productivo.

De esta manera, los residuos de los aserraderos pasarán a utilizarse como insumo para la elaboración de combustible destinado a calefacción.

Corfone amplía su actividad industrial

La nueva planta se integra a las actividades que Corfone desarrolla en la región cordillerana, donde la empresa provincial participa en el procesamiento de madera y la fabricación de distintos productos forestales.

La incorporación de la producción de pellets permitirá agregar valor a los subproductos generados en sus instalaciones de Abra Ancha y Junín de los Andes.

Además del gobernador y del presidente de Corfone, participaron de la inauguración el intendente de Junín de los Andes, Luis Madueño; el presidente de GyP, Guillermo Savasta; y los ministros provinciales Lucas Castelli, Tanya Bertoldi y Josefina Codermatz, entre otros funcionarios.

Fuente e imagen: La Región de Neuquén.



Desarrollo Forestal
INFORME ESTRATEGICO
Información precisa y dinámica de la Foresto-industria

* Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos.
* Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos
* Precios Mayoristas de productos madereros. Bs As.

Suscríbase en: **dfediciones@maderamen.com.ar**, reciba información del mercado foresto-industrial y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: **Valor Agregado,** la industria maderera en cifras

De pag.: 1

Reactivación

Celulosa Argentina achica pérdidas y consolida la recuperación de sus fábricas



Celulosa informó que sus plantas trabajaron desde mayo de manera intermitente debido a restricciones en el suministro de gas natural y dificultades para conseguir madera.

agosto pasado, acompañada por un aumento de la producción y las ventas respecto del mismo período del ejercicio anterior.

Los resultados, informados por la compañía en un documento fechado el 9 de octubre y publicado en la web de la Comisión Nacional de Valores (CNV), muestran una mejora de los indicadores económicos e industriales después de la crisis que provocó la paralización de sus fábricas durante el 2025.

Según el balance, la empresa registró una pérdida integral de $14.196,2 millones, frente a los $109.432 millones que había perdido durante el mismo trimestre del ejercicio anterior

La diferencia representa una reducción del 87% del resultado negativo interanual, equivalente a $95.235,8 millones.

La mejora también aparece en los indicadores comerciales ya que sus ventas netas alcanzaron $40.926,7 millones, con un crecimiento interanual del 129%, considerando pulpa de mercado, papeles para impresión y escritura, papel de embalaje y tissue.

La producción acompañó esa evolución y durante este trimestre fabricó 22.654 toneladas de papeles para impresión y escritura, papeles tissue y pulpa de mercado de eucaliptus, volumen que representa un incremento del 288% frente al mismo período del año anterior.

El dato contrasta con lo que sucedió durante buena parte de junio y la totalidad de julio y agosto de 2025, cuando sus plantas productivas permanecieron inactivas.

La recuperación después de la parálisis

De hecho, los resultados publicados ahora tienen como antecedente la crisis financiera que atravesó Celulosa el año pasado, cuando las dificultades para sostener el capital de trabajo y cumplir sus compromisos terminaron afectando la continuidad de sus fábricas de Capitán Bermúdez, en Santa Fe, y Zárate, en la provincia de Buenos Aires.

El 30 de julio de ese año, la compañía comunicó oficialmente que ambos establecimientos se encontraban inactivos, con actividades limitadas a tareas destinadas a preservar las instalaciones.

La situación financiera derivó posteriormente en la decisión de solicitar la apertura del concurso preventivo, tras una reunión de su Directorio que resolvió presentar este pedido el 1° de septiembre de 2025, en los términos de la Ley 24.522, de concursos y quiebras.

El proceso judicial fue abierto 24 días después y en el mismo período también se produjo el cambio de control de la compañía, con el ingreso del empresario Esteban Nofal como principal accionista.

A partir de esa modificación, Celulosa retomó sus operaciones industriales a fines de octubre de 2025 y mantuvo sus plantas funcionando de manera continua hasta mediados de mayo pasado, con excepción de unas paradas programadas.

Durante esos meses, los volúmenes producidos aumentaron junto con las ventas y según el balance, las fábricas alcanzaron niveles de eficiencia calificados como aceptables y la empresa consiguió recuperar presencia comercial entre sus clientes.

La energía condiciona la continuidad

De hecho, la mejora productiva registrada durante el trimestre cerrado en agosto se consiguió pese a nuevas dificultades operativas que comenzaron a manifestarse desde mayo.

Celulosa informó que sus plantas trabajaron desde mayo de manera intermitente debido a restricciones en el suministro de gas natural y dificultades para conseguir madera, dos insumos necesarios para mantener la continuidad industrial.

La compañía explicó que sufrió cortes de gas durante períodos prolongados, incluso contando con un contrato de suministro en firme.

Para compensar las interrupciones debió recurrir a combustibles alternativos, entre ellos GNL y fuel oil, cuyos mayores precios incrementaron los gastos de producción.

Según el Directorio, el traslado hacia los grandes consumidores del sobrecosto de las importaciones de gas natural licuado, junto con el aumento de los precios internacionales asociado al conflicto en el Golfo Pérsico, afectó la estructura de costos industriales.

A pesar de esas dificultades, Celulosa informó que pudo abastecer la demanda de productos durante el trimestre y que a partir de septiembre, las restricciones comenzaron a disminuir.

De todos modos, la compañía también identificó otro riesgo para la continuidad industrial y que se vincula a las previsiones meteorológicas asociadas con El Niño, que anticipan abundantes precipitaciones en las regiones proveedoras de madera y podrían dificultar su extracción y transporte.

Más ventas con menores márgenes

En el caso de la recuperación de la producción evidenciada en el último trimestre informado, la compañía explica que se desarrolló en un mercado local que todavía presenta dificultades, particularmente en los segmentos vinculados con el consumo.

Celulosa reconoció que la demanda de papeles para impresión y escritura continúa deprimida, con volúmenes inferiores a los que considera correspondientes a un contexto económico normalizado.

La empresa compensó esa situación mediante un mayor volumen de exportaciones, lo que permitió sostener las ventas y alcanzar una combinación más equilibrada entre productos y destinos comerciales.

Sin embargo, la compañía señaló que las operaciones externas generan márgenes de contribución más acotados que las ventas destinadas al mercado argentino.

De acuerdo con el informe, una eventual recuperación de los sectores vinculados al consumo podría incrementar la participación del mercado interno y mejorar la rentabilidad del negocio.

El concurso limita el financiamiento

Pero a pesar de los datos alentadores, la recuperación industrial y comercial de la empresa todavía convive con las restricciones derivadas del concurso preventivo de acreedores.

La situación concursal continúa condicionando su acceso a nuevas fuentes de financiamiento, según reconoce la propia compañía en la información complementaria correspondiente al trimestre.

Actualmente, las principales herramientas financieras de corto plazo disponibles para administrar la liquidez se concentran en operaciones de descuento de valores.

El Directorio advirtió que los costos financieros asociados con esas operaciones permanecen elevados y que la situación financiera continúa siendo uno de los factores que condicionan la administración del capital de trabajo, necesario para mantener la actividad industrial y garantizar el abastecimiento de insumos.

La mejora avanza a distinta elocidad

El balance trimestral también deja una radiografía de las otras sociedades vinculadas a Celulosa Argentina y muestra resultados diferentes a los registrados por la principal papelera.

En el caso de Casa Hutton, dedicada a la distribución y comercialización de papeles, cartulinas, cartones, maderas e insumos gráficos, registró ventas netas por $3.327 millones, frente a $3.811,7 millones del período comparable, una disminución que la compañía informó en el 14%.

La sociedad todavía presenta rentabilidad negativa, aunque consiguió mejorar el indicador informado desde -36% en el mismo trimestre del ejercicio anterior hasta -17% durante el período terminado en agosto.

Además, acumulaba resultados negativos por $12.685,1 millones y registraba un patrimonio neto negativo de $125,6 millones al cierre del trimestre.

Con respecto a Forestadora Tapebicuá, presenta una situación diferente ya que su planta industrial permanece paralizada desde el 11 de agosto de 2025, después de que la caída de la demanda y el incremento de los costos de producción consumieran su capital de trabajo.

La empresa se presentó en concurso preventivo el 23 de diciembre de 2025 pero la apertura judicial del proceso fue dispuesta el 19 de febrero pasado ante el Juzgado Nacional en lo Comercial N.º 14, Secretaría N.º 27.

Posteriormente, el 1° de julio, el juez dispuso la intervención plena de la sociedad y designó como interventora a María Anahí Cordero, desplazando a los integrantes del órgano de administración hasta el 23 de octubre próximo.

El documento también señala que Forestadora se encontraría comprendida dentro de la causal de disolución prevista en el artículo 94, inciso 5, de la Ley General de Sociedades, dentro del contexto y las implicancias de su concurso preventivo.

En tanto, en Uruguay, Fábrica Nacional de Papel, Fanapel, mantuvo prácticamente estable el volumen de papel comercializado respecto del mismo trimestre del ejercicio anterior, mientras que la facturación medida en dólares cayó 2%.

La sociedad pudo sostener casi los mismos niveles de venta mediante la utilización de existencias disponibles y la normalización de las entregas de productos provenientes de Celulosa desde noviembre de 2025.

En paralelo, continúa con la venta de activos remanentes de su actividad productiva discontinuada para obtener recursos destinados a cancelar pasivos financieros.

Fuente y foto: Iprofesional.com

Disertación

Cosecha forestal: gestión, planificación y capacitación para mejorar la competitividad

Durante las 40º Jornadas Forestales de Entre Ríos, el ingeniero Patricio Mac Donagh presentó herramientas para mejorar la productividad de las operaciones forestales. Advirtió que incorporar maquinaria de última generación no garantiza una reducción de costos y destacó la importancia de la gestión, el entrenamiento de los operadores y el uso de software para optimizar la toma de decisiones. De un Enviado Especial de Desarrollo Forestal a Concordia.

La evolución tecnológica de la maquinaria forestal abrió nuevas posibilidades para mejorar la productividad de las operaciones de cosecha. Sin embargo, el acceso a equipos más modernos, con mayor capacidad de trabajo y niveles crecientes de automatización no garantiza por sí solo una mayor competitividad.

Para aprovechar esas inversiones es necesario avanzar en planificación, gestión y capacitación.

Este fue uno de los principales conceptos desarrollados por Patricio Mac Donagh, ingeniero forestal y agrónomo, máster en Silvicultura y profesor de Cosecha Forestal y Maquinaria Agrícola de la Facultad de Ciencias Forestales de la Universidad Nacional de Misiones.

Fue durante su presentación en las 40º Jornadas Forestales de Entre Ríos, que se desarrollaron en INTA Concordia el 24 y 25 de septiembre.

Con una amplia trayectoria en investigación y gestión del sector, Mac Donagh fue director ejecutivo de la Fundación Aglomerado Productivo Forestal, se desempeña como gerente de Gerente de Incutel PTMi (2005-2016) y Vicepresidente del Centro Regional Misiones INTA (2014-2016).

Además, dirigió más de 24 trabajos de tesis de grado y posgrado, publicó más de 30 artículos científicos y desarrolló herramientas informáticas destinadas a la planificación y gestión de las operaciones forestales.

Bajo el título “Herramientas de gestión en la cosecha forestal, soluciones para el gap tecnológico y la competitividad”, el especialista propuso poner el foco en las denominadas tecnologías blandas: aquellas vinculadas con la organización, la planificación, el procesamiento de información y la formación de los recursos humanos.



Ingeniero Patricio Mac Donagh presentó herramientas para mejorar la productividad de las operaciones forestales.



Mac Donagh propuso poner el foco en las denominadas tecnologías blandas: aquellas vinculadas con la organización, la planificación, el procesamiento de información y la formación de los recursos humanos.

El desafío de aprovechar el salto tecnológico

Al iniciar su exposición, Mac Donagh señaló que muchas estimaciones de producción forestal todavía se realizan de manera intuitiva, a partir de una observación del bosque y de cálculos aproximados sobre la cantidad de cargas que pueden obtenerse de un lote.

Frente a esa realidad, planteó la necesidad de incorporar herramientas que permitan mejorar las estimaciones y tomar decisiones basadas en información más precisa.

En ese contexto, explicó el concepto de gap tecnológico, entendido como la brecha entre las capacidades que ofrecen las nuevas máquinas y el aprovechamiento efectivo de esas prestaciones en el trabajo cotidiano.

Actualmente conviven en el sector diferentes alternativas de mecanización: desde tractores y equipos tradicionales hasta forwarders de distintas generaciones, con grandes diferencias en capacidad de transporte, potencia y tecnología.

La evolución de estos equipos no estuvo limitada al aumento de tamaño y peso. Las nuevas máquinas incorporaron mayores niveles de automatización, sistemas de monitoreo y herramientas digitales que permiten registrar y analizar información sobre las operaciones.

Pero este avance también estuvo acompañado por un fuerte incremento en los precios de adquisición. Según ejemplificó el especialista, equipos que décadas atrás tenían valores cercanos a los US$ 150.000 pueden alcanzar actualmente inversiones de varios cientos de miles de dólares e incluso superar el millón de dólares en determinados modelos.

Por eso sostuvo que la incorporación de maquinaria de mayor capacidad debe estar acompañada por una estrategia que permita aprovechar su potencial.

"Si sólo por incorporar la máquina pensamos que vamos a lograr bajar los costos, estamos en problemas", advirtió.

Productividad frente a un escenario de costos crecientes

Otro de los ejes de la presentación estuvo relacionado con el impacto de las variables económicas sobre la actividad forestal.

A partir de datos correspondientes al período analizado desde 2024 hasta la fecha de la exposición, Mac Donagh presentó una comparación entre la evolución de la inflación, el dólar, el gasoil y los salarios. Según las cifras expuestas, la inflación acumulada fue del 234,73%, mientras que el dólar Banco Nación aumentó un 55%, el gasoil un 38% y el jornal oficial un 28%.

Esta evolución modificó la estructura de costos de la cosecha. Tradicionalmente, el salario del operador tenía una incidencia superior a la del combustible, pero esa relación se invirtió y actualmente el gasoil representa un componente de mayor peso.

A esto se suma el comportamiento de los precios de los productos forestales, como chips pulpables, chips para leña, trozas pulpables y trozas aserrables, cuya evolución quedó rezagada frente al incremento del combustible.

Ante este panorama, el especialista propuso dejar de concentrar las expectativas exclusivamente en una mejora de los precios de venta o de los servicios y trabajar sobre las variables que pueden modificarse desde la propia operación.

En su análisis, la productividad depende de las características del sitio, la silvicultura, el manejo aplicado, las regulaciones, la demanda y el volumen y tipo de productos que se cosechan. Sin embargo, remarcó que la gestión y el entrenamiento tienen un papel determinante.

Mejorar el rendimiento sin cambiar de máquina

Uno de los planteos centrales fue demostrar que es posible incrementar la productividad utilizando los mismos equipos, siempre que se mejoren los procesos de trabajo y la organización de las operaciones.

Para ilustrarlo, presentó distintos niveles de rendimiento, desde máquinas que producen 20 metros cúbicos por hora hasta equipos que pueden alcanzar 35 o 60 metros cúbicos por hora, e incluso superar esos valores en condiciones específi-

Continua en Pag.: 8



SELVA S.R.L.

“ Venta de rollos de especies implantadas para aserraderos y laminadoras”

Dirección Técnica :Ing. Ftal. Hugo Daniel Durán
Calle Jujuy 1732 -(3380)-Eldorado-Misiones-Argentina
Tel. y Fax: 03751-421791/421391/423739
E-mail: danielduran@selvasrl.net
danielduran@arnetbiz.com.ar

De pag.: 7

cas.

No obstante, aclaró que los rendimientos no son uniformes.

A partir de investigaciones y mediciones realizadas sobre siete excavadoras con cabezal y un harvester, que reunieron aproximadamente 3.500 registros, mostró cómo la productividad varía según el volumen de los árboles, el tipo de máquina y el desempeño de cada operador.

También expuso diferencias entre cuatro contratistas que trabajan en el norte de Corrientes, lo que permitió observar la diversidad de resultados incluso dentro de una misma región.

Esta información, explicó, permite desarrollar modelos matemáticos y utilizar herramientas de inteligencia artificial y "machine learning" para analizar comportamientos y mejorar las estimaciones de rendimiento.

Como ejemplo de gestión, presentó el caso de una operación con tres skidders que trabajan simultáneamente en turnos continuos. Mediante sistemas de monitoreo y geolocalización, cada equipo tiene asignados los paquetes de madera que debe extraer y las rutas por las que debe desplazarse. La información se registra y se controla desde una oficina, lo que permite realizar un seguimiento de la producción y del cumplimiento de las tareas.

Según explicó, este tipo de organización puede permitir alcanzar rendimientos del orden de los 100 metros cúbicos por hora en determinadas condiciones operativas.

Pero para llegar a esos niveles no alcanza con disponer de tecnología. También se necesita preparar a quienes operan los equipos.

En ese sentido, Mac Donagh destacó que los procesos de entrenamiento deben ser sostenidos y pueden requerir períodos de seis meses o más.

Su planteo fue concreto: gestión para quienes organizan y administran las operaciones y capacitación para los operadores.

El futuro de la mecanización: equipos autónomos

La exposición también incluyó una mirada hacia el futuro de la cosecha forestal. Mac Donagh mostró un prototipo de forwarder autónomo desarrollado en Suecia, que ya en 2019 se encontraba en una etapa piloto.

El equipo cuenta con GPS, cámaras y sistemas de monitoreo que le permiten reconocer su entorno y ajustar sus movimientos sin la intervención directa de un operador durante el desplazamiento.

Para el especialista, este tipo de desarrollos anticipa una nueva etapa en la mecanización forestal en la que la automatización tendrá un papel cada vez más importante.

Sin embargo, consideró que el desafío actual del sector argentino sigue siendo aprovechar mejor las herramientas disponibles y desarrollar las capacidades necesarias para acompañar la evolución tecnológica.

Disertación

Cosecha forestal: gestión, planificación y capacitación para mejorar la competitividad



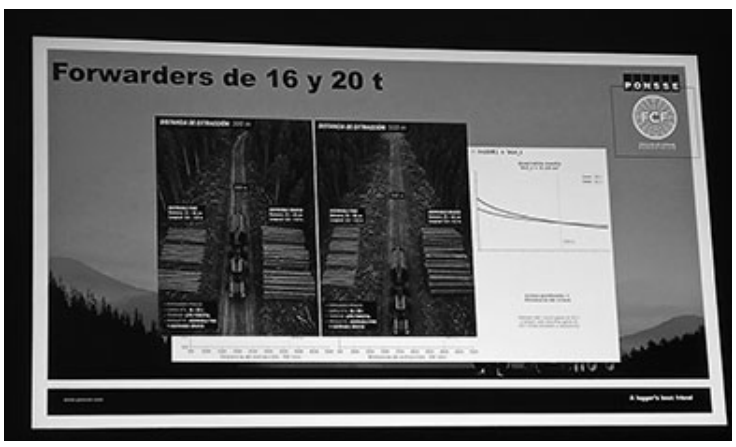
El especialista sostuvo que la incorporación de maquinaria de mayor capacidad debe estar acompañada por una estrategia que permita aprovechar su potencial.

Planificación y software para mejorar la toma de decisiones

Otro de los aspectos destacados fue la importancia de planificar las operaciones en diferentes escalas.

Mac Donagh distinguió tres niveles: la planificación estratégica, que abarca horizontes de 30 a 40 años y generalmente se relaciona con el turno forestal; la planificación técnica, que comprende períodos de cuatro o cinco años y puede coincidir con la vida útil de una máquina; y la planificación operativa, vinculada con la organización concreta de las tareas de cosecha.

A partir de su experiencia en el Aglomerado Productivo Forestal, explicó el desarrollo de distintas herramientas informáticas destinadas a mejorar estos procesos.



El análisis comparativo de forwarders de 16 toneladas y de 20 toneladas mostró que el equipo de mayor capacidad no necesariamente ofrece siempre un mejor desempeño.

Entre ellas mencionó:

- Simnea: un simulador de cosecha desarrollado en 2016 que permite evaluar diferentes alternativas de producción y costos. Es una herramienta de acceso público que funciona dentro de Excel.
- Plataforma de Cosecha: creada para planificar múltiples lotes y organizar la contratación de diferentes prestadores de servicios.
- Soft Pindó: orientado a integrar y gestionar operaciones silvícolas y de cosecha en un entorno de información geográfica (GIS).
- Tarificador: herramienta para analizar tarifas de contratistas y evaluar cómo inciden las variables operativas y económicas en los costos.
- SIM Web: sistema destinado al seguimiento y control de las operaciones.

El expositor explicó que estas soluciones surgieron a partir de necesidades concretas de las empresas, que requerían herramientas cada vez más completas para organizar sus operaciones y evaluar alternativas.

Durante la jornada presentó especialmente el funcionamiento de Simnea, un simulador que permite cargar información sobre costos de maquinaria, características de los sitios, distancias de extracción, inflación y días de trabajo, entre otras variables.

Con esos datos es posible comparar diferentes sistemas de cosecha y analizar sus resultados productivos y económicos antes de tomar decisiones de inversión.

No siempre la máquina más grande es la más conveniente

A través de diferentes modelos y simulaciones, Mac Donagh abordó una de las discusiones frecuentes en el sector: la elección entre un harvester de ruedas y una excavadora equipada con cabezal procesador.

Explicó que muchas empresas optan por excavadoras con cabezales debido a que requieren una inversión inicial menor. Sin embargo, advirtió que la decisión no debería basarse exclusivamente en el precio de adquisición.

Al considerar el rendimiento de los equipos y el retorno de la inversión a lo largo del tiempo, un harvester de ruedas puede alcanzar niveles de productividad superiores, especialmente cuando cuenta con operadores adecuadamente entrenados.

También analizó cómo influye la cantidad de productos que se obtienen de un mismo árbol. A partir de mediciones realizadas en operaciones de raleo, mostró que pasar de producir un solo tipo de troza a cuatro productos puede reducir el rendimiento de un harvester en aproximadamente 10 metros cúbicos por hora.

Otro de los análisis comparó forwarders de 16 y 20 toneladas. Los resultados mostraron que el equipo de mayor capacidad no necesariamente ofrece siempre un mejor desempeño.

La conveniencia depende del tipo de producto que se extrae y de la distancia de transporte. Mientras que para determinados productos las diferencias entre ambos equipos son reducidas, cuando aumenta el tamaño de las trozas pueden aparecer ventajas para los forwarders de mayor capacidad.

De esta manera, el especialista remarcó que no existe una máquina universalmente mejor: la elección debe responder a las características de cada operación.

Simular antes de invertir

En la parte final de su presentación, Mac Donagh utilizó Simnea para comparar dos sistemas de cosecha: "Full Tree" y "Cut to Length" (CTL).

El primero contempla el volteo y agrupamiento de los árboles mediante un feller buncher, seguido de la extracción con skidder.

El segundo utiliza una máquina con cabezal procesador que realiza el corte y procesamiento de los árboles en el sitio, junto con forwarders para la extracción de la madera.

La simulación contempló cuatro escenarios con diferentes volúmenes medios por árbol: 1, 1,2, 0,75 y 0,6 metros cúbicos, además de distintas distancias de extracción, entre 150 y 350 metros.

Los resultados mostraron que, a medida que aumenta el volumen individual de los árboles, el sistema CTL puede alcanzar una mayor producción. En cambio, para volúmenes menores, el sistema Full Tree puede presentar mejores resultados productivos.

Sin embargo, cuando se incorporan los costos y los márgenes económicos, las conclusiones no son necesariamente las mismas. La alternativa más conveniente depende de la combinación de variables de cada lote y de las condiciones específicas de trabajo.

Por eso, Mac Donagh insistió en la necesidad de analizar información, simular escenarios y verificar los datos antes de definir inversiones o acuerdos de contratación.

Gestión y entrenamiento como herramientas de competitividad

Como conclusión, el especialista sostuvo que la mejora de la productividad forestal no depende únicamente de incorporar maquinaria de última generación, sino de desarrollar capacidades para utilizarla de manera eficiente.

La planificación, el análisis de datos, las herramientas informáticas y la capacitación de los operadores son elementos fundamentales para reducir las diferencias entre el potencial tecnológico de los equipos y los resultados reales de las operaciones.

En un contexto de costos crecientes, inversiones cada vez más elevadas y exigencias de competitividad, las tecnologías blandas aparecen como una herramienta estratégica para el desarrollo de la cosecha forestal.

El desafío, según dejó planteado Mac Donagh, es pasar de decisiones basadas en estimaciones intuitivas a una gestión sustentada en información, planificación y entrenamiento.

Porque, antes de comprar una máquina más grande o más moderna, es necesario saber cuánto puede producir, cuánto cuesta operarla y qué condiciones se necesitan para aprovechar todo su potencial.

Fotos: Desarrollo Forestal (Enviado Especial a Concordia).

Desinversión

Arauco habilita la venta de activos en Argentina y redefine su mapa empresario

El gigante chileno se desprenderá de parte de sus operaciones locales, aunque invierte US$ 200 millones en Misiones y acelera su expansión regional.
Fuente Iprofesional.com



Arauco Argentina abrió formalmente la puerta a la venta de activos en el país.

Arauco, uno de los mayores grupos foresto industriales de la Argentina, abrió formalmente la puerta a la venta de activos en el país.

La filial local llevó a una Asamblea General Extraordinaria la autorización para transferir bienes de la sociedad, un movimiento que pone bajo revisión parte de un patrimonio construido durante décadas y que incluye 264.111 hectáreas de patrimonio forestal propio.

El proceso se habilitó en una Asamblea General Extraordinaria de Accionistas que se llevó a cabo el pasado 19 de octubre, a las 12, en Avenida Belgrano 687, en la Ciudad de Buenos Aires.

El segundo punto del orden del día estableció la "consideración y eventual aprobación de la venta de activos de propiedad de la Sociedad", seguido por el otorgamiento de las autorizaciones correspondientes.

Tras la decisión, el próximo movimiento del grupo será determinar qué bienes quedan fuera de las prioridades y pueden pasar a manos de terceros, dentro de una estructura que combina tierras, bosques, plantas industriales, instalaciones logísticas y otros inmuebles.

Patrimonio forestal e infraestructura industrial de Arauco en Argentina

El Reporte Integrado 2025 de Arauco permite dimensionar la presencia de la compañía en el país, en donde registra 264.111 hectáreas de patrimonio forestal propio, de las cuales 144.311 hectáreas corresponden a patrimonio productivo y otras 119.800 a patrimonio nativo.

Esa estructura forestal de Arauco abastece una cadena industrial que produce celulosa, madera aserrada, paneles y energía a partir de biomasa.

La presencia territorial del grupo se extiende principalmente por Misiones y la región del Delta del Paraná, aunque su núcleo industrial está concentrado en la planta de celulosa de Puerto Esperanza y el complejo de Puerto Piray, además de contar con instalaciones industriales en otras provincias.

En el caso de las plantaciones productivas, abastecen directamente a las fábricas, mientras una porción relevante de las tierras está destinada a conservación, a lo cual se suman los inmuebles e instalaciones acumulados durante décadas de expansión.

La provincia que más inversiones concentra

El reordenamiento patrimonial de Arauco coincide con un programa de modernización del grupo de cerca de u$s200 millones en la planta de Puerto Esperanza una de las principales operaciones industriales que posee en la Argentina.

El proyecto comprende actualización tecnológica, modernización de equipos y mejoras de infraestructura destinadas a extender la vida útil de la fábrica y elevar su competitividad.

Una de las principales incorporaciones fue un nuevo turbogenerador con una potencia cercana a los 40 MW, que reemplazó al equipo original de 32 MW y que permite que la planta de celulosa se autoabastezca prácticamente en un 100% mediante generación propia y llevó a Arauco Argentina a obtener la condición de autogenerador dentro del Mercado Eléctrico Mayorista (MEM).

De Alto Paraná a un gigante regional

Cabe recordar que Puerto Esperanza representa uno de los activos históricos de la compañía en el país y en donde funciona la planta de celulosa de la antigua Alto Paraná.

Esta empresa creada en la década de 1970 se convirtió en uno de los pilares de la actividad forestal de Misiones antes de quedar integrada a Arauco.

A partir del ingreso de Arauco a esa empresa, durante la década de 1990, comenzó un proceso que posteriormente consolidó sus negocios forestales e industriales locales bajo una misma estructura.

En la actualidad, Arauco forma parte de Empresas Copec, conglomerado chileno vinculado al grupo Angelini, y su actividad comprende forestación, celulosa, madera, paneles y generación de energía, con operaciones distribuidas en diferentes mercados.

En la Argentina desarrolló un modelo integrado que conecta plantaciones propias con las fábricas abastecidas por esa materia prima.

La cadena comienza en los bosques y continúa con celulosa, madera procesada, paneles y generación energética.

Esa integración convirtió a Arauco en uno de los protagonistas de mayor escala de la forestoindustria argentina y colocó a Misiones en el centro de sus operaciones locales.

La competencia también acelera inversiones

Ese mapa forestal regional tiene otro protagonista chileno de peso como es CMPC, que opera en la Argentina a través de Bosques del Plata y posee activos forestales principalmente en Corrientes y Misiones.

Los dos grupos participan de una industria que tiene en el nordeste argentino una de sus principales bases productivas y que, al mismo tiempo, atraviesa un ciclo de grandes inversiones en Brasil.

La competencia regional adquirió otra dimensión con los proyectos de nuevas plantas de celulosa y con Brasil concentrando la mayor apuesta

De hecho, Arauco construye en Mato Grosso do Sul el Proyecto Sucuriú, una nueva planta de celulosa que demandará aproximadamente u$s4.600 millones y constituye la mayor inversión realizada por la compañía desde su creación.

El complejo tendrá capacidad para producir 3,5 millones de toneladas de celulosa por año y el grupo prevé comenzar sus operaciones hacia fines de 2027.

En el caso de Argentina, la autorización para vender activos coloca ahora el foco sobre qué parte del patrimonio será considerada secundaria, además de determinar el verdadero alcance del movimiento iniciado por Arauco.

Fotos: Iprofesional.com y Arauco.





Breves

Misiones: socios de APICOFOM evaluaron estrategias para afrontar la crisis

La reunión de Comisión Directiva de octubre de APICOFOM, realizada a mediados de mes, realizó un repaso sobre la actualidad empresarial y las variantes que se implementan para evitar "el naufragio", calificaron fuentes de la entidad. Guillermo Fachinello, presidente de la Asociación, se refirió a las charlas que se realizan con los sindicatos para acordar qué hacer frente a la posible inactividad que se pueden dar debido a los efectos del fenómeno de "El Niño". "Tenemos que consensuar algo porque entre la caída de las ventas y la probable falta de rollos vamos a tener muchos problemas para trabajar", señaló.

Respecto a dichos efectos, el presidente de la entidad recordó que "hay un canal abierto para acceder a créditos con tasa subsidiada para infraestructuras afectada por los temporales". Fachinello también habló sobre las negociaciones paritarias y el reclamo sindical para la recomposición salarial frente a "la grave situación que atraviesan prácticamente todas las PyMEs de la región", afirmó el comunicado de prensa que difundió APICOFOM. El dirigente dijo que "cuesta mucho llegar a un acuerdo porque estamos muy lejos de lo que se pide, más aún, teniendo en cuenta que la mayoría de las empresas están haciendo todo lo posible para no cerrar", Y agregó que "a pesar de ello vemos que varias bajan las persianas ante la imposibilidad de seguir".

Representantes de la entidad también hicieron referencia a las actividades que pueden permitir mejorar el posicionamiento de la madera, como la instalación de productos con variado valor agregado (pequeñas unidades habitacionales o pérgolas y espacios recreativos, entre otras opciones).

Luego la gerente institucional, Cristina Ryndycz, solicitó que las empresas constructoras con madera envíen información y propuestas de viviendas para las zonas mineras de la provincia de Catamarca. Finalmente, invitó a los interesados a participar del "III encuentro de Real Estate, Construcción y arquitectura" (16 de octubre de 16 a 20 horas, hay descuento del 15% para socios APICOFOM); al Congreso Internacional "Conexiones en movimiento – Alto Paraná, Polo de desarrollo en Paraguay" del 10 de noviembre en Ciudad del Este (Paraguay). Hubo una mención especial para la invitación recibida de parte de la Facultad de Arte y Diseño Oberá UNAM destinada a interesados en inscribirse a la Diplomatura en Diseño de Muebles.

Por último, el diputado provincial Miguel Núñez visitó la sede de APICOFOM para desarrollar una presentación de su trabajo legislativo referido a los sectores productivos. Explicó que su agenda se compone de los temas que desde diversos sectores se vienen proponiendo y de su interacción con los productores e industriales. Entre otros temas, las iniciativas son proyectos de Ley referidos al cambio de uso de suelo; al Registro Provincial de Abastecimiento Alimentario Extra provincial; al Registro Provincial de Plantaciones de Bosques Nativos; y a la Titularización de Tierras Fiscales.

Santiago del Estero firmó un convenio con la Facultad para gestión ambiental y restauración de bosques nativos

El Gobierno de Santiago del Estero suscribió un convenio marco de cooperación técnica e institucional con el Colegio de Graduados en Ciencias Forestales, informaron fuentes oficiales. El propósito es fortalecer las capacidades del Estado en materia de preservación, manejo sustentable y restauración de los ecosistemas forestales en todo el territorio provincial. En representación del gobernador Elías Suárez participó del acto el jefe de Gabinete de Ministros, Víctor Araujo; junto con el representante del Consejo Económico y Social, Miguel Mandrille; el ministro de Producción, Recursos Naturales y Medio Ambiente, Miguel Machado; y el presidente del Colegio de Graduados en Ciencias Forestales, Martín Moggio, y la directora de Bosques y Fauna, Noelia Zanichelli.

A través de este convenio se impulsará la identificación precisa de áreas degradadas dentro de la provincia y se llevará a cabo una experiencia piloto de restauración forestal para evaluar y optimizar las técnicas de recuperación de masas boscosas. Asimismo, el acuerdo contempla el fortalecimiento del circuito administrativo asociado a la restauración voluntaria de áreas desmontadas de manera ilegal, dotando al Estado provincial de herramientas más ágiles para garantizar el cumplimiento de las normativas ambientales vigentes. De igual manera, se dispondrá la creación del Registro Provincial de Viveros, una medida estratégica orientada a regular, fiscalizar y potenciar la producción de plantas nativas destinadas a los planes de reforestación en la provincia.

En esta ocasión, el jefe de Gabinete resaltó que esta iniciativa forma parte de las acciones impulsadas por el gobernador para trabajar de forma conjunta con instituciones académicas y especialistas. "Durante el transcurso del año hemos venido trabajando con los distintos colegios de profesionales de Santiago del Estero, avanzando en el desarrollo de medidas y proyectos sustentables que promueven el cuidado del medio ambiente y el resguardo del patrimonio natural", indicó.

Misiones: Diputados aprobó nueva ley para modificar el ordenamiento de bosques nativos

La Cámara de Representantes de Misiones aprobó a mediados de octubre un proyecto de ley que modifica diversos artículos de la Ley XVI – N° 105, en su apartado correspondiente a la Categoría II (Amarillo) y tiene como objetivo el ordenamiento de los bosques nativos. Los legisladores misioneros además, modificaron el artículo 10 de la Ley VII - N.° 103, con el fin de garantizar el pago de la movilidad jubilatoria del IPS y aprobaron la creación de un Bono Cultural. Se busca modificar el umbral de pendiente a partir del cual los suelos con cobertura de bosque nativo quedan comprendidos en la Categoría II (Amarillo) del Ordenamiento Territorial de Bosques Nativos de la Provincia de Misiones, elevándolo del 15% al 25%. "La presente iniciativa no propone eliminar la protección de los bosques nativos ni desconocer los principios de la Ley Nacional N° 26.331 de Presupuestos Mínimos de Protección Ambiental de los Bosques Nativos. Por el contrario, busca adecuar el umbral de pendiente a una medida técnicamente razonable para las condiciones geográficas y productivas de Misiones, manteniendo intactos todos los demás mecanismos de protección vigentes", remarcan los argumentos.

Asimismo, se aprobó la creación de un Registro Provincial de Plantaciones de Árboles Nativos de Misiones, en el ámbito del Ministerio de Ecología destinado a relevar las plantaciones de especies

forestales nativas de la selva misionera realizadas con fines de posterior forestación, ya sea en macizo, cortina, enriquecimiento de bosque nativo o sistema agroforestal y silvopastoril.

Se desarrolló en Neuquén el Congreso Internacional "Patagonia, más allá del fuego"

Una delegación de Chubut integrada por autoridades y diez combatientes de incendios forestales participó del encuentro realizado en Junín de los Andes. Durante tres jornadas se abordaron herramientas de prevención, preparación, respuesta y recuperación ante las emergencias. Chubut participó del Congreso Internacional "Patagonia, más allá del fuego", que reunió en Junín de los Andes, Neuquén, a especialistas, brigadistas, investigadores y organismos vinculados con la gestión de incendios forestales.

La comitiva estuvo encabezada por el secretario de Bosques, Abel Nieves, y el subsecretario de Protección Ciudadana, Eduardo Pérez, acompañados por un equipo técnico de diez combatientes. Durante las tres jornadas, los representantes provinciales compartieron espacios de capacitación e intercambio de experiencias con participantes de distintos países. El encuentro propuso ampliar la mirada sobre los incendios forestales, incorporando la prevención, la preparación de los equipos, la respuesta operativa y la recuperación de las zonas afectadas.

El objetivo fue analizar estrategias integrales frente a escenarios climáticos cada vez más áridos y complejos, que plantean nuevos desafíos para la protección de los bosques y las comunidades. La actividad fue impulsada por la Secretaría de Emergencias y Gestión de Riesgos de Neuquén y contó con referentes de Canadá, Chile y España. También participaron instituciones como INVAP, la Administración de Parques Nacionales, CONAF de Chile y el Banco Mundial. La participación chubutense se enmarca en el convenio de cooperación con Río Negro y Neuquén, que contempla la formación del personal y la disponibilidad conjunta de recursos humanos y materiales. Este acuerdo busca facilitar la intervención ante contingencias ígneas en cualquiera de las tres provincias, mediante la coordinación de equipos y recursos.

Desde el Gobierno provincial señalaron que la capacitación permanente, la prevención y la planificación operativa son ejes de trabajo para fortalecer la capacidad de

DESARROLLO FORESTAL
Una clara propuesta editorial
Director - Editor - Propietario
Eduardo H. Rodrigo
Area de Redacción
Noticias y Entrevistas de Actualidad
Lic. Fernando Maya
Dto. Ventas
Jorge Manteiga
Roca 861 Pso.2 Of.9 (1852) Burzaco
Bunos Aires Argentina
Tel.:(11)4238-9818-Fax: 4238-2556
dfediciones@maderamen.com.ar
www.maderamen.com.ar
Tirada: 3000 ejemp. mensuales
Distribución: Todo el país y Paises limítrofes (MERCOSUR)
La dirección no se responsabilizapor los conceptos vertidos en los trabajos firmados
35 Años de Vida Editorial

SUSCRIBASE a *DESARROLLO FORESTAL*
La más amplia y completa información del sector foresto-industrial recogida y elaborada para usted, con la responsabilidad y experiencia de 23 años de trabajo
Noticias de actualidad, entrevistas empresariales, trabajos técnicos y un detallado informe sobre mercados, precios y tendencias hacen de nuestro medio, una imprescindible herramienta de trabajo
CON COBERTURA PARA TODO EL PAÍS, MERCOSUR Y EXTERIOR
Nuestro ***"DESARROLLO"*** está dirigido a ustedes
a) Suscripción a Impresos: Recibirá un ejemplar de Desarrollo Forestal (impreso) de Marzo a Diciembre, inclusive, en su casilla de correo. Se editan 10 números al año. En el mes de febrero un ejemplar del anuario Valor Agregado, la industria maderera en cifras
b) Resumen de Noticias: Cada 15 días usted recibirá en su correo electrónico un Resumen de Noticias con información especifica de la foresto industria nacional e internacional.
c) Acceso a noticias restringidas: Podrá ingresar con su e-mail y clave a las noticias de nuestro portal: http://www.maderamen.com.ar/forestal
d)Canal interactivo: Canal abierto para guiarlo en la búsqueda de información en nuestro archivo Desarrollo Forestal y base de datos.
Valor de la suscripción: **$ 20000- (IVA incluido) por mes (minimo seis meses)**
Consultas a: web@maderamen.com.ar - www.maderamen.com.ar

respuesta frente a los incendios forestales. Fuente: Prensa Gobierno de Chubut

CMPC vende el 5% de sus bosques a JP Morgan Natural Capital por US$365 millones y le comprará madera

Empresas CMPC acordó este miércoles la venta de aproximadamente 60 mil hectáreas de terrenos y activos forestales en la Región del Maule por US$365,5 millones, informó BioBioChile. La operación representa cerca del 5% de su superficie total de terrenos forestales y contempla que la compañía continúe comprando madera proveniente de los predios vendidos. Así lo informó la empresa mediante un hecho esencial enviado a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), donde detalló que su filial Forestal Mininco suscribió un contrato de compraventa con Bosques San Pedro SpA, sociedad que forma parte del grupo J.P. Morgan Natural Capital.

Los activos involucrados corresponden principalmente a plantaciones productivas de pino radiata. Según precisó la compañía, el precio de la transacción asciende a US$365,5 millones, aunque está sujeto a los ajustes habituales de este tipo de contratos. Una parte del monto será pagada al cierre de la operación, mientras que el saldo se desembolsará a medida que los respectivos inmuebles sean inscritos a nombre del comprador, proceso que debería concretarse durante los próximos tres meses.

Durante ese período, Forestal Mininco velará por la continuidad de los compromisos contractuales con proveedores y clientes vinculados a los activos vendidos. Uno de los aspectos particulares de la operación es que CMPC mantendrá una relación comercial con el comprador de los terrenos forestales. Esto es porque el acuerdo incluye un contrato de suministro de madera de largo plazo, mediante el cual la empresa adquirirá volúmenes provenientes de los mismos activos que está vendiendo. Según explicó CMPC, este mecanismo contribuirá al abastecimiento de su planta de cartulinas ubicada en la Región del Maule. Finalmente, la compañía anticipó que la transacción tendrá un efecto positivo en sus resultados financieros, que se reflejaría entre el último trimestre de 2026 y el primero de 2027. Sin embargo, precisó que todavía no es posible determinar con exactitud el monto de dicho impacto.

Lignina kraft y bioaceite

Avance científico transforma residuos forestales en fibra de carbono de alta resistencia

Ingenieros de la Universidad Estatal de Iowa, Estados Unidos, han desarrollado un proceso que aprovecha lignina y una fracción acuosa del bioaceite para fabricar fibras con propiedades mecánicas suficientes para aplicaciones exigentes, incluida la automoción. Han conseguido superar los requisitos para fabricar componentes de automóviles.

Fuente: Ecoinventos.com

Una nueva técnica combina calor y tensión mecánica para obtener un material ligero y resistente a solo 700 °C, con potencial para abaratar su producción industrial.

Dos materiales de escaso valor procedentes de la industria del papel y de la producción de bioenergía podrían convertirse en la materia prima de una fibra de carbono de altas prestaciones, más económica y de origen biológico.

La tecnología busca resolver dos problemas al mismo tiempo: encontrar usos de mayor valor para subproductos industriales abundantes y reducir la dependencia de los precursores derivados del petróleo empleados habitualmente para fabricar fibra de carbono.

El siguiente desafío será demostrar que el proceso puede pasar de pequeños lotes de laboratorio a una producción continua a escala comercial.

De dos subproductos baratos a un material de altas prestaciones

La primera materia prima es la lignina kraft, un componente natural que proporciona rigidez y resistencia a las paredes celulares de las plantas y que aparece en grandes cantidades como coproducto de la industria de la pasta y el papel.

La lignina resulta especialmente interesante porque contiene una elevada proporción de carbono. Sin embargo, convertirla en fibras de carbono suficientemente resistentes ha sido durante décadas un problema técnico.

El segundo ingrediente procede de la pirólisis rápida de biomasa. En este proceso se calientan materias primas como restos de maíz o astillas de madera para obtener bioaceite, además de otros productos como biocarbón. Una de las fracciones acuosas del bioaceite tiene relativamente poco valor comercial.

El equipo dirigido por Xianglan Bai, profesora de Ingeniería Mecánica y directora asociada del Bioeconomy Institute de la Universidad Estatal de Iowa, trabaja precisamente en combinar la valorización de estos materiales con la producción de fibra de carbono.

La idea resulta especialmente atractiva desde el punto de vista de la economía circular: utilizar corrientes secundarias de dos industrias existentes para fabricar un material mucho más valioso.



La fibra de carbono de alta resistencia podría aplicarse en las industrias automotriz, aeronáutica y de infraestructura civil, entre otras.

El problema histórico de fabricar fibra de carbono con lignina

La posibilidad de utilizar lignina como precursor de fibra de carbono no es nueva. Se investiga desde hace décadas, pero las fibras obtenidas normalmente presentaban unas propiedades mecánicas demasiado bajas para aplicaciones estructurales exigentes.

Una de las dificultades se encuentra en la propia estructura molecular de la lignina. A diferencia de otros polímeros empleados como precursores, presenta una arquitectura heterogénea y poco orientada, algo que dificulta conseguir una estructura de carbono ordenada y resistente.

El grupo de Iowa State encontró una posible solución mediante un proceso denominado termomecanoquímica de la lignina.

En lugar de limitarse a calentar las fibras, el procedimiento combina de forma controlada temperatura y tensión mecánica durante su procesamiento.

Esta combinación modifica las reacciones químicas que experimenta la lignina y favorece la formación de estructuras de carbono más orientadas. Según los investigadores, es precisamente esta reorganización la que permite obtener propiedades mecánicas muy superiores a las conseguidas tradicionalmente con fibras basadas en lignina.

Fuente e imágenes: Ecoinventos.com

Desarrollo Forestal

Estimado Lector,

Retomamos el contacto para ofrecerles la suscripción a **Desarrollo Forestal**.
Una suscripción más dinámica y abarcativa a la que están acostumbrados; acorde a los tiempos informáticos actuales, pero con la responsabilidad y la solvencia editorial de siempre.

No solo recibirán en su escritorio **Desarrollo Forestal** impreso, sino que contaran con una clave personal que les permitirá navegar en la versión digital, actualizable semanalmente, y acceder a nuestro nutrido archivo de notas

El costo mensual de la misma es de $21000- (IVA incluido) e incluye:
a) Suscripción a Impresos on line: Recibirá un ejemplar de Desarrollo Forestal de Marzo a Diciembre, inclusive, en su casilla de correo. Se editan 10 números al año. En el mes de febrero un ejemplar del anuario Valor Agregado, la industria maderera en cifras
b) Resumen de Noticias: Cada 15 días usted recibirá en su correo electrónico un Resumen de Noticias con información especifica de la foresto industria nacional e internacional.
c) Acceso a noticias restringidas: Recibira en su correo electronico las noticias de nuestro portal: http://www.maderamen.com.ar/forestal
d) Canal interactivo: Canal abierto para guiarlo en la búsqueda de información en nuestro archivo Desarrollo Forestal y base de datos.

En este momento donde los costos externos, como el despacho por correo, se han hecho inmanejables, este aporte nos permitirá crecer en nuestra tarea de informar y difundir la actividad foresto industrial

Suscribase

Suscríbase y reciba sin cargo: ***Valor Agregado****, la industria maderera en cifras 2020*
(por wetransfer - cupos limitados)

Gracias por su interés. Quedo a la espera de su comentario
Cordialmente
Eduardo Rodrigo
Director-Editor

maderamen.com.ar Una clara propuesta editorial

Visite: www.maderamen.com.ar

35 Años de Vida Editorial

Recesión económica

Embargos a PyMEs por juicios fiscales fueron suspendidos hasta mitad de 2027

Embargos a PyMEs por juicios fiscales fueron suspendidos hasta el 30 de junio de 2027, según se publicó esta mañana en el Boletín Oficial. Fuente: Agencia Noticias Argentinas.

El Gobierno formalizó la prórroga de la suspensión de juicios fiscales y embargos para PyMEs, una medida harto reclamada por distintos sectores de la economía por la baja de ventas y suba de costos.

La extensión del alivio fiscal había sido anunciada por Luis Caputo y será hasta mediados de 2027.

El Ministerio de Economía encomendó a la Agencia de Recaudación y Control Aduanero (ARCA) prorrogar la suspensión del inicio de los juicios de ejecución fiscal y de la traba de medidas cautelares a PyMEs hasta el 30 de junio de 2027.

La medida había sido anunciada por el ministro Luis Caputo, en el marco de la 32da Conferencia de la Unión Industrial Argentina (UIA), y se formalizó este 4 de noviembre mediante la Resolución 1899/2026, publicada en el Boletín Oficial.

Certificado PyME

La disposición contempla a las micro, pequeñas y medianas empresas (Tramos 1 y 2) que posean el "Certificado MiPyME" vigente a la fecha de dictado de la norma. Asimismo, la prórroga abarca a las personas humanas y sucesiones indivisas consideradas pequeños contribuyentes, a las entidades sin fines de lucro y a los contribuyentes pertenecientes al sector de la salud.

Esta decisión amplía el esquema de contención iniciado originalmente a fines de diciembre de 2024 por el Ministerio de Economía.

Allí se había fijado una primera suspensión hasta el 31 de julio de 2025 para el sector salud y entidades sin fines de lucro.

Posteriormente, dicho beneficio se extendió de manera sucesiva hasta el 31 de diciembre de 2026.

Dentro de los considerandos de la resolución se argumenta que las situaciones particulares que motivaron la contención de los contribuyentes aún persisten, haciendo necesaria la extensión del plazo.

Respecto del sector productivo, el texto invoca los objetivos de la Ley 24.467 argumenta respecto de las MiPyMEs.

Afirma que “son fundamentales para la economía de nuestro país, toda vez que concentran gran cantidad de empleados y registran, a su vez, un aumento de su capacidad exportadora”.

En este sentido, el Gobierno nacional considera oportuno brindar a las empresas “herramientas que fomenten su desarrollo, el impulso del empleo y el crecimiento de las exportaciones”.

Fuente: Agencia NA.
Foto: CorrientesHoy.



Empresas

Fiplasto vende tierras en Santa Fe por US$ 22 millones para reestructurar deuda

De Pag.: 3

En la actualidad, Fiplasto fabrica tableros de fibra de madera de alta densidad, conocidos como hardboard o Chapadur.

Sus productos se utilizan en muebles, puertas, embalajes, autopartes y aplicaciones para la construcción y la decoración.

La planta de tableros se encuentra en Ramallo, provincia de Buenos Aires, dentro de un predio de 103 hectáreas y con una superficie cubierta de 36.000 metros cuadrados y su actividad industrial utiliza madera de eucalipto como materia prima.

La expansión hacia el mobiliario comenzó en 2004, mediante la adquisición de Franci, cuyas operaciones estaban radicadas en Vedia en tanto que en 2007 incorporó otra fábrica de muebles dentro de las instalaciones de Ramallo y posteriormente absorbió a Franci, con efectos desde abril de 2011.

El 3 de diciembre de 2024 amplió su estructura industrial con la compra del 81,83% del capital y los votos de Cuyoplacas, empresa mendocina que fabrica muebles de la marca Platinum y tableros de aglomerado melamínicos.

Ventas anteriores de campos en Timbúes y Santa Fe

La venta del Lote 7 tiene un antecedente en otra operación que Fiplasto concretó en Timbúes durante 2023.

El prospecto de su programa de Obligaciones Negociables (ON), identifica a Agricultores Federados Argentinos Sociedad Cooperativa Limitada como comprador de aproximadamente 365 hectáreas por un valor de u$s12 millones.

La empresa la encuadró en el desprendimiento de activos que no estaban afectados a sus actividades industriales ni forestales.

El archivo de iProfesional del 22 de febrero de 2023 detalló la aprobación de esa venta por la asamblea de accionistas y los inmuebles comprendidos en aquella operación eran el Potrero Número Cinco, de 181,147 hectáreas, y el Potrero Número Seis, de 184,805 hectáreas.

Foto: La Opinión de Pergamino.