

En línea....!

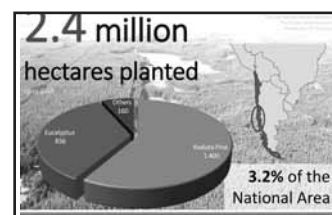
maderamen.com.ar

Información actualizada día a día

Se realizó en Buenos Aires la Conferencia sobre Inversiones e Industrias Forestales del Cono Sur con la presencia del ministro de la Producción, Francisco Cabrera, del secretario de Agricultura, Ricardo Negri. Ver Pagina 7



“La industria de astillas de madera en Chile”, que brindó Francisco Prieto, gerente de Exportaciones de la empresa chilena Forestal del Sur S.A. Ver Pag. 10



DESARROLLO FORESTAL

Octubre 2017 Año 26 - Número 260 - Periódico mensual de la Foresto-Industria

Entrevista exclusiva

“La vocación es prorrogar la ley”, afirmó la subsecretaria de Desarrollo Foresto Industrial

Fue una de las afirmaciones textuales que dejó Lucrecia Santinoni, subsecretaria de Desarrollo Foresto Industrial, en una entrevista exclusiva con Desarrollo Forestal realizada en Concordia, durante las últimas Jornadas Forestales de Entre Ríos. Santinoni también dijo: “La otra modificación que queremos está ligada a cuáles son las fuentes de financiamiento de la ley. Buscar otras fuentes y otro sistema de financiamiento, que no todo sea Aporte no Reintegrable”. Dudas entre actores sectoriales por los cambios que podría haber en la ley (ver recuadro).

Lucrecia Santinoni, subsecretaria de Desarrollo Foresto Industrial, dijo que “es central trabajar en la redacción de un proyecto de ley” para prorrogar la promoción forestal en el cierre de las XXXI Jornadas Forestales de Entre Ríos, que se desarrollaron en Concordia.



“Un tema central que venimos trabajando hace rato es la elaboración de un proyecto de ley que permita prorrogar la promoción forestal, aprovechando casi 20 años de experiencia que vamos a tener” en la aplicación de la ley 25.080, y su prórroga, la ley 26.432.

“Buscaremos hacer las correcciones que consideremos que haya que hacer para lograr un instrumento superior”, agregó la funcionaria.

- Presentaste en la Feria Forestal de Misiones un proyecto para actualizar la ley de promoción. ¿Cuál es la diferencia de la ley 25.080 con el proyecto en el que están trabajando ustedes?

- En realidad, técnicamente es

una ley nueva. Nosotros estamos trabajando en prorrogar esta ley y aprovechar casi 20 años de experiencia en la aplicación de la ley para incorporar las modificaciones, e incluso elementos que no están previstos en esta ley, y hacer un instrumento mejor.

- Se dijo en una de las charlas que se podrían hacer modificaciones a la ley para que se ingresara al Fondo Verde.

- A ver. Por un lado, está qué objetivos tenemos. Siguen vigentes y la idea de la ley es,

“Queremos (discutir) cuáles son las fuentes de financiamiento de la ley. Buscar otras fuentes y otro sistema de financiamiento, que no todo sea Aporte no Reintegrable”, dijo Santinoni.

de nuestra parte, continuar con el objetivo de aumentar la superficie plantada. Ahora, entendemos que ahí nos quedamos cortos. Que es necesario y no suficiente, y que tenemos que pensar en cómo desarrollar la actividad. Y no seguir plantando sin que lo que siga quede sin herramientas. La otra modificación está ligada a qué crite-

Continua en Pag.: 2-3

Incentivos no reintegrables

Ley de promoción forestal: se han pagado \$198,3 millones en lo que va del año

Fuentes de Ministerio de Agroindustria de la Nación le dijeron a Desarrollo Forestal que, al 12 de septiembre, se habían pagado un total de \$198,3 millones en concepto de incentivo económico no reintegrable previsto por la ley 25.080. Representantes sectoriales pidieron al Estado que se reasignen partidas para que se liberen \$100 millones adicionales para cumplir con el pago de planes atrasados, pero Desarrollo Forestal pudo averiguar que la respuesta fue negativa. Incluso ni siquiera se cree que asignen \$40 millones más.

Los \$198,3 millones pagos en los primeros nueve meses y doce días del año significaron un aumento de casi \$30 millones respecto del 22 de agosto, últimas cifras difundidas por Ministerio de Agroindustria que se publicaron en la edición de agosto de Desarrollo Forestal. Desde entonces no hubo más pagos correspondientes a la ley de promoción.

Continua en Pag.: 16

Entrevista exclusiva

AFoA: “Se podría prorrogar la ley y trabajar sobre una modificación” posterior

Desarrollo Forestal dialogó telefónicamente con Claudia Peirano, directora de Desarrollo Institucional de la Asociación Forestal Argentina (AFoA), para conocer la postura de la entidad ante las reuniones que se realizan para fijar posición respecto del pedido de prórroga de la ley 25.080. “Se podría perfectamente prorrogar la ley y trabajar sobre una modificación, independientemente de que esté la prórroga aprobada”, dijo Peirano.

Continua en Pag.3



Desarrollo Forestal INFORME ESTRATEGICO

Información precisa y dinámica de la Foresto-industria

* Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos.

* Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos

* Precios Mayoristas de productos madereros. Bs As.

Suscribase en: dfediciones@maderamen.com.ar, reciba información del mercado foresto-industrial y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: Valor Agregado, la industria maderera en cifras

De pag.: 1

rios de priorización habría según zonas. Qué, para qué y dónde. Obviamente, la gente es libre de producir lo que quiera y donde quiera, pero esto es una inversión por parte del Estado y queremos direccionar algunos criterios que nos permitan elegir.

- Es decir, más allá de clasificación por especies y manejos.

- Ni hablar. Eso sigue vigente. Algunos criterios adicionales, que se llaman Criterios Estratégicos Ambientales, que sería el ambiente en sentido amplio. No es dejar afuera a nadie, sino tomar criterios de prioridad donde... Los recursos siempre son escasos. ¿Dónde los aplicaríamos? La otra modificación que queremos está ligada a cuáles son las fuentes de financiamiento de la ley. Buscar otras fuentes y otro sistema de financiamiento, que no todo sea Aporte no Reintegrable. Es muy corto. Así es difícil de alcanzar los objetivos.

- ¿A través de organismos internacionales?

- Uno podría ser y hay que ver cómo se pueden aplicar a una ley fondos internacionales. Puede ser una opción el Fondo Verde. Hay que estudiarlo bastante. Yo cuando hablo de financiamiento lo hago en sentido amplio. Y, a lo mejor, otras estrategias de financiamiento. La posibilidad de líneas específicas de créditos, a lo mejor para grandes inversiones que sean amigables, pagables. Estamos estudiando de qué manera -por

Entrevista exclusiva

“La vocación es prorrogar la ley”, afirmó la subsecretaria de Desarrollo Foresto Industrial



Lucrecia Santinoni, subsecretaria de Desarrollo Foresto Industrial, dijo que “es central trabajar en la redacción de un proyecto de ley” para prorrogar la promoción forestal en el cierre de las XXXI Jornadas Forestales de Entre Ríos.

ejemplo, con un subsidio de tasa- y después esto tiene que ser aprobado en el Presupuesto. Buscar otras estrategias. Ver de qué manera podemos mejorar el alcance y la llegada. El objetivo es ambicioso: llegar a por lo menos 2 millones de hectáreas en producción. Nos están faltando unas 700.000 hectáreas adicionales, pero que además estén en producción. Y para eso tienen que entrar jugadores... Diga-mos, atender a los pequeños, a los medianos y a jugadores que marquen la diferencia.

- ¿No habría ningún cambio de fondo?

- En general repito lo siguiente: yo quiero dejar claro que la

vocación es prorrogar el instrumento. Pero no está dicho que porque se presente el proyecto de ley, nadie lo vaya a abrir. Es muy discutido y también hay grupos que dicen que la implementación de la ley fue un fracaso. Nosotros queremos justificar cuáles fueron los aciertos... Es muy importante trabajar en la justificación de por qué a la Argentina le conviene invertir en un período más en este sector. Hay que hacerlo. Adicionalmente, así como está hoy la ley, es de muy difícil gestión. Muy difícil (enfatisa). Porque los fondos que se necesitan se deben discutir en la ley de Presupuesto. La historia nos dice que los presu-

puestos siempre son cortos.

- Y otro de los temas importantes es el pago. Porque a veces se anuncia desde el Ministerio que ya está el dinero y las provincias dice que no llega tan rápidamente.

- Hay que tomar con pinzas las cosas. La ley se va liquidando de manera cuatrimestral. Eso está sujeto a disponibilidad presupuestaria. El problema es que el presupuesto asignado por ley no es suficiente. Si no buscamos una manera, al menos, de cerrar esa brecha, vamos a estar siempre en incumplimiento. No hay manera.

- ¿Cuáles son los tres o cuatro puntos que pueden generar más conflictividad en esta nueva ley?

- ¿Conflictividad en qué sentido?
- En el sentido de explicar por qué se debería aprobar determinado proyecto de ley.

- Es que... No está dicho que la ley no se va a abrir. Se abre el proyecto en las comisiones de Presupuesto, de Agricultura, de Ambiente y pueden llegar a preguntar qué resultado dio cada ítem. Y la verdad es que no es cierto que se vaya a aprobar a libro cerrado. Hay que decir que con la ley se lograron tales cosas y nos faltaron tales otras. Y entendemos por qué hay que continuarla y por qué hay que mejorarla en ciertos determinados puntos. Y plantear que si logramos 2 millones de hectáreas en producción, la Argentina va a estar en ciertos escenarios que se pueden prever.

- Y generar la masa crítica para atraer a ciertas inversiones celulósicas, por ejemplo, a las que este gobierno está abierto.

- Por supuesto, por supuesto. Una vez establecido el marco de juego, las industrias tienen que ajustarse a esas condiciones, como mínimo. Eso está bastante avanzado.

- ¿Hay en estudio alguna pata industrial para el nuevo proyecto de ley?

- Estamos viendo de qué manera -no es tan fácil- se amplían los beneficios para la primera transformación. Si puede haber algún incentivo para la primera transformación, pero no necesariamente ligada a que tenga una plantación detrás. No es tan fácil. Tampoco es imposible. Es decir, una ley que sea de desarrollo foresto industrial y no solamente de plantaciones. Hacerla más amplia en el alcance.

Inventario

- Otro de los temas en los que están trabajando es en los inventarios, que es muy importante para saber la masa crítica y para generar políticas a futuro.

- Es central contar con información, la mejor posible, cuando hablamos de promover inversiones. El inventario es fundamental para conocer cuál es la oferta, dónde, cuándo y de qué disponemos. Es una muy buena foto, pero la metodología actual es mucho más precisa que la que se utilizó en el inventario de 1998. Pero, además, ya establecido cómo sigue como para tener una película permanente. Así que el valor es poder volcar qué tenemos, en qué situación está, cuál es el volumen. Y le vamos incorporando algunos criterios, como estado sanitario, que en esta foto no está, pero en lo sucesivo sí van a estar. Se incorporaron algunas aplicaciones que todavía son de uso restringido pero que vamos a abrirla para algunos actores que puedan desde el teléfono mandar datos de georreferencia. Por ejemplo, estado de plantas, dónde están, identificación de plagas y enfermedades. Está previsto ir incorporándole plataformas sucesivas, que incluso son centrales a la hora de trabajar con criterios de eficiencia ambiental estratégica. Porque también se toma qué volumen y de qué tipo de madera se dispone a 50 kilómetros o 100 kilómetros alrededor de algún polo productivo de aserraderos.

- Como para planear inversiones.

- Exactamente. Cuáles son las características básicas agroecológicas de los sitios. Hay una clasificación de calidad de sitio, y entonces saber qué tipos de especies se pueden priorizar o, eventualmente, en lugares con categorías muy bajas no promover la forestación allí. Son todas capas y metodologías muy novedosas que en otros lugares ya se hace y que tiene que ver con contar con la mejor información estratégica. Cuando decimos que se promueven inversiones, también tiene que ver con esto. Necesitamos inversiones fuertes en volumen, en general.

- Hay muchas mesas de trabajo en subsectores relativos a la cadena de valor foresto industrial.

- La (enfatisa) Mesa de seguimiento, en la que estuvo el Presidente, es la Mesa Foresto Industrial. Una Mesa muy fuerte donde tenemos participación en la Mesa de Construcción, que coordinamos en conjunto con funcionarios del Ministerio del Interior. La otra Mesa que se decidió conformar es la de Transporte y Logística. El gran objetivo es mejorar la competitividad, tanto para exportar como para el mercado interno. Y desde el año pasado trabajamos en el seguimiento de la ley a través de reuniones con distintos grupos, sector público, sector privado,

Debate sobre la prórroga: en el sector temen cambios desfavorables

Desarrollo Forestal reproduce un artículo de la última edición de DF Informe Estratégico, informe quincenal exclusivo para suscriptores que este medio difunde a través de su portal www.maderamen.com.ar/valor-agregado

Maurice Closs, diputado nacional, ex gobernador de Misiones y senador nacional electo, habría presentado un proyecto para que se prorrogue la ley tal como está. Distintas fuentes del sector temen que, de abrirse el debate para modificar la norma, se baje la superficie tope para percibir el incentivo y que, además, se quite el avalúo, por ejemplo.

“Estamos entrando en tiempo de descuento, porque la ley termina en enero de 2019”, le dijo a DF Informe Estratégico una fuente del sector privado con mucha experiencia. El temor es que, si se abre el debate para prorrogar la ley con modificaciones, puede suceder que Ministerio de Hacienda no quiera aceptar lo que pueden llegar a considerar una rebaja de impuestos.

Pasadas las elecciones legislativas nacionales, las distintas áreas de trabajo del gobierno nacional retoman sus agendas. En ese contexto, hay inquietud en el sector foresto industrial por lo que pueda llegar a pasar con la nueva ley de promoción forestal que prorrogue la 25.080 y la 26.432.

Si bien en la actualidad están saliendo los pagos de los incentivos no reintegrables, habría trascendido que en el Presupuesto 2018 se habrían destinado solamente \$100 millones para ejecutar la ley.

Esto ha encendido luces de alarma respecto de un ajuste fiscal que podría aplicarse en la nueva ley de promoción forestal. Y si así fuera, se teme que la nueva ley no contemple lo que ese conoce como “avalúo”.

El avalúo es un informe que hace un técnico sobre lo que vale la plantación al año anterior de la tala rasa. ¿Qué pasaba con la metodología de los regímenes sectoriales anteriores? Si se utilizan los costos históricos, en un país con mucha inflación el Impuesto a las Ganancias pasa a ser muy grande.

De quitarse el beneficio del avalúo, un forestador pasaría a pagar Impuesto a las Ganancias sobre el crecimiento de los 10,12 o 15 años de la plantación. En este contexto, la fuente señaló que el avalúo, como costo impositivo, es determinante para que las empresas y los productores vendan en blanco.

“El avalúo permite dar rentabilidad al sector forestal por ser una actividad a largo plazo. Es una forma de pagar impuestos razonables al momento de la tala rasa. Es uno de los grandes beneficios de la ley, junto con el incentivo no reintegrable, que ayuda a disminuir el costo inicial de los forestadores”, concluyó la fuente.

“Mi deseo es que podamos incorporar en la prórroga beneficios al sector industrial”, dijo Maradei

Desarrollo Forestal le preguntó, en exclusiva, al consultor Daniel Maradei respecto de la prórroga de la ley 25.080. Maradei fue asesor de la Secretaría de Agricultura que comandaba Felipe Solá, en 1999, cuando se aprobó en el Congreso la ley 25.080, en el final de la segunda presidencia de Carlos Menem.

- Se habla de que puede haber cambios en la ley 25.080. Desde el punto de vista de los inversores a gran escala, ¿qué componentes no debieran faltar en la ley para que esas inversiones se desarrollen?

- Mi deseo es que podamos incorporar en la prórroga de esta ley al sector industrial todos los beneficios que tiene la parte forestal. Que estaban en el anteproyecto de ley original. Y por razones políticas, económicas en su momento se fueron eliminando por presiones de los otros sectores industriales. O por mala implementación de la ley. Esto es una realidad. Hay beneficios que están contemplados en la ley y que no son utilizados. Porque no se capacitó a los técnicos, porque la autoridad de aplicación no tenía las capacidades para evaluarlos o por lo que fuere. Pero la realidad es no se utilizaron o se utilizaron muy poco.

- Por ejemplo, la devolución de IVA y la estabilidad fiscal.

- Hay un montón de aspectos que, al dejarse de lado los proyectos como estaban contemplados en la ley original, y volver al sistema antiguo de la planilla con el plan anual, eso fue perdiendo vigencia. Y la realidad es que las industrias no gozaron de todos los beneficios que la ley contempla.

en las provincias, en Buenos Aires.

Fotos: Desarrollo Forestal (Enviados Especiales a Concordia).

Entrevista exclusiva

AFoA: “Se podría prorrogar la ley y trabajar sobre una modificación” posterior



Claudia Peirano es directora de Desarrollo Institucional de la Asociación Forestal Argentina (AFoA).

- La idea es tener la visión de la Asociación Forestal Argentina (AFoA). En qué estado está la tramitación de la ley. En qué se ha avanzado y en qué no.

- Nosotros hicimos una propuesta, presentada por escrito y en una reunión en particular, con un Power Point, delante de toda la Subsecretaría (de Desarrollo Foresto Industrial, que encabeza Lucrecia Santinoni). Esta propuesta surgió de una Comisión que formó AFoA para tratar este tema, que para nosotros es importantísimo. Yo tuve una reunión la semana pasada (por la tercera semana de octubre) el grupo de trabajo de Lucrecia (Santinoni) para explicar cuál es la posición de AFoA. Ellos están preparando una propuesta. Todavía no sabemos cuál es esa propuesta.

- ¿Ellos van a presentar la propuesta que tienen para llevar la ley adelante?

- Exacto. Entendemos que ellos quieren hacer una pro-

puesta de reforma de la ley 25.080. No están pensando sencillamente en una prórroga, sino que buscan modificar algunos puntos. Cuáles van a ser los puntos que presenten definitivamente para modificar no lo

sabemos todavía. Esperemos una propuesta de la Subsecretaría para analizarlo o para dar una opinión al momento.

- Los tiempos se están acortando en este intercambio. No se alcanzaría a presentar el proyecto antes de fin de año, como dijo Santinoni en Concordia en entrevista con Desarrollo Forestal. Ustedes tendrán que analizar la propuesta de ellos. Yo pude percibir en Entre Ríos en Misiones que muchos actores estaban de acuerdo con la idea que tiene (el ex gobernador de Misiones, Maurice) Closs de prorrogar la ley sin modificaciones. Porque algunos temen a que una apertura de la ley a modificaciones termine siendo perjudicial para la promoción del sector en general.

- Totalmente. También nosotros le manifestamos esto a Lucrecia. Se podría perfectamente prorrogar la ley y trabajar sobre una modificación, independientemente de que esté la prórroga aprobada. O sea, no significa que uno tenga que ir o por la prórroga o por la modificación. Se puede modificar una

ley en cualquier momento de su vigencia. Desde AFoA también entendemos que sería una buena idea prorrogar la ley, por un lado, y trabajar sobre la modificación el tiempo que sea necesario. Que se dé el tiempo que se necesite para la discusión sin poner en peligro la prórroga.

- La propuesta de ustedes era también recuperar la pata industrial. Que en su momento se dejó de lado, antes de la aprobación de la ley en 1999. Pero abrir la ley sería un riesgo porque podrían entrar en discusión muchos temas, como los fondos para aportes no reintegrables. Yo tengo la versión de que en el presupuesto 2018 no se asignaría el dinero suficiente para cumplir con el pago de los planes.

- Lo que nos indicaron a nosotros es que en el Presupuesto de 2018 hay \$100 millones. Eso es lo que nos informaron a nosotros que, por supuesto, no es la cifra que el mismo ministro (Ricardo) Buryaile comentó en la reunión con (el Presidente de la Nación, Mauricio) Macri, que era lo que se necesitaba. El ministro dijo que para completar todos los pagos se necesitaban unos \$700 millones, de los cuales -dados los tiempos de ejecución- para el año próximo se necesitarían unos \$350 millones. El resto sería para después.

- ¿El planteó que se necesitan \$700 millones para pagar todo lo que se debe?

- No, no. Los \$700 millones eran una estimación de lo que ya se debería comprometer de acá

en adelante. No significa que se tengan que pagar el año próximo. Son erogaciones que van a tener que pagarse de acá a dos o tres años.

- Cuando las plantaciones empiecen a estar logradas.

- Exacto. Al momento que ellos certifiquen las plantaciones. Pero lo cierto es que para el año próximo las estimaciones Ministerio respecto de los pagos a afrontar para la ley 25.080 serían \$350 millones. Y supongo que se va a precisar para noviembre, ¿no?

- Claro, porque \$100 millones no tiene nada que ver con la cifra que Ministerio de Agricultura maneja, y tampoco tiene nada que ver con lo que pagaron en 2017. Y que tampoco alcanzó. Porque creo que ustedes les solicitaron \$100 millones más a los \$196 ya presupuestados.

- Exacto. No sé en cuánto está ahora la cifra de lo que se ha pagado, pero se solicitaron \$100 millones más para cubrir las obligaciones emergentes. Tenemos esa circunstancia, donde el tema presupuestario creemos que es la forma más gráfica de demostrar el apoyo al sector.

- Sin dudas. Si se confirmara que para el año que viene se incluyeron en el presupuesto \$100 millones, serían los mismos \$100 millones que se asignaron en 2013.

- Sí. No tienen ninguna forma de justificarse esa cifra.

Foto: Archivo Desarrollo Forestal.

www.gsb.com.ar
Email: ventas@gsb.com.ar
 [gruassanblasoficial](#)
 [gruassanblas](#)



Grúas SAN BLAS S.A.

Casa Central:
 Colectora Este Km 27.333
 Don Torcuato
 Pcia. de Buenos Aires - CP 1611
 Tel: (011) 4846-7050/7051

Sucursales:

- Misiones: (0376) 4480686
- Córdoba: (0351) 4759001
- Mendoza: (0261) 4930072
- Neuquén: (0299) 4433009
- Cdoro. Rivadavia: (0297) 4065406
- Corrientes: (03783) 15628351
- Mar Del Plata: (0223) 155991110
- Rosario: (0341) 5255394
- Entre Ríos: (0345) 154138144

Subdealers:

- Salta: (03874) 282723
- Tucumán: (0381) 4341708
- Chaco: (03722) 463463
- Bahía Blanca: (0291) 4307923
- San Juan: (0264) 154143628
- La Plata: (011) 2648-7868





Agenda de temas propuesta al Presidente de la Nación para mejorar la competitividad a fin de favorecer los siguientes ejes fundamentales:

- Aumento inmediato de las exportaciones.
- Inversiones en plantas de celulosa y papel
- Construcción de viviendas de madera.
- Inversión en energía eléctrica y térmica en base a biomasa forestal.

Situación actual

- Argentina tiene un patrimonio de 1,3 millones de ha de plantaciones forestales comerciales y 31 millones de ha de bosques nativos en categoría de uso sustentable.
- La cadena foresto-industrial genera 194 mil puestos formales de trabajo directo e indirecto.
- El 95% de la producción industrial se provee de madera de plantaciones forestales.
- Las plantaciones forestales producen 20 millones de m3 anuales de madera y se cosecha el 50%, quedando disponibles como stock 10 millones de m3 cada año.
- El sector está compuesto por 8.441 unidades productivas, de

Documento

Los puntos que presentó AFoA en la reunión de la Mesa sectorial, previos al encuentro de noviembre

Desarrollo Forestal difunde a continuación fragmentos de un documento que la Asociación Forestal Argentina (AFoA) presentó el 19 de septiembre en Casa Rosada, cuando se constituyó la Mesa Foresto Industrial. En esa ocasión el presidente de la Nación, Mauricio Macri, encabezó la reunión, en la que también participaron ministros, gobernadores, funcionarios y representantes del sector privado. Un nuevo encuentro de la Mesa está previsto para noviembre.



La reunión inaugural de la Mesa Foresto Industrial se realizó el 19 de septiembre en Casa Rosada.

las cuales el 98% son pequeñas y medianas empresas. El valor bruto de producción de la cadena de valor en 2016 fue de US\$

13.016 millones y su participación en el valor agregado industrial fue del 7,4%.
 - A pesar de que existe una alta demanda internacional de productos madereros, especialmente celulosa, las exportaciones del sector de base forestal disminuyeron a la mitad, en los últimos cinco años (de 1.102 millones de dólares, en 2011, a 515 millones, en 2016).
 - De 2014 a 2016, la demanda interna de productos madereros

cayó 30%, asociada a la contracción de la construcción en ese período. Hoy se está revirtiendo.
 - El sector foresto industrial tiene una balanza comercial deficitaria de aproximadamente US\$ 700 millones, básicamente por la importación de papeles.

Competidores

- Entre 2000 y 2015, la superficie plantada en Latinoamérica aumentó un 55%. En ese período, en Brasil se expandió 49%; Chile, 57%; Uruguay, 69%; mientras que en la Argentina sólo creció 12%. Hoy Brasil es el principal exportador mundial de pulpa para papel.
- De 1990 a 2015, Brasil invirtió en el sector más de US\$ 20 mil millones, Chile US\$ 8 mil millones y Uruguay US\$ 3 mil millones. Esto les permitió a Brasil exportar US\$ 9 mil millones en 2016, pasando de representar el 4% de las exportaciones mundiales de pulpa de papel, al 20%; Chile, exportando cerca de \$US 6 mil millones pasó del 2% a 9% y la R.O. del Uruguay, exportó US\$ 1,2 mil millones de dólares, pasando del 0 al 3%.
- Mientras en Argentina la última inversión "greenfield" en plantas de celulosa y papel fue en 1982 (Alto Paraná) y el sec-

Principales medidas solicitadas

1- Agenda ejecutiva:

- Mejoras en Infraestructura y logística.
- Simplificación de la normativa en transporte fluvial, puertos y aduanas.
- Inversiones en Puertos, hidrovía, rutas, ferrocarriles y caminos, en zonas forestales.
- Habilitación del sistema de transporte con bitrenes.
- Reglamentación Ley de Transporte Multimodal.
- Inversiones de Celulosa y Papel: Política integral de Promoción.
- Energía Eléctrica con Biomasa: Ampliar cupo mayor a 100MW, y mejorar precio del MW. (Mesa PROBIOMASA, RENOVAR 2)
- Energía térmica en base a biomasa: programa de promoción.
- Reducción de costos impositivos, laborales, y la litigiosidad.
- Promover una política de comunicación hacia la sociedad sobre los beneficios de la madera como recurso renovable, reciclable y mitigador del cambio climático.
- Presupuesto adecuado para ley 25.080, que evite atrasos en los pagos. (\$100 millones para 4to trimestre 2017; \$350 millones Presupuesto 2018)
- Apoyo a la prórroga y a la modificación de la ley 25.080.
- Revisión de la ley 26.331 (Ordenamiento de los Bosques Nativos) y su aplicación.

2- Agenda legislativa

- Ley 25.080 de Inversión en Bosques Cultivados, su prórroga y su modificación.
- Ley de Tierras (26.737). Exención para las inversiones forestales y foresto-industriales.
- Ley de cabotaje: Modificación que: (i) Otorgue las mismas condiciones para flotas extranjeras que para flotas nacionales. (ii) Promueva una flota nacional competitiva en el Mercosur.
- Ley de promoción de energía térmica base biomasa. Iguales beneficios que para la generación de energía eléctrica.

Ámbito provincial:

- Entre Ríos, Ley de la madera (9759). Prohibición para exportar. Derogar.
- Misiones, ley de insalubridad de la industria de celulosa y papel (4438). Derogar.
- Misiones, ingresos brutos a las exportaciones. Eliminar.
- Corrientes, art. 61 Constitución provincial. Reglamentar.
- Buenos Aires, reducir trámites innecesarios (guías, impacto ambiental) y cargas fiscales, municipales.

tor tiene un alto déficit comercial.

Potencial

- El país podría triplicar la superficie forestada: de 1,2 millones de hectáreas en la actualidad a 3,5/4 millones. Para el año 2030, se podría llegar a los 2 millones de ha (superficie similar a Chile). Para ello, se requiere triplicar la tasa de plantación actual, de 40.000 ha a 120.000 ha por año.

- Poniendo en valor la materia prima disponible actualmente, el sector podría abastecer al mercado interno al mismo tiempo que podría exportar US\$ 2.200 millones.

- Al momento de poner en producción una tasa de forestación de 120.000 ha, podría generar divisas por 6.000 millones de dólares.

- Este crecimiento vendría de la mano de la creación de 200 mil nuevos puestos de trabajo, directos e indirectos.

- El crecimiento es sustentable: las plantaciones contribuyen en la mitigación del cambio climático y los productos de base forestal son renovables y reciclables.

Limitaciones

- El sector es muy competitivo a nivel productivo, pero esa ventaja se pierde principalmente por los costos de transporte y logística interna así como la suma de imposición fiscal nacional, provincial y municipal.

- La incidencia del transporte y la logística supera el 45% del valor FOB en el caso de la madera, y el 10% del valor FOB en el caso de sus derivados.

- La hidrovia es competitiva para Paraguay, que tiene la segunda flota más grande del mundo en barcazas. Actualmente, un flete en barcaza desde Posadas a Rosario es más caro que Posadas-Montevideo. El transporte a los puertos se hace por camión, por un valor de 45 dólares la tonelada (desde Misiones). Si se pudiera hacer este traslado a través de la hidrovia, el costo se reduciría en un 42%. Por su lado, la habilitación de los bitrenes permitiría reducir los costos del transporte terrestre hasta los puertos en 30%.

- Los costos portuarios son cinco veces más caros que en Brasil y Chile: Por contenedor, los costos portuarios son de 150

dólares en Chile, de US\$ 200 en Brasil y China y en Argentina superan los US\$ 1000.

- En gastos de despachante, naviera, terminal portuaria y depósito fiscal, la Argentina paga 160% más que Uruguay (US\$ 2.344 vs US\$ 1.468). La diferencia más alta está en el depósito fiscal, porque Uruguay consolida en planta.

A estos costos, se le suma una alta carga tributaria, nacional provincial y local y una fuerte regulación y burocracia en todos los niveles del Estado (nacional, provincial y local), déficit en la infraestructura eléctrica y financiamiento poco adecuado a las necesidades de la foresto industria.

Recomendaciones

Generar las condiciones que mejore la competitividad para aumentar las exportaciones y el mercado interno y atraer las inversiones necesarias para agregar valor al 50% de la producción forestal, que hoy no se está cosechando. Para ello, es necesario:

1- Competitividad:

Logística y transporte:

- Bitrenes: La habilitación de los bitrenes permitiría una reducción de costos de transporte terrestre de 30%.

- Hidrovia: Lograr la misma competitividad de Paraguay para Argentina requiere el mejoramiento de la infraestructura y cambios en la normativa tanto para la navegación como en puertos.

- Infraestructura: podría ser habilitado el tramo Eldorado - Posadas - Ituzaingó e Ita Ibaté. Posadas es el que más rápidamente podría empezar a funcionar. Se requiere el calado del río Paraná en el tramo Confluencia y Posadas.

- Marco regulatorio: Si bien, la derogación de la disposición 1108/13 –que impedía el trasbordo de cargas en Uruguay– significó una oportunidad para reactivar el uso del transporte fluvial, todavía persisten trabas a nivel normativo:

- Modificación de la Ley de Cabotaje que: (i) Otorgue las mismas condiciones para flotas extranjeras que para flotas nacionales. (ii) Promueva una flota nacional competitiva en el Mercosur.

- Simplificación de las regula-

ciones en transporte fluvial.

- Reglamentación de la Ley de transporte multimodal.

- Puertos: Reducción de costos y regulaciones. Promover y facilitar el establecimiento de aduanas en origen para evitar el costo del depósito fiscal y reducir el costo de su uso.

- Rutas y caminos: Priorización de las inversiones en rutas y caminos en zonas forestales.

- Trenes: la mejora del Tren Urquiza (hoy parte del Belgrano Cargas) es necesario para optimizar un sistema multimodal de carga.

- Infraestructura eléctrica: Es imprescindible la mejora en el acceso y calidad de la energía eléctrica, invirtiendo particularmente en la distribución en zonas de inversión foresto-industrial.

2- Aumento de la inversión y el consumo de la madera en el mercado interno:

- Desarrollar un marco adecuado para impulsar las inversiones en la industria de la celulosa y el papel: replicando las condiciones que brindan los marcos regulatorios aplicados en Uruguay, Brasil o Chile, se pueden atraer inversiones para dos o tres plantas. Cada planta industrial requiere inversiones de más de US\$ 1,5 mil millones.

- Promover el uso de la madera en la construcción: el sector podría contribuir a reducir el déficit habitacional de 3 millones de viviendas, por medio de la construcción de casas en forma más rápida, económica y sustentable. Un gran paso fue haber firmado el "Acuerdo para la promoción de la construcción con madera" y la asignación del 10% de las viviendas sociales a la construcción con madera.

- Impulsar las inversiones en energías renovables:

- La generación de energía eléctrica a través de biomasa está siendo impulsada por la mesa de PROBIOMASA, pero

los precios licitados (RENOVAR 2) para la instalación de plantas de mayor escala y eficiencia, superiores a los 6MW, son bajos.

- Programa de Promoción para el uso de la biomasa como energía térmica. Impulsar el uso de pellets y chips en calderas, estufas, tanto para los hogares como para las Pymes donde no hay gas natural. Para estas empresas podría significar un ahorro del 40% en el costo de la energía.

3- Financiación:

Disponer de financiamiento con plazos acordes a los tiempos de cosecha (10 a 15 años), para incrementar el área plantada, en sintonía con los créditos que otorga el Banco de Desarrollo (BNDS) de Brasil para los productores forestales de ese país. También se sugiere la utilización del sistema "Bullet" de amortización de capital y período de gracia para los intereses.

Para créditos a PyMEs se necesita generar alternativas para lograr las garantías necesarias para acceder a las líneas de financiamiento disponibles.

4- Normativa nacional y provincial:

- Ley 25.080 de Promoción de las Inversiones en Bosques Cultivados

- Evitar que se profundice la demora en los pagos de aportes económicos no reintegrables. Para ello es necesario ampliar la partida del Presupuesto 2017, que ya se ha ejecutado completamente (en 100 millones de pesos) y prever un presupuesto adecuado para 2018 (350 millones).

- Trabajar en la prórroga del régimen de promoción forestal, que vence en 2018, y considerar su modificación para subsanar los problemas que se han detectado en su aplicación y que la Ley pueda aplicarse en la promoción de la industria de base forestal en forma amplia.

- Ley de tierras: Exceptuar a

las inversiones forestales y foresto-industriales de la Ley de Tierras (Ley 26737)

- Zona de Frontera: Ratificar el Decreto N° 710/1995 que establece que la inversión nacional o extranjera en proyectos de forestación o instalación de industrias de base forestal en zonas de seguridad de frontera, deberían gozar de un tratamiento similar al que corresponde a los ciudadanos argentinos.

Normativa provincial:

- Entre Ríos: Derogación de la Ley 9759, ley de la madera y de la ley 9644, contraria a la industria de la celulosa.

- Misiones: Derogación de la Ley 4438, de insalubridad de la industria celulosa y el papel, y la eliminación del cobro de Ingresos Brutos a las exportaciones.

- Corrientes: Establecer un marco regulatorio al artículo 61 de la constitución provincial, que de previsibilidad a esta actividad.

- Buenos Aires: Reducir los trámites innecesarios y la carga fiscal, tal como:

- No exigir estudio de impacto ambiental por realizar actividad forestal que ya exige la Ley 25.080.

- No aplicar guías que burocraticen el transporte de la madera y sus derivados, así como reducir las regulaciones en el transporte por barcaza.

- Acordar con los municipios que no se legislen tasas por servicios no prestados (impuestos encubiertos) que afectan las Certificaciones de Bosques (por ejemplo, en municipios de Campana y San Fernando).

- Regularizar trámites de Tierras Fiscales dando seguridad jurídica a los productores ocupantes.

5- Recursos humanos: Impulsar la formalización de trabajadores y una reducción de los costos laborales y de la litigiosidad.

Continúa en Pag.: 6

EUCALYPTUS GRANDIS
1ra.CALIDAD
VENTA DE TABLAS TIRANTES - LISTONERÍA
SIETE HERMANOS SRL
Ruta 14 Km 201
(3287)Ubajay Entre Ríos
Tel./Fax: (0345)-4905077
Cel. 0345-15-4054463
aseubajay@concordia.com.ar







Desarrollo Forestal

INFORME ESTRATEGICO

Información precisa y dinámica de la Foresto-industria

* Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos. * Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos * Precios Mayoristas de productos madereros. Bs As.

Suscríbese en: dfediciones@maderamen.com.ar, reciba información del mercado foresto-industrial y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: **Valor Agregado**, la industria maderera en cifras

De pag.: 5

dad. Mantener y profundizar los Programas de Certificación de trabajadores y formación continua sectorial en el Ministerio de Trabajo e INET.

6- Sustentabilidad:

- Mitigación cambio climático: Considerar el aporte de las plantaciones forestales en una estrategia país efectiva de mitigación de cambio climático: carne carbono neutro a través de la foresto-ganadería; promoción de las viviendas de madera; energía renovable; plantaciones en recuperación de suelos y manejo del agua, etc.

- Promover la gestión sostenible de bosques: Considerar reembolsos adicionales en la exportación de productos que cuenten con Certificación Forestal por gestión sostenible (FSC; PEFC/CERFOAR); y la incorporación de los productos

Documento

Los puntos que presentó AFoA en la reunión de la Mesa sectorial, previos al encuentro de noviembre



Luis Miguel Etchevehere, titular de la Sociedad Rural Argentina, se hará a cargo del Ministerio de Agroindustria, en reemplazo de Ricardo Buryaile, quien será representante del Gobierno ante la Unión Europea.

certificados en la compra pública como Consumo Sustentable.

7- Comunicación:

Se considera indispensable

acompañar las medidas de políticas con una estrategia integral de comunicación hacia la sociedad sobre la importancia de la expansión de las plantaciones forestales en forma sostenible y del uso de la madera como recurso renovable, reciclable y carbono neutro en construcción, energía, muebles, papeles, etc.

8- Bosques Nativos: Las provincias han identificado 50 millones de ha de bosques nativos de las cuales han ordenado en Categoría Roja (Conservación): 10.061.753 has; en Categoría Amarilla (uso sostenible): 31.784.504 has; en Categoría

verde (susceptible de cambio de uso de suelo): 11.247.369 has.

Este recurso ambiental del país es de alto valor, y requiere una política integral que permita políticas de gestión en conservación y uso sostenible que sean realistas y efectivas. A 10 años de su sanción, se recomienda la revisión de la Ley 26331 de Ordenamiento Ambiental de Bosques nativos y su aplicación.

Fotos: Archivo Desarrollo Forestal y cuestionerriana.com.ar

La Primera Conferencia sobre Inversiones e Industrias Forestales del Cono Sur se realizó en Buenos Aires el 17 y 18 de octubre. El evento contó con la participación de autoridades nacionales, CEOs de empresas y expertos de Brasil, Paraguay, Chile, Uruguay y Argentina, entre otros países.

Organizó el evento la consultora neozelandesa DANA NZ Limited, de Dennis Neilson, quien tuvo la iniciativa de elegir la Argentina entre los países del Cono Sur frente al nuevo escenario de oportunidades que presenta para proyectar la viabilidad futura de los negocios forestales. Fueron co-organizadores consultor argentino Daniel Maradei, director de Maradei, Pike y Asociados; y Álvaro Pérez del Castillo, de Pike&Co, consultora forestal de Uruguay.

La conferencia, que tuvo el objetivo de analizar el escenario de inversiones forestales en la región, contó con la participación del ministro de Producción Francisco Cabrera; el secretario de Agricultura de la Nación, Ricardo Negri; y Miguel Almada, coordinador del Probiomasa, del Ministerio de Agroindustria; Diego Moreno, secretario de Política Ambiental, Cambio Climático y Desarrollo Sustentable, del Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sustentable de la Nación.

Oradores

El ministro de Producción de la Nación, Francisco Cabrera, respaldó a los productores forestales para reclamar la eliminación de Ingresos Brutos a las exportaciones en la provincia de Misiones. Además, dijo que es necesario reducir los altos costos logísticos.

“En el caso del sector Foresto-industrial se conformó este espacio y tenemos tareas y agenda de prioridades. Una de ellas serán planes de inversión en infraestructura que son claves para la reducción de costos actuales en logística”, finalizó Cabrera.

Otro de los oradores fue Pedro Reyna, secretario General de FAIMA, quien expuso sobre “La industria de madera sólida en Argentina”.

Durante su exposición, Reyna compartió la visión estratégica de FAIMA sobre el sector y se exployó sobre el rol que puede tener la industria de madera y muebles en el desarrollo de Argentina.

“Hoy en Argentina, en base a nuestra riqueza forestal se producen 20 millones de metros cúbicos de madera. ¿Saben cuánto se utiliza? Sólo 13 millones, según datos del Ministerio de Agroindustria. ¿Qué quiere decir eso? Que hay una oportunidad de aprovechar negocios sobre recursos hoy explotados y no utilizados. Debemos señalar qué oportunidades de negocio se observan en el marco de esta oportunidad”, expresó Reyna.

“La construcción con madera, el diseño y la generación de

Desarrollo Forestal
INFORME ESTRATEGICO
Informe trimestral de edición virtual

Información precisa y dinámica de la Foresto-industria

- * **Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos.**
- * **Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos.**
- * **Precios Mayoristas de productos madereros. Buenos Aires.**
- * **Análisis anualizado de los principales indicadores del mercado interno y externo.**

Suscribase y reciba información en forma dinámica y precisa sobre el mercado forestal y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: Valor Agregado, la industria maderera en cifras

REGISTRESE
SIN CARGO

Regístrese sin cargo en:
<http://www.maderamen.com.ar/valor/Index.php?section=contacto> y reciba:
Informe Estratégico (mes de julio) y Valor Agregado, la industria maderera en cifras 2014 (por wetransfer - cupos limitados)

Prohibida la reproducción total o parcial del material de *DF Informe Estratégico*.

D.F. Ediciones
Te: 54-11-4238-9818
Julio A. Roca 861 Piso 2 of. 9 / Burzaco (1852)
Buenos Aires, Argentina
dfediciones@maderamen.com.ar

*Una clara propuesta con
22 años de vida editorial*

maderamen.com.ar
La Industria Maderera en Línea

Cita de inversores

Se realizó en Buenos Aires la Conferencia sobre Inversiones e Industrias Forestales del Cono Sur

La Conferencia se desarrolló en un hotel del barrio porteño de la Recoleta el 17 y 18 de octubre, con la presencia del ministro de la Producción, Francisco Cabrera, del secretario de Agricultura, Ricardo Negri, CEOs de empresas y potenciales inversores locales y de Brasil, Paraguay, Chile y Uruguay.



La Primera Conferencia sobre Inversiones e Industrias Forestales del Cono Sur se realizó en Buenos Aires el 17 y 18 de octubre.

energía, junto con mayor escala en la producción de celulosa y papel son el futuro del sector. Es adonde debemos mirar en los próximos años. La orientación de incentivos a estas actividades permitirá fortalecer el entramado industrial de madera y muebles, haciéndolo menos permeable a los ciclos económicos, mejorando así su posición relativa de productividad, competi-

participaron en diversos paneles los CEOs de las principales compañías forestales del país que marcaron el camino a seguir si se quiere atraer pro-

yectos que sean competitivos, eficientes y productivos. Pablo Mainardi, CEO de Arauco en la Argentina; Agustín Fernández Bonilla, gerente de Ventas de Egger Argentina (ex Masisa Argentina); Douglas Albrecht, CEO de Celulosa Argentina (Forestadora Tapebicuá); Manuel Sobrado, director ejecutivo del Grupo INSUD (Pomera Maderas), entre otros, expusieron sus apuestas en el país, y los desafíos en el contexto global.

Pablo Mainardi, CEO de Arauco en la Argentina (ex Alto Paraná), analizó principalmente el escenario de la celulosa en el contexto global y regional.

Arauco Argentina es la compañía integrada con mayor superficie forestada instalada en Misiones y la mayor productora de pasta celulósica de la Argentina. Mainardi enfocó los puntos que consideró centrales sobre el mercado, para después exponer en detalle los aspectos que debe trabajar el Estado nacional "si se quiere" atraer inversiones.

"El país tiene un potencial enorme para crecer, pero si algunas condiciones se dan. Tenemos disponibilidad de tierras para forestar, y unas 940.000 hectáreas en el NEA ya disponibles y con espacio para instalar varias plantas de celulosa, en el caso de Corrientes. Pero con grandes distancias logísticas para moverse, al igual que Misiones. Si no pensamos en cómo resolver la logística no hay forma de pensar en nuevas inversiones", dijo.

Por su parte, Fernández Bonilla se refirió al mercado de tableros en la Argentina y sus expectativas.



Gustavo Cetrángolo, socio del proyecto celulósico papero Ysry Cuatía en el norte de Corrientes, presentó las novedades del emprendimiento.

Dijo que no planean realizar inversiones inmediatas en paneles. "Pero para ser más competitivos se necesita una planta de 500.000 a 600.000 metros cúbicos" de producción anual, señaló. Y agregó que existe potencial para crecer en cuanto al consumo interno de paneles porque el promedio por habitante todavía es bajo respecto de otros estados de América latina, como por ejemplo Chile. Y que Egger rebautizará la red Placacentro porque Masisa no le vendió la marca.

Fotos: Desarrollo Forestal. Martin Sánchez Acosta

"Hay mucho optimismo en lo que están viendo" los inversores extranjeros

Lo afirmó Daniel Maradei -uno de los organizadores del evento- en diálogo exclusivo con Desarrollo Forestal.

- ¿Qué balance se puede hacer en cuanto a la convocatoria que tuvo la Conferencia?

- Estamos muy conformes de que la mayor participación sea de extranjeros. Realmente hay mucho optimismo en lo que están viendo y, fundamentalmente en el mensaje expresado por el ministro (por Francisco Cabrera), donde una serie de limitantes y trabas que existían, o están solucionadas o están en vías de ser solucionadas. Por lo menos, están siendo tratadas en el máximo nivel del Poder Ejecutivo. Es decir, es el propio presidente de la Nación el que está involucrado en este proceso de cambio.

- ¿Cuáles son los principales cambios para pensar en captar inversiones?

- Que Argentina está ahora abierta al mundo; que se puede ganar plata y sacarla del país. Que hay libertad de movimiento y de inversiones notable y reconocida, a tal punto de que ya se han concretado inversiones del exterior, como fue la compra de Masisa. Eso es necesario difundirlo. Es necesario que los inversores conozcan esa realidad y puedan venir a la Argentina a hacer las inversiones que estamos necesitando. Porque la materia prima está disponible en la Argentina, pero faltan las industrias.

- En ese sentido uno de los pedidos de Misiones pasaba por la instalación de una zona franca en la provincia. ¿Está en agenda?

- Misiones ya tiene una zona franca. Lo que nosotros pretendemos es que Misiones logre tener otra zona franca en un lugar más cercano a Posadas, donde concentrar toda la producción industrial de todo el sur de Misiones. Inclusive, parte del norte de Corrientes. Pensamos que es una necesidad imprescindible porque las grandes inversiones que se han hecho en Uruguay, por ejemplo, disponen de esas ventajas. Entonces, para ser competitivos tenemos que tener esas ventajas equivalentes.

- Siempre se menciona que los altos costos logísticos son un ítem en el cual trabajar para ser más competitivos.

- El ministro Cabrera lo planteó: antes, constituir una sociedad anónima llevaba meses en Argentina, ahora se puede hacer en el día. Hay una burocracia que tenemos que vencer. Hay una carga



Daniel Maradei, uno de los organizadores, afirmó:

impositiva que es muy superior a la de la región, y tenemos la producción primaria muy lejana de los puertos. Muy lejana. Fibria, en Brasil, y Montes del Plata, en Uruguay, tienen las plantas celulósicas pegadas a los puertos. La planta de Alto Paraná está a 1.300 kilómetros del puerto. Para poder reemplazar esas desventajas tenemos que tener costos logísticos más bajos. Para eso necesitamos tener bitrenes aprobados, un ferrocarril que funcione y necesitamos tener una hidrovía que pueda ser utilizada por las flotas argentinas. Todo eso está en proceso de transformación. Después de años de haber estado cerradas esas opciones no podemos pretender que se solucionen de un día para otro. Pero, por lo expresado por las autoridades, y por las reformas que se están haciendo, vemos que hay un camino hacia eso. Creo que están dadas las condiciones para que el futuro desarrollo forestal se haga en Misiones y en Corrientes. Porque los países vecinos están como en un techo de sus capacidades y nosotros tenemos todo por desarrollar. Nosotros producimos 400.000 toneladas de pasta cuando Uruguay produce 2,3 millones de toneladas de pasta. Y empezó a forestar en los años 90. Estamos convencidos de que el desarrollo a nivel mundial, si bien hay otras regiones importantes como Indonesia, en el Cono Sur tiene que desarrollarse en Corrientes y en Misiones.



Agustín Fernández Bonilla es gerente de Ventas de Egger Argentina, reciente compradora de la planta industrial de Masisa en Entre Ríos, sus relaciones comerciales y la cadena de distribución Placacentro, a la que tendrá que rebautizar.

tividad, ingreso y formalidad", concluyó Reyna.

El evento generó la oportunidad de acceder a información estratégica y de fuentes directas nacionales y privadas, ya que

uddeholmstrip
000 sawsteel 000

RIPPER
SIERRAS CINTA CON DIENTES TEMPLADOS

PRECOR

SIERRAS CINTA - SIN FIN
FABRICANTES - IMPORTADORES - EXPORTADORES

(54-11) 4744-0692 / 4746-5509
www.precor.com.ar

ISO 9001
ISO 14001
BUREAU VERITAS
Certification

Durante el jueves 5 se desarrollaron las disertaciones las cuales se iniciaron con las palabras de bienvenida de Guillermo Meier, director del INTA Concordia quién resaltó que “es un gusto ver en el público mucha gente joven, profesionales y estudiantes y también gente con mucha experiencia”, y destacó que “va a ser una jornada muy constructiva y de intercambio de saberes”. Por su parte, el ingeniero Marcos Larocca, presidente de AIANER, deseó una muy buena jornada a los presentes, e instó al público a que no deje de participar.

Luego de las palabras de bienvenida, los ingenieros Martín Sánchez Acosta y Gustavo Lavista Llanos, del INTA Concordia y la empresa Pinos Verdes S.A., respectivamente, brindaron palabras en memoria del recientemente fallecido Ing. Ariel Stella, propietario del aserradero Stella S.A. de la localidad de Ubajay, quien fue un referente para el sector y muy apreciado entre sus colegas.

Cambio climático



Francisco Moyano expuso sobre “El rol de los proyectos forestales de captura de carbono en el contexto del Acuerdo de París. El caso del Proyecto MDL Santo Domingo”.

y bioenergía

El licenciado Carlos Norverto, del Ministerio de Agroindustria, fue el encargado de abrir este espacio mediante su ponencia de “Cambio climático a nivel global y nacional. Compromisos asumidos por el país y oportunidades para el desarrollo forestal sostenible”. A continuación el Ing. Francisco Moyano, especialista en gestión de recursos naturales, expuso sobre “El rol de los proyectos forestales de captura de carbono en el contexto del Acuerdo de París. El caso del Proyecto MDL Santo Domingo”.

En este caso, el profesional comentó que el proyecto tiene como objetivo principal lograr la captura de carbono verificable y generar, de forma sustentable, productos forestales de alto valor.

Por su parte, los ingenieros Eduardo Manghi y Lucas Fano, del Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sustentable de la Nación y de la Dirección de Gestión de Uso Sustentable de Recursos Naturales de la Pro-

Encuentro técnico

Se realizaron en Concordia las XXXI Jornadas Forestales de Entre Ríos

Una nueva edición de las Jornadas Forestales de Entre Ríos se celebró el 5 y 6 de octubre, organizadas por el INTA y la Asociación de Ingenieros Agrónomos del Noreste de Entre Ríos (AIANER). El encuentro, que cuenta con más de 30 años de experiencia, contó con más de 220 asistentes de distintos puntos del país y de Uruguay. Desarrollo Forestal tuvo dos enviados especiales para no perderse detalles del evento.



Hubo más de 220 asistentes de distintos puntos del país y de Uruguay.

vincia de Entre Ríos respectivamente, presentaron la temática “Escenario nacional de la Ley nº 26.331 de presupuestos mínimos de protección ambiental de los bosques nativos”, donde explicaron que la ley busca regular la disminución de las superficies de bosques y promueve su manejo sostenible y su conservación.

Para finalizar la primera parte del panel, Jorge Esquivel abordó el tema “Sistemas silvopastoriles: un aporte a la ganadería carbono neutro”, en la que se contaron experiencias de este sistema en Corrientes.

Corrientes cuenta con 5,74 millones de hectáreas dedicadas a la ganadería y 500 mil hectáreas con explotación de bosques cultivados, de las cuales 50 mil hectáreas se utilizan para sistemas silvopastoriles.

La empresa Stihl realizó una demostración.



La propuesta que realizó Esquivel fue llegar a contar con 1 millón de hectáreas de forestación, “pero el camino es hacer Sistemas Silvopastoriles”. Y reprodujo una frase que pronunciara otro investigador, Santiago Lacorte: “La caja chica es la ganadería y la forestación es la caja de ahorro”.

La segunda parte del panel de cambio climático y bioenergía fue abierta por el Ing. Roberto Fernández, quien disertó sobre “Plantaciones con fines energéticos: consideraciones tecnológicas y ambientales frente a su implementación”. Posteriormente, el Ing. Máximo Gauto, especialista en bioenergía, planteó los desafíos y oportunidades de la biomasa como combustible térmico industrial y doméstico.

Para finalizar el panel, el contador Arisbel Ambrossi, director de Liderdat S.A., usina de generación de energía eléctrica a partir de biomasa forestal en Uruguay, expuso sobre “Azucarito: Experiencia en la generación de bioenergía para proceso productivo y venta a la red”. En su charla comentó que la refinera aporta capacidad tecnológica ociosa de generación de vapor para los meses que no se refina azúcar, y que el



Leandro Mora Alfonsín, director ejecutivo de FAIMA, presentó una caracterización de la cadena de valor.

Panel de producción

Posterior a la demostración, se dio lugar a las disertaciones del segundo panel abocadas a las temáticas productivas. La ing. Beatriz Reitano de la empresa Masisa fue la encargada de abrir el segundo panel, con una charla en la que explicó el manejo que realiza la empresa de los agroquímicos desde la

perspectiva social y ambiental. A continuación Ing. Bruno Acevedo, gerente de la unidad de negocios del Grupo Bermejo S.A. contó sobre el uso de técnicas de percepción remota para la estimación de temperatura superficial.



La Rodaja de Ñandubay, símbolo del reconocimiento anual, fue para Ing. Diana Díaz, quien trabajó en el INTA Concordia y ha coordinado numerosos proyectos de investigación.

excedente de energía eléctrica generada con biomasa se vende a la red.

Luego del almuerzo, se realizó una demostración de herra-

Luego el Ing. Juan López desarrolló la caracterización físico-mecánica de materiales clonales de eucalipto. Por su parte el Téc. Pablo Taño y el Ing. Dan Guapurá, de la empresa de servicios forestales AF S.A. de Uruguay, se abocaron a explicar la producción y comer-



Máximo Gauto, especialista en bioenergía, planteó los desafíos y oportunidades de la biomasa como combustible térmico industrial y doméstico.

mientas de poda en un lote ubicado dentro de la estación experimental. La empresa Albatros maquinaria, representante de Stihl en Concordia, fue la encargada de mostrar en funcionamiento equipos de la citada marca.

cialización de madera de eucalipto para usos sólidos que realizan desde la empresa. Para finalizar las disertaciones, el Lic. Leandro Mora Alfonsín, director de FAIMA, habló sobre la cadena de valor foresto industrial en el rompecabezas del desarrollo, analizando los futu-

ros posibles para la actividad.

nales que la caracterizan.

Reconocimiento anual

En el marco de las jornadas, se entregó la tradicional rodaja de ñandubay como símbolo de reconocimiento a la labor llevada adelante durante muchos años en pos del fortalecimiento del sector forestal a la Ing. Diana Díaz, quien trabajó en el

Panel de autoridades

El cierre de la jornada de disertaciones contó con un panel de autoridades integrado por la Subsecretaria de Desarrollo Foresto Industrial del Ministerio de Agroindustria de la Nación, Ing. Lucrecia Santoni, el Secretario de Producción

Asociación Forestal Argentina (AFoA), Ing. Alejandro Giudici, y el Presidente de la Cámara de Industriales Madereros de Entre Ríos y Sur de Corrientes (IMFER), Téc. Foresto Industrial Sergio Piana.

En general, se destacó el posicionamiento que el sector viene logrando y la trascendente reunión que representantes del sector público y privado mantuvieron recientemente con el presidente de la Nación y funcionarios de los principales Ministerios. También se remarcó la importancia de la firma del Convenio de Colaboración para la Promoción de la construcción con madera al que suscribieron los Ministerios del Interior, Obras Públicas y Vivienda, de Producción, de Agroindustria, y de Medio Ambiente y Desarrollo Sustentable, junto a las Cámaras del sector foresto-industrial, a los bancos, a las compañías de seguro y a la Cámara Argentina de la Construcción.



El cierre de la jornada de disertaciones contó con un panel de autoridades.



La Jornadas volvieron a realizarse en la sede de INTA EEA Concordia, en cercanías de Estación Yuquerí.

INTA Concordia y ha coordinado numerosos proyectos de investigación. En su vasta trayectoria profesional se ha comprometido con el sector forestal, y se ha destacado su obrar criterioso y responsable, así como los valores y cualidades perso-

Primaria del Ministerio de la Producción de la provincia de Entre Ríos, Ing. Martín Barbieri, el Director de Recursos Forestales de la provincia de Corrientes, Ing. Roberto Rojas, el Presidente de la Regional Río Uruguay de la

Dicho convenio, que tiene un plazo de 10 años, establece que al menos el 10% de las viviendas sociales financiadas por el Estado a través de la Subsecretaría de Vivienda y Desarrollo Urbano serán construidas con madera, y prevé, además, brindar capacitación en este tipo de construcción a los institutos provinciales de Vivienda.

Tanto desde AFoA como desde el IMFER visualizan el uso de la madera en la construcción de viviendas sociales como una oportunidad para impulsar fuertemente la

demanda y acentuar una tendencia leve de recuperación que se viene observando en los últimos meses. Asimismo, desde las cámaras se reclamó a la provincia mayor compromiso e interés por el sector y el cumplimiento a algunas promesas que se han realizado, como la derogación de la denominada Ley de la Madera, en el marco de un plan estratégico maderero provincial.

Fotos: Desarrollo Forestales (Enviados Especiales a Concordia) y gentileza Martín Sánchez Acosta.

La pérdida de áreas forestales en todo el mundo sube un 51% en 2016

La pérdida de áreas forestales en todo el mundo alcanzó en 2016 un nivel récord de 29,7 millones de hectáreas, equivalente a la superficie de Nueva Zelanda, según estimaciones publicadas el lunes por Global Forest Watch (GFW), informó Lignum. Este aumento del 51% en un año se explica principalmente por los numerosos incendios que se desataron en el mundo el año pasado. Se espera que los recientes fuegos que arrasaron California y Portugal eleven la cifra de bosques destruidos en 2017 a un nuevo récord, según el informe.

El fuerte aumento de los incendios forestales en 2015 y 2016 está relacionado en parte por los efectos de la corriente cálida del Pacífico El Niño, la segunda más intensa que se ha registrado, que creó condiciones muy secas en los trópicos. Según GFW, una asociación de monitoreo forestal lanzada por el organismo de investigación World Resources Institute (WRI), el cambio climático también está aumentando la intensidad y las consecuencias de los incendios forestales. La deforestación relacionada con la agricultura, la tala y la minería también contribuyeron a la significativa reducción de los bosques en 2016. Brasil, Indonesia y Portugal en particular experimentaron grandes pérdidas de áreas forestales por incendios en 2016. La región amazónica brasileña perdió 3,7 millones de hectáreas, más del triple de 2015. Portugal en tanto perdió el 4% de su superficie boscosa, la mayor proporción de todos los países combinados y casi la mitad de los bosques calcinados en toda la Unión Europea.

Según el informe, la prevalencia del eucalipto, que se quema fácilmente, combinada con una mala gestión de los suelos y la falta de medidas preventivas como los cortafuegos favorecieron las catástrofes. La República del Congo sufrió el mayor incendio forestal jamás reportado en África Central, con 15.000 hectáreas destruidas a principios de 2016.

En Fort McMurray, Canadá, las llamas devastaron más de 600.000 hectáreas en mayo y causaron daños por US\$ 8.800 millones. Los incendios forestales y la deforestación pueden llevar a un aumento de muertes prematuras, enfermedades y un impacto económico muy negativo, advirtió el informe, y señaló que también pueden afectar las fuentes de agua, la biodiversidad y la liberalización de grandes cantidades de dióxido de carbono (CO2) en la atmósfera.

Francisco Prieto, ingeniero industrial, es gerente de Exportaciones de Forestal del Sur S.A., empresa chilena fundada en 1988 que suministra trozos de madera y celulosa para la industria de pulpa y papel para Japón, China, Portugal, Noruega, Suecia y el mercado local chileno. A continuación, la charla completa.

“El sector forestal chileno ha sido de gran importancia para los productores pequeños y medianos. Y con la motivación que le quiero transmitir a ustedes es que por el nivel de inversión que se necesita para introducirse en esa industria y por la flexibilidad que requiere, puede ser una muy buena alternativa para productores y proyectos de inversiones aquí en Argentina

Las inversiones son bajas con respecto a los proyectos de celulosa y proyectos industriales y los precios son conocidos.

Los temas:

Disertación

La industria de astillas de madera en Chile

Desarrollo Forestal participó de la Primera Conferencia sobre Inversiones e Industrias Forestales del Cono Sur que se realizó en Buenos Aires el 17 y 18 de octubre. A continuación, se presenta la desgrabación completa de la disertación “La industria de astillas de madera en Chile”, que brindó Francisco Prieto, gerente de Exportaciones de la empresa chilena Forestal del Sur S.A.

además de superficies menores de otros tipos de coníferas, como las acacias. Esto se da en el 3,2% de territorio nacional.

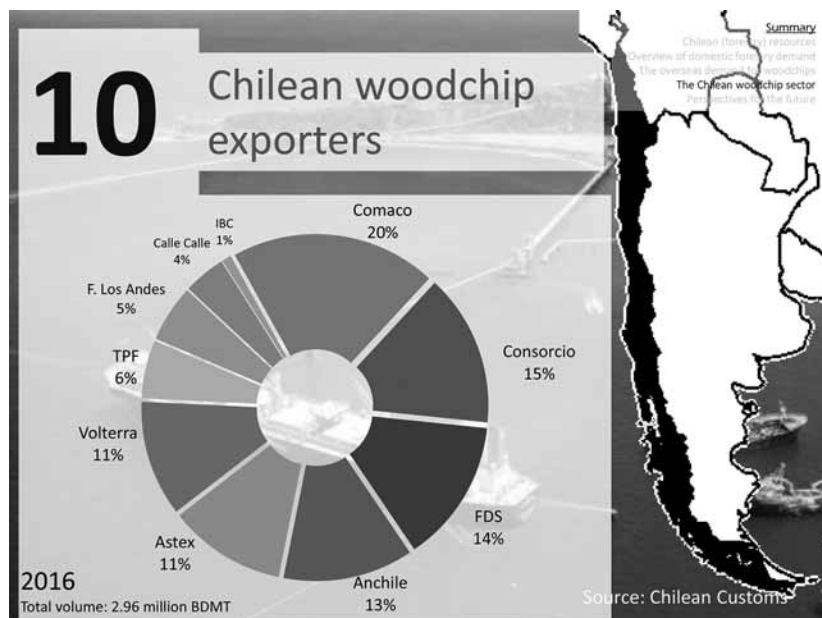
Es interesante que el 63% de la propiedad de eucaliptos son pequeños y medianos empresarios; el 70% del pino está en manos de empresas integradas verticalmente con la industria.

- Mercados de las astillas: el 63% del patrimonio forestal de eucaliptus se vuelca al mercado
- Certificación: los estándares de certificación actuales que



Francisco Prieto es gerente de Exportaciones de la empresa chilena Forestal del Sur S.A.

astillas. Ha sido un excelente medio de diferenciación respecto de nuestra competencia.



Detalle de los diez exportadores chilenos de astillas de eucalipto.

- Sobre recursos forestales chilenos
- Demanda nacional
- Demanda exterior internacional mercados del pacifico por woodchips

Chile es un país muy largo. Tiene más de 4.200 kilómetros y todo tipo de climas.

Longitud relevante con lo que eso implica. En el norte está el desierto de Atacama, uno de los desiertos más secos del mundo. Allí se concentra la actividad minera que es muy importante para el país.

Hay una serie de industrias no convencionales como los observatorios astronómicos son inversiones muy grandes

En la región Central vive la mayor parte de la población. El clima es mediterráneo agradable, con condiciones propicias para la actividad agrícola frutas

El Centro sur es zona de bosques nativos o implantados. Hay zonas turísticas, con lagos, volcanes y zonas protegidas. La Patagonia (zona sur) es zona de tundras, fiordos y glaciares.

Sector forestal

Chile tiene 2,4 millones de hectáreas implantadas, principalmente pino radiata. Y eucaliptus en porcentajes menores,

predominan el mundo son el FSC y el PEFC. Chile tiene dos tercios de las plantaciones certificadas con FSC y más del 50% con el PEFC.

Interesante que los sistemas de certificación es una excelente herramienta para las empresas que mejoren sus prácticas y avancen constantemente hacia una explotación y un desarrollo sustentable

Es importante saber hoy en día que la certificación es requisito para entrar en los mercados las

Cadena de valor de las exportaciones de astillas en Chile.

Supply Chain



Chilean Woodchip Industry

Respecto de las exportaciones

Fijándonos sólo en las exportaciones forestales, representan US\$ 5.200 millones. El 46% del monto es pulpa y otro 46% corresponde a paneles y chapas.

- Astillas: 7% de las exportaciones forestales.

Recursos forestales chilenos

Demanda, con datos de 2015. Está consumiendo 44 millones de metros cúbicos que provienen de plantaciones; el 70% corresponde a consumo de pino radiata y la diferencia con eucaliptus es de 12 millones de metros cúbicos

Si diferenciamos ese consumo podemos ver lo siguiente: pulpa y papel en Chile consume 17 millones de metros cúbicos; madera aserrada consume 16 millones de metros cúbicos; astillas, 5,4 millones de metros cúbicos. Y paneles y chapas, otros 5 millones de metros

cúbicos. En esa ecuación no están las plantas generadoras de energía eléctrica, porque en Chile están usando sus productos del mundo forestal de las industrias, como por ejemplo astillas que vienen de aserraderos, aserrín corteza, etc. Y estos corresponden al consumo directo desde el bosque, el primer consumo. Entonces el sector de las astillas colabora en un 12%



Chilean Woodchip Industry

Chile tiene 31 puertos, de los cuales siete operan con astillas de madera.

del total de rollizos que se consumen en Chile. Corresponden casi exclusivamente a eucaliptus porque lo que se está exportando casi exclusivamente era eucaliptus (2016).

En eucaliptus, el mercado de exportación está consumiendo el 40% del total. Aquí podemos ver la relevancia que tiene esta industria para los pequeños y medianos productores El 63% de la madera de eucaliptus está en manos de pequeños y medianos, y el

mercado de exportación colabora con el 40% de consumo de esa madera. Ha sido en la historia y

sigue siendo la alternativa que tienen los pequeños y medianos para darle valor a su producción.

Si vuelvo a poner en el mercado nacional están las dos grandes compañías que consumen eucaliptus. Las dos papeleas productores de pulpa y el mercado de exportación como un todo actúa como tercer actor.

Con tres actores relevantes se parece a un mercado perfecto.

También como se puede ver con en Chile está bastante dosificada la industria forestal y todas las subindustrias forestales están representadas dentro del consumo.

- Demanda en el mundo por astillas

Países que quieren exportar sus productos

Por la ubicación de Chile, por el Océano Pacífico, al oeste, lo lógico es que los exportadores estemos enfocados en el anillo del Pacífico. Si bien es cierto hay una demanda por astillas en Europa (Portugal), esa demanda está bastante satisfecha por empresas uruguayas. Entonces Chile tiene poco espacio para llegar a Uruguay por precio y distancia. En cambio sí mira

hacia el Pacífico el mercado total de astillas que consume el anillo del Pacífico son de 25 millones de BDMT. Esta unidad corresponde a una tonelada métrica (1.000 kg) de astillas secas (0%). Del total de importaciones de astillas en el anillo del Pacífico, un 92% madera dura de eucaliptus y acacia (plantaciones pequeñas).

El crecimiento total de este mercado ha sido del 8% anual en los últimos 7 años y del 6% anual en los últimos 4 años.

Si vemos quiénes son los actores de este mercado, Japón y China son los principales importadores. Por casi 30 años Japón ha sido el principal destino de astillas chilenas.

Sin embargo, China en los últimos 5 años ha incrementado su volumen dramáticamente. En 2016 sobrepasó por 11 millones de BDMT de eucaliptus en

importaciones a Japón.

¿Adónde hay que estar mirando para el futuro?

Japón y China concentran el 95% de la demanda total.

Japón ha sido el histórico destino. Tiene larga tradición y acuerdos de largo plazo. China es el nuevo mercado y por tanto cómo funcionan los negociadores chinos no está definido.

Todavía están trabajando en base spot, no en contratos de largo plazo, moviéndose rápido hacia contratos de largo plazo con los proveedores de astillas. Y nosotros los chilenos, que hemos trabajado por 30 años con contratos de largo plazo, nos acomoda que China se mueva de la misma manera.

Siete países representan el 97% del abastecimiento (datos del 2016). Son Vietnam, Australia, Chile, Tailandia, Sudáfrica, Brasil e Indonesia.

Chile es el tercero en base al volumen. Sin embargo, Chile tiene una desventaja. Un viaje

estables. Y muy parecidos en base CIF entre los distintos productores.

La pregunta es por qué los chilenos exportan hasta allá. Por tres razones:

- por el alto rendimiento pulpa;

- por las relaciones confiables y de largo plazo con los proveedores. Esto ha hecho que Chile haya tenido relaciones por más de 30 años;

- algunas especificaciones de las astillas; calidad del proceso y no solamente de la madera en sí. No solamente la relación cliente proveedor o comprador proveedor sino también la calidad del proceso que el producto que le llegue sea acorde.

Veamos ahora el mundo de las astillas en Chile.

Hay siete puertos que tienen las operaciones para embarcar astillas. Hay diez empresas exportadoras

En la que yo estoy representa

do hacia ellos.

En 2016 las exportaciones fueron dos tercios a Japón y un tercio a China.

¿Qué nos deparará el destino?

En Chile, Arauco -la empresa productora de pulpa- tiene dos grandes proyectos.

El primero es la expansión de una planta, que es prácticamente construir una planta nueva: una expansión de 1,3 millones de toneladas y además un segundo proyecto.

Es la conversión de su planta de Valdivia a pulpa. Eso además incluye no solamente el mayor consumo de madera, sino la conversión de consumo de pino a eucaliptus.

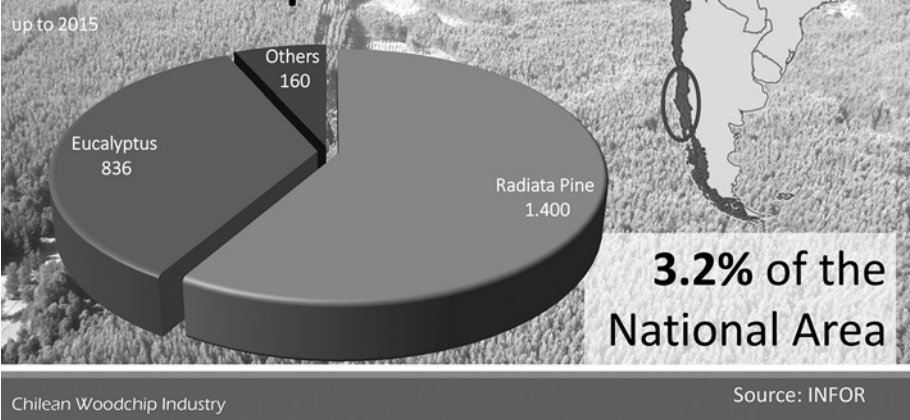
La demanda nacional va a aumentar dramáticamente.

La demanda internacional

- Japón permanece estable. Sin embargo, el consumo de papel en Japón está decreciendo en el orden del 3% anual. Por lo tanto, da la impresión de que el consumo de astillas en ningún caso va a crecer. En el mejor de los casos, o permanece estable o va a comenzar a decrecer en esa misma tasa.

China es el mercado creciente. Están aprendiendo a trabajar muy rápido con clientes que están acostumbrados a vender en el largo plazo. Están aprendiendo y algunas empresas ya han mandado a hacer naves barcos especiales de los más grandes cargadores que existen. Y los chilenos también están aprendiendo a trabajar con los clientes chinos, que son muy distintos a los japoneses.

2.4 million hectares planted



Detalle de los 2,4 millones de hectáreas forestadas en Chile.

Por otro lado, tenemos el desafío de la distancia, que siempre ha sido un tema que está en la mesa. Sin embargo, hemos sabido ser competitivos hasta ahora. Pero tenemos que seguir siéndolo.

Y por último, el desafío de la sustentabilidad social. Durante los últimos años con las certificaciones FSC y PEFC las industrias y las empresas forestales y los productores han ido constantemente mejorando sus prácticas. Las empresas están haciendo un muy buen trabajo. Sin embargo, hay todavía camino por recorrer y esto es un desafío social.

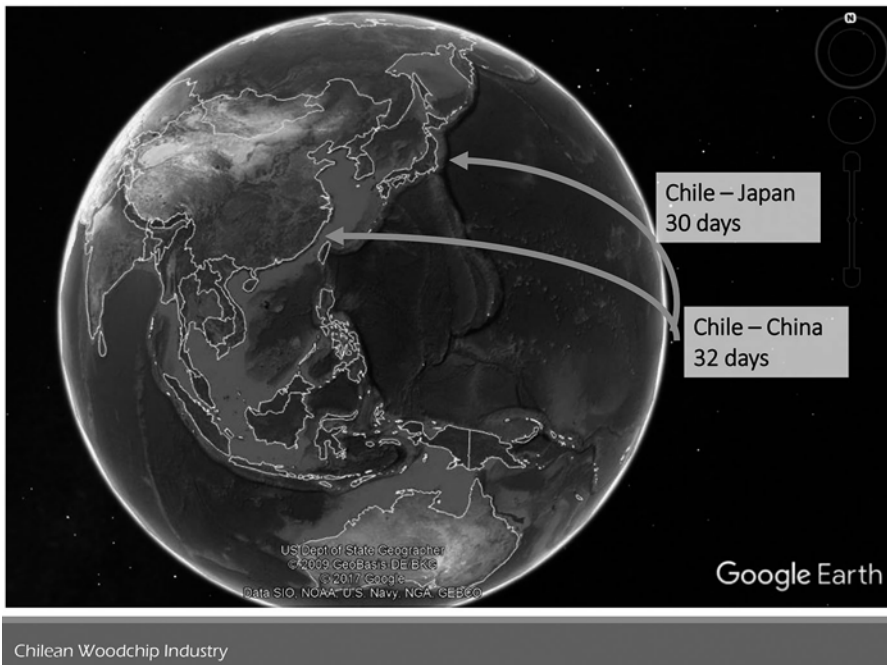
Entonces, en resumen: la industria forestal en Chile como un todo está bien desarrollada. Hay conocimiento,

hay estructura y hay innovación.

Y respecto del mercado de astillas, específicamente, las mayores fortalezas que nos ha permitido ser competitivos durante estos 30 años tomando en cuenta los distintos países

Son: el carácter pulpa de la madera, la fuerza de las astillas y la confianza entre proveedores y clientes. Y cómo mantenerse y seguir siendo competitivos, y seguir con el nivel de demanda interna. Es un desafío para nosotros. Muchas gracias”.

Fotos: Desarrollo Forestal y gentileza Francisco Prieto.



Los embarques a Japón demoran 30 días y a China, 32 días.

en barco con astillas de Chile a Japón toma 30 días y a China toma 32 en condiciones normales (ver gráfico). Australia está a la mitad de distancia de Japón en términos de días de embarque. Y el mayor productor de astillas del mundo es Vietnam. Algunas plantas vietnamitas están a 10 horas de navegación de sus mercados de destino. Es un desafío para nosotros ser competitivos contra ellos.

Si vemos los precios, tanto de Japón como de China son

el 5 por ciento de las exportaciones chilenas. De estas diez empresas, seis son 100% chilenas y las otras cuatro son total o parcialmente empresas japonesas en Chile.

Las exportaciones de Chile: como se había dicho, el principal destino ha sido Japón por muchos años. Pero China ha ido creciendo constantemente. Claramente, China es el mercado creciente y todos los exportadores estamos fuertemente miran-

“ Venta de rollos de especies implantadas para aserraderos y laminadoras”

Dirección Técnica : Ing. Ftal. Hugo Daniel Durán
 Calle Jujuy 1732 -(3380)-Eldorado-Misiones-Argentina
Tel. y Fax: 03751-421791/421391/423739
E-mail: danielduran@selvasrl.net
 danielduran@arnetbiz.com.ar

Desarrollo Forestal
INFORME ESTRATEGICO
 Información precisa y dinámica de la Foresto-industria

* Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos. * Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos * Precios Mayoristas de productos madereros. Bs As.

Suscribase en: dfediciones@maderamen.com.ar, reciba información del mercado foresto-industrial y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: **Valor Agregado**, la industria maderera en cifras

La recorrida comenzó con una demostración activa de un cabezal de cosecha marca KESLA operando en un rebrote de eucaliptus grandis de unos 10 años de edad (ver foto). Dicho equipamiento es comercializado por la empresa Inderfor S.A.

Algunos de los detalles del cabezal que brindó el técnico de Inderfor fueron los siguientes:

- "Tiene buena precisión de corte. Consume 13 litros y medio de gas oil por hora, un consumo menor que cuando se utilizaba la excavadora. La superficie que se puede cosechar con el equipo depende mucho de la densidad de la forestación, del tipo de plantación y del volumen. Pero, un buen promedio permite cosechar 60 árboles por hora, procesados;

- "Los equipos están preparados para todo tipo de aplicaciones. De hecho, en Europa son muy usados los sistemas de urea y de colores para matar tocones. Los equipos están preparados para esas aplicaciones;

- "Los cabezales Kesla están en un rango de precios que va de 65.000 euros a 105.000 euros. Se trabaja con leasing. Nosotros capacitamos a los operadores cuando entregamos los equipos. También se capacita en cuanto a mantenimiento, seguridad y buen uso del equipo. Es fundamental pensar en un servicio preventivo cuando se implementa una cosecha mecanizada;

Visita a Industrias

Día de Campo de las XXXI Jornadas Forestales de Entre Ríos contó con cuatro paradas

En esta oportunidad el Día de Campo se realizó en el departamento Federación, 40 kilómetros al norte de Concordia, en la provincia de Entre Ríos. Si visitaron el viernes 6 de octubre una forestación de rebrote de eucaliptus grandis, dos aserraderos y la Reserva Municipal Chaviyú. Desarrollo Forestal tuvo dos enviados especiales que registraron toda la información para lectores y proveedores.



La recorrida comenzó con una demostración activa de un cabezal de cosecha marca KESLA.

Madereros de Entre Ríos y Sur de Corrientes) y socio gerente de Aserradero San Sebastián, explicó que la estrategia del aserradero fue genera la mayor cantidad de madera de calidad posible para abastecer al área de remanufactura. Esto le ocasiona cierta demora y una menor eficiencia al área estrictamente de

tos. Somos conscientes de que necesitamos registrar todos nuestros procesos y eso lleva su tiempo", dijo Piana en la recorrida en la que participaron dos enviados especiales de Desarrollo Forestal a las XXXI Jornadas Forestales de Entre Ríos.

Luego los visitantes se trasladaron unos 300 metros hasta

Aserradero Jul & Ana, ubicado a la vuelta de San Sebastián.

Rubén Franzoy, propietario de Aserradero Jul & Ana, explicó cómo trabajan y los productos que elaboran, entre otros temas que abordó. Un resumen, a continuación:

- "Yo arranqué en el año '88 haciendo explotación forestal. Cortaba el monte y vendía tablas. En el '92 comenzamos con un socio en un aserradero muy chiquito. En el año '99 me quedé solo en el aserradero, donde aserraba tablas y

hacía machimbres. Es una empresa que está dividida en dos: aserradero y remanufactura. Siempre fue nuestro objetivo llegar a producir vigas, tableros y marcos. En eso estamos. Es una empresa netamente familiar;

- "Los productos que hacemos son: pisos con finger joint horizontal, tableros alistonados, que hacemos a medida o estándar. Los espesores estándar son de 20 milímetros, 30 milímetros, 40



Escalera de la vivienda destinada al cuidador.

tanto al natural como en secadero, tiende a doblarse, a rajarse;

- "En vigas multilaminadas trabajamos en largos de hasta 9 metros, cuando otras empresas trabajan en largos de hasta 12 metros. Todavía el mercado de la viga de eucalipto no está normalizado".

Visita a Reserva Chaviyú
El Día de Campo finalizó con



Vista del cabezal Kesla desde cerca.

- "Los cálculos de amortización de los equipos indican que en 12.000 horas tiene que estar amortizado el equipo. Depende de ritmo de trabajo. Hay equipos en Brasil que ya tienen 10.000 horas de uso en un año".

Aserraderos

Posteriormente se recorrieron los aserraderos San Sebastián y Jul & Ana, situados en el área industrial de la ciudad de Federación.

Se pudieron observar modernas líneas de corte, de alta productividad, orientadas a abastecer procesos de remanufactura para obtención de productos con valor agregado, como tableros de listones, vigas multilaminadas, pisos, molduras, machimbres y decks.

Sergio Piana, presidente de IMFER (Cámara de Industriales

Monte de rebrote de eucaliptus grandis de unos 10 años.



Visita a forestación de eucaliptus grandis en Federación, Entre Ríos.

milímetros y 65 milímetros, por 1,22 metros por 3 metros;

- "También hacemos marcos. Algunos clientes son muy exi-

la visita a la Reserva Municipal Chaviyú, donde se pudo apreciar una casa construida con madera de eucaliptus grandis de



Movimiento de rollos en playa de Aserradero San Sebastián.

gentes y nos piden maderas seleccionadas, sin fallas ni nudos e incluso homogénea en tonos. La humedad es no mayor a 30 por ciento. Hay un problema con el eucalipto en madera sólida de más de una pulgada. Si este producto se corta y se seca,

la zona para fines turísticos y de control de las actividades de la reserva (vivienda del guardaparque).

El proyecto fue impulsado fuertemente por IMFER y la Municipalidad de Federación, y contó con la dirección técnica de la arquitecta Evangelina Pulidori. La construcción se realizó de acuerdo a las pautas técnicas establecidas por el Certificado de Aptitud Técnica



Línea de aserrado de Aserradero San Sebastián.

(CAT) del CeDeFI, N° 2959 "Viviendas Sustentables de alta prestación".

Graciela Racodo, secretaria de Turismo de la Municipalidad de Federación, relató historia y principales caracterís-

Vista del piso de la vivienda construida en Reserva Forestal Chaviyú.



Breves

Brasil redujo en un 16% la deforestación de la Amazonia

El aumento de la fiscalización, según el Ministerio de Medio Ambiente, le permitió a Brasil reducir este año el área deforestada en la mayor selva tropical del mundo, informó Lignum. La Amazonia brasileña perdió 6.624 kilómetros cuadrados de cobertura vegetal entre agosto de 2016 y julio de 2017, un área aproximada a la de la región metropolitana de Río de Janeiro y en un 16% inferior a la deforestada en el año inmediatamente anterior (2015-2016), informó el gobierno. El aumento de la fiscalización, según el Ministerio de Medio Ambiente, le permitió a Brasil reducir este año el área deforestada en la mayor selva tropical del mundo con respecto a la destruida entre agosto de 2015 y julio de 2016, que ascendió a 7.989 kilómetros cuadrados (19% superior a la del año inmediatamente anterior).

ciento de la superficie de la reserva. Fue implantado a modo de prueba, porque esta madera dura o semidura se pensó para alimentar el uso del ferrocarril;

- "Es un espacio muy importante para la recuperación de especies nativas, sea de avifauna o de flora. Es un espacio donde la naturaleza, después de más de 30 años de la formación del lago

Salto Grande, fue recuperando por hoy tener corredores vegetales importantes;

- "El municipio propuso la construcción de esta vivienda

Galpón de Aserradero Jul&Ana. Rubén Franzoy, su propietario, explicó cómo trabajan y los productos que elaboran.

(ver fotos) como un centro para poder hospedar a un cuidador que haga las veces de guardaparque, pero también como un Centro de Informes para los visitantes".

Luego de los clásicos choripanes que se sirvieron de almuerzo, los asistentes pudieron recorrer los senderos

del lugar y apreciar las pintorescas vistas al Lago Salto Grande que ofrece la Reserva Chaviyú.

Fotos: Desarrollo Forestal (Enviados Especiales a XXXI Concordia Jornadas Forestales de Entre Ríos).



Desarrollo Forestal
INFORME ESTRATEGICO
Informe trimestral de edición virtual

Información precisa y dinámica de la Foresto-industria



* Costos actualizados de Gas oil, Fletes e Insumos.

* Precios en origen: Rollos, Tablas y Subproductos.

* Precios Mayoristas de productos madereros. Buenos Aires.

* Análisis anualizado de los principales indicadores del mercado interno y externo.

Suscribase y reciba información en forma dinámica y precisa sobre el mercado forestal y acceda al más amplio archivo estadístico del sector: Valor Agregado, la industria maderera en cifras



Regístrese sin cargo en: <http://www.maderamen.com.ar/valor/index.php?section=contacto> y reciba: Informe Estratégico (mes de julio) y Valor Agregado, la industria maderera en cifras 2014 (por wetransfer - cupos limitados)

Prohibida la reproducción total o parcial del material de DF Informe Estratégico.

<p>D.F. Ediciones Te: 51-11-4238-9818 Julio A. Roca 861 Piso 2 of. 9 / Burzaco (1852) Buenos Aires, Argentina dfediciones@maderamen.com.ar</p>	<p>Una clara propuesta con 22 años de vida editorial maderamen.com.ar La Industria Maderera en Línea</p>
---	---



Breves

Muestra de Lengua Fuegoína, Madera del Fin del Mundo, se realizará el 22 de noviembre en Capital Federal

La muestra de Lengua Fuegoína, Madera del Fin del Mundo, se realizará el día 22 de noviembre de 12 a 19 en la sede de Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME), ubicada en 25 de mayo 457, Capital Federal. Organiza el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca del gobierno de Tierra del Fuego. "Será un espacio para que el sector foresto industrial conozca o redescubra este producto y sus actores. Asimismo, habrá especialistas brindarán charlas técnicas sobre el Programa Foresto Industrial Fuegoíno y los avances en el desarrollo de nuestra madera y sus productos", dijeron desde la organización. Más información: gocortes@tierradel-fuego.gov.ar

Arauco invertirá US\$ 151 millones en Chile en la modernización de un aserradero

Arauco ha presentado una Declaración de Impacto Ambiental (DIA) para la ampliación y modernización del Aserradero Valdivia, el que considera una inversión de US\$ 151 millones, informó Notifix. La modernización de la instalación actual incrementará su capacidad de producción de 487.000 m³ a cerca de 1.000.000 m³/año. La nueva unidad productiva —que se estima se construirá en un lapso de 18 meses, una vez aprobada la DIA y obtenidos los respectivos permisos— demandará una absorción laboral promedio de 430 personas en su etapa de construcción, llegando a un tope de 880 colaboradores.

Durante su operación, la nueva línea de aserradero requerirá una dotación adicional de alrededor de 390 personas. "Estamos muy orgullosos de esta importante iniciativa, pues sabemos que la industria de la madera es un polo de desarrollo productivo de gran potencial y estamos seguros que este proyecto va en concordancia con la meta de consolidarnos como un pilar estratégico de la economía local", sostuvo Charles Kimber, gerente de Asuntos Corporativos y Comerciales de Arauco. Asimismo, el proyecto contempla incorporar equipos de operación de última tecnología con el fin de maximizar los procesos de productividad. En esa línea se considera, por ejemplo, la instalación de una nueva caldera de vapor para el autoconsumo del aserradero.

Egger Argentina comenzó formalmente sus operaciones en Argentina

La adquisición de la unidad industrial de Masisa por parte de Egger Group se concretó el 29 de septiembre, informó el portal Notifix. Esta operación incluye los activos industriales de la planta ubicada en Concordia (Entre Ríos), el equipo humano compuesto por 500 colaboradores y la gestión y desarrollo de la red de distribución y su programa de relacionamiento. No así la marca Placacento, que será reformulada para dar identidad a los locales por los cuales la compañía da servicios al car-

pintero. Esta inversión constituye un hito en el desarrollo e internacionalización del Grupo Egger, ya que se trata de la primera planta productiva ubicada fuera de Europa, desde donde se continuará fabricando productos de alto valor agregado para la industria del mueble y el interiorismo. Esta planta actualmente abastece a Argentina, Uruguay y Paraguay, además de exportar molduras a Estados Unidos y Canadá. Los planes de inversión y crecimiento de Egger contemplan incrementar la capacidad productiva para responder a las demandas del mercado sudamericano, expandiendo así su presencia en la región. Como primera acción, la dirección local acompañada por Ulrich Bühler, miembro del Grupo Directivo - Responsable de Ventas y Marketing - y Hubert Höglauer, gerente de Marketing de la división Mobiliario e Interiorismo, realizaron el 2 de octubre un evento junto a 130 clientes para compartir junto a ellos el inicio de esta nueva etapa. "El objetivo de esta nueva etapa es seguir creciendo con la misma fuerza de todos estos años, y continuar apostando al desarrollo del sector con nuevos productos y tecnologías", indicó Luciano Tiburzi, gerente General de Egger Argentina.

Como próximos pasos el equipo de EGGER Argentina presentará a los diferentes públicos la marca e implementará en los próximos meses la estrategia de rebranding para la red de distribución y la marca en general. Egger es líder en soluciones a base de madera, y en la incorporación de tecnologías para producir texturas y terminaciones innovadoras. Este camino es el que continuará desarrollando en Argentina para ofrecer productos de excelencia en el país y la región, ampliando además el portafolio existente con otras líneas de productos para la construcción en madera y pisos, que Egger fabrica en otras plantas del mundo.

El 30 de septiembre de 2017 la planta de Masisa en Concordia y su estructura de ventas pasaron a formar parte del Grupo Egger. Esta será la primera vez que el fabricante de materiales a base de madera Egger está representado con una planta de producción fuera de Europa. Egger se hizo cargo de los activos argentinos de Masisa por un precio de compra de US\$ 155 millones libre de deudas. Los activos adquiridos representan una cuota de mercado del 35% y con una facturación de US\$ 131 millones en 2016 ocupa la segunda posición en la industria argentina de paneles. La planta de Concordia tiene una capacidad de 165.000 m³ de tableros de aglomerado, 280.000 m³ de tableros MDF y 274.000 m³ de laminación.

Los contratos de adquisición entre Egger y Masisa se firmaron el 17 de julio de 2017. Además de la planta de Concordia, que tiene instalaciones para producir y recurrir tableros de aglomerado y MDF, Egger también se hizo cargo de la red minorista Placacento de Masisa en Argentina, Uruguay y Paraguay, la cual es dirigida independientemente por 43 asociados. La planta en Argentina emplea a 500 personas las cuales el fabricante austriaco de materiales a base de madera está asumiendo. "Con la adquisición de Masisa Argentina, continuamos con la internacionalización del Grupo y seguimos creciendo en base a nuestro propio desempeño", manifestó Thomas Leissing, portavoz de la Gerencia del Grupo Egger. "Nuestro objetivo es convertirnos en un actor

clave del mercado en Sudamérica".

"Poco probable" que Fanapel retome su producción

La Fábrica Nacional de Papel (Fanapel), cuyos propietarios son argentinos y cerró en febrero la planta de producción en Juan Lacaze (Colonia), acumula deudas por US\$ 14 millones y ante el escenario comercial reinante "la normalización de sus operaciones industriales es poco probable". Así lo indica el informe de calificación de riesgo de Fix Scr Fitch Ratings, difundido porque la firma papelera tiene acciones cotizando en la Bolsa de Valores. informó El País a Boletín Curí. La calificadora confirmó la categoría "BB" como nota de deuda de Fanapel, con perspectiva negativa. Esto implica "un riesgo crediticio relativamente vulnerable respecto a otros emisores" y que "la capacidad de pago en tiempo y forma es más vulnerable al desarrollo de cambios económicos". El análisis de Fix Scr sostiene que "el destino de las operaciones de Fanapel es incierto. Una demanda deprimida y una estructura de costos altamente ineficiente hacen poco probable la normalización de las operaciones industriales en el corto plazo". El informe también evalúa que "la situación de liquidez de la compañía es ajustada. Luego de la venta de activos forestales (7.272 hectáreas de campos y bosques) se esperaba que Fanapel pueda recomponer su situación de liquidez pero el Ebitda (ganancias brutas antes de deducir impuestos, intereses y otros gastos financieros) se vio fuertemente debilitado.

A mayo de 2017 poseía caja y equivalentes por US\$ 2,2 millones que alcanzaban a cubrir el 18% de las deudas de corto plazo". El cierre de Fanapel dejó sin empleo a unas 300 personas en Juan Lacaze, y se acordó un plan de indemnización por despidos superior a los US\$ 5,5 millones. Sin producción local, el plan de la firma — propiedad del grupo argentino Tapebicúa que maneja el 97,6% de las acciones, cotizando el resto en la Bolsa— es continuar comercializando en Uruguay papeles y otros productos importados mientras evalúa si es rentable retomar las actividades industriales a mediano plazo.

Dieciséis empresas del sector participarán en AI Invest

FAIMA informó que se anunciaron quiénes son las empresas seleccionadas para participar de AL INVEST 5.0: RUTA GLOBAL, un programa de la Comisión Europea para el fomento de la productividad y la competitividad de micro, pequeñas y medianas empresas (MIPyMEs) en América latina, coordinado por la Unión Industrial Argentina (UIA). Las 16 empresas son:

Alejandro Serrano / Mobilicrom, Carpintería Masino, Cravero Hermanos, Desiderata Muebles, Dielfe SRL, Estilo Artesanal SRL / El Corral, Fabril Maderera, Gace Estudio, Genoud Muebles, Gicovate, Häuse Mobil, Kaiasul Wood, Perri Hnos., Produmob / Federici Amoblamientos, Soluciones Vidriadas y Taeda S.A. AL INVEST 5.0: RUTA GLOBAL es un programa de la Comisión Europea para el fomento de la productividad y la competitividad de micro, pequeñas y medianas empresas (MIPyMEs) en América latina. Las empresas seleccionadas recibirán un servicio de consultoría para MIPyMEs interesadas en aumentar su competitividad

DESARROLLO FORESTAL

Una clara propuesta editorial

Director - Editor - Propietario
Eduardo H. Rodrigo

Área de Redacción

Noticias y Entrevistas de Actualidad

Lic. Fernando Maya

Dto. Ventas

Jorge Manteiga

Roca 861 Pso.2 Of.9 (1852) Burzaco
Buenos Aires - Argentina

Tel.:(11)4238-9818-Fax: 4238-2556

dfediciones@maderamen.com.ar

www.maderamen.com.ar

Tirada: 3000 ejempl. mensuales

Distribución: Todo el país y Países limítrofes (MERCOSUR)

La dirección no se responsabiliza por los conceptos vertidos en los trabajos firmados

26 Años de Vida Editorial

SUSCRIBASE a DESARROLLO FORESTAL

La más amplia y completa información del sector foresto-industrial recogida y elaborada para usted, con la responsabilidad y experiencia de 26 años de trabajo

Noticias de actualidad, entrevistas empresariales, trabajos técnicos y un detallado informe sobre mercados, precios y tendencias hacen de nuestro medio, una imprescindible herramienta de trabajo

CON COBERTURA PARA TODO EL PAÍS, MERCOSUR Y EXTERIOR

Nuestro "DESARROLLO" está dirigido a ustedes

a) Suscripción a Impresos: Recibirá un ejemplar de Desarrollo Forestal (impreso) de Marzo a Diciembre, inclusive, en su domicilio. Se editan 10 números al año. En el mes de febrero un ejemplar del anuario Valor Agregado, la industria maderera en cifras

b) Resumen de Noticias: Cada 15 días usted recibirá en su correo electrónico un Resumen de Noticias con información específica de la foresto industria nacional e internacional.

c) Acceso a noticias restringidas: Podrá ingresar con su e-mail y clave a las noticias de nuestro portal: <http://www.maderamen.com.ar/forestal>

d) Canal interactivo: Canal abierto para guiarlo en la búsqueda de información en nuestro archivo Desarrollo Forestal y base de datos.

Valor de la suscripción del impreso: \$ 120- (IVA incluido) por mes (mínimo seis meses)

Consultas a: Tel.: 011-5083-0964 - marketing@maderamen.com.ar

actual en el mercado internacional (sea importando y/o exportando productos). Este servicio será realizado por FAIMA de manera personalizada y totalmente gratuita. Las siguientes empresas ya recibieron la evaluación de madurez internacional y en las próximas semanas se comenzará a trabajar con ellas en los primeros informes. El sector de madera y muebles es uno de los cuatro elegidos para participar de este programa, junto a la industria de Software, Fabricación de Calzado y Autopartes. En un momento en que las importaciones son tema de preocupación del sector, FAIMA continúa trabajando en propuestas que mejoren la competitividad, en este caso junto a la UIA.

Eucaliptos tolerantes a las heladas

Desde el INTA Concordia señalan que el *Eucalyptus benthamii* es una de las tantas especies de eucalipto provenientes de Australia que ha demostrado buena adaptación a las condiciones de cultivo de la Mesopotamia. Posee la particularidad de tolerar muy bien a las heladas de nuestras latitudes, razón por la que es cultivado en el sur de Brasil y en Uruguay desde hace varios años.

Sin embargo, es difícil acceder a semillas en su zona de origen y hasta hace poco tiempo no se contaba en el país con material genético suficiente para iniciar un programa de mejoramiento para esta especie. Recientemente, producto de un convenio entre el INTA y el IPEF (Instituto de Pesquisas e Estudos Florestais) de Brasil, se logró importar semillas de 30 progenies de esta especie. Este material se sembró en el vivero de la EEA Concordia en este último otoño y los plantines obtenidos se están empleando en la plantación de una red de cuatro ensayos en las provincias de Buenos Aires, Entre Ríos, Corrientes y Misiones, con apoyo del Instituto de Recursos Biológicos, la EEA Bella Vista, EEA Montecarlo y EEA Cerro Azul. Estos ensayos van a conformar una población base para su mejoramiento genético, y permitir evaluar el comportamiento de esta especie en varios ambientes, con el objetivo principal de tener genotipos selectos por sus características de adaptación, tolerancia al frío y crecimiento, y con ellos generar híbridos de *E. grandis* x *E. benthamii* que posean buen crecimiento y calidad de madera, mayor tolerancia a las heladas.

Masisa suscribió crédito por US\$ 100 millones; se anunció que abandonará la fabricación de paneles en Brasil

Mediante un Hecho Esencial, Masisa informó que concluyó exitosamente la suscripción de un contrato de crédito por US\$100 millones, con los bancos Coöperatieve Rabobank U.A., Banco Santander Chile, Banco de Crédito del Perú y Banco Bilbao Viscaya Argentina Chile, con un plazo de hasta un año y un solo pago de capital al vencimiento del crédito. El portal chileno Lignum informó que en el documento se destaca que Masisa Forestal, filial chilena de Masisa, concurre en el contrato como garante de las obligaciones de esta última para con los acreedores del crédito.

Los fondos provenientes de este crédito, junto con los ya percibidos por la venta del negocio industrial de Masisa en Argentina, serán destinados al prepago del total del capital vigente del Bono Internacional que la compañía emitió en mayo de 2014, y que actualmente asciende a US\$ 200.004.000. Con esto, Masisa avanza en su plan de reestructuración de la deuda y disminución de su costo de financiamiento. Fondos provenientes de este crédito, junto con los ya percibidos por la venta de su negocio industrial en Argentina, serán destinados al prepago del total del capital vigente del Bono Internacional que la compañía emitió en mayo de 2014. Por su parte, el 8 de septiembre Masisa anunció la venta por US\$ 102,8 millones de sus operaciones de fabricación en Brasil a Arauco (Chile), la segunda compañía productora de paneles más grande del mundo después de Kronospan (Austria), informó Notifix. Esta operación está en armonía con el plan de desinversión anunciado por Masisa en los mercados de Brasil, Argentina y México. En ese sentido, recientemente los activos de Masisa Argentina fueron vendidos a la austriaca Egger. Estas operaciones permitirán a Masisa enfocar su actividad comercial en negocios de mayor valor agregado en la Región Andina, Centroamérica, Estados Unidos, Canadá y otros mercados de exportación, manteniendo su capacidad productiva para abastecer a la región desde Chile y Venezuela y manteniendo silvicultura.

Los principales activos manufactureros de Masisa Brasil consisten de dos complejos industriales ubicados en Ponta Grossa (Paraná) y Montenegro (Rio Grande do Sul), que incluyen una línea de paneles MDF con una capacidad instalada de 300.000 m3 al año, una línea de paneles MDP con una capacidad instalada de 650.000 m3 al año y cuatro líneas de revestimiento de melamina con una capacidad total instalada de 660.000 m3 por año. Arauco asumirá la deuda de Masisa Brasil por US\$ 44,7 millones, y Masisa recibirá US\$ 58,1 millones de

Arauco Brasil. Esta transacción no incluye el efectivo de Masisa Brasil, que se estima en US\$ 11,2 millones. Con esta operación Masisa está un paso más cerca de alcanzar su objetivo de levantar US\$ 500 millones con el fin de hacer una diferencia significativa en su ratio de deuda.

Sadepan Latinoamericana presentó su Reporte de Sustentabilidad 2016

Sadepan Latinoamericana presentó en Argentina su Reporte de Sustentabilidad 2016 a través del cual la empresa da a conocer su estrategia de sustentabilidad y los resultados de su desempeño económico, social y ambiental del período 2016 ante sus públicos de interés.

La publicación de este reporte, informó Notifix, es producto del compromiso asumido por la compañía de avanzar en un modelo de gestión con base en la Responsabilidad Social, que involucra a cada uno de sus colaboradores y propicia una política de puertas abiertas a la comuni-

dad, junto con un irrenunciable respeto por el medioambiente. El reporte fue elaborado según los lineamientos que ofrece el Global Reporting Initiative (GRI) en su versión G4 opción "esencial" y constituye, además, la Comunicación de Progreso (COP) a presentar ante el Pacto Global de Naciones Unidas.

Beneficios de la incorporación de especies nativas en los yerbales

La producción de yerba mate asociada al monte nativo fue el tema de una jornada que compartieron, en Alto Verá, Itapúa, Paraguay, técnicos del Instituto Nacional de la Yerba Mate (INYM) y de instituciones del vecino país, informó NEA Rural. La producción de yerba mate asociada al monte nativo fue el tema de una jornada que compartieron, en Alto Verá, Itapúa, Paraguay, técnicos del Instituto Nacional de la Yerba Mate (INYM) y de instituciones del vecino país. Durante el evento, organizado por la Asociación Guyra, se expuso sobre las ventajas de esta alternativa de pro-

ducción, que en nuestra zona productora (Misiones y Corrientes) ya cuenta con varias experiencias; implementación de Buenas Prácticas Agrícolas, yerba mate orgánica, comercio justo, trazabilidad, certificación y mercado internacional, entre otros puntos.

En representación del INYM, estuvieron el director Esteban Fridlmeier, y el ingeniero agrónomo Matías Bazila, y como invitado el ingeniero agrónomo Guillermo Reutemann, éste en calidad de disertante. "Nuestro yerbal debe parecerse al monte", manifestó Reutemann tras la jornada que compartió con sus pares, y en base a los conocimientos adquiridos con su experiencia en la zona productora argentina. Sobran razones para implementar la producción yerbatera asociada a árboles nativos, y quizás una de las más importantes es que "los rendimientos de yerbales tradicionales están en constante declive", explicó el experto en la charla.



Desarrollo Forestal

Estimado Lector,

Retomamos el contacto para ofrecerles la suscripción a **Desarrollo Forestal**. Una suscripción más dinámica y abarcativa a la que están acostumbrados; acorde a los tiempos informáticos actuales, pero con la responsabilidad y la solvencia editorial de siempre.

No solo recibirán en su escritorio **Desarrollo Forestal** impreso, sino que contarán con una clave personal que les permitirá navegar en la versión digital, actualizable semanalmente, y acceder a nuestro nutrido archivo de notas

El costo mensual de la misma es de \$120- (IVA incluido) e incluye:

- a) Suscripción a Impresos: Recibirá un ejemplar de Desarrollo Forestal (impreso) de Marzo a Diciembre, inclusive, en su domicilio. Se editan 10 números al año. En el mes de febrero un ejemplar del anuario Valor Agregado, la industria maderera en cifras
- b) Resumen de Noticias: Cada 15 días usted recibirá en su correo electrónico un Resumen de Noticias con información específica de la foresto industria nacional e internacional.
- c) Acceso a noticias restringidas: Podrá ingresar con su e-mail y clave a las noticias de nuestro portal: <http://www.maderamen.com.ar/forestal>
- d) Canal interactivo: Canal abierto para guiarlo en la búsqueda de información en nuestro archivo Desarrollo Forestal y base de datos.

En este momento donde los costos externos, como el despacho por correo, se han hecho inmanejables, este aporte nos permitirá crecer en nuestra tarea de informar y difundir la actividad foresto industrial



Suscribase y reciba sin cargo: **Valor Agregado, la industria maderera en cifras 2017** (por wetransfer - cupos limitados)

Gracias por su interés. Quedo a la espera de su comentario
Cordialmente
Eduardo Rodrigo
Director-Editor



Visite: www.maderamen.com.ar

26 Años de Vida Editorial

De Pag.: 1

Esta cifra superó los \$190 millones que se estimaban iban a ser liquidados antes del final del primer semestre de 2017, pero parece difícil que aumente en lo que resta del año ante el discurso de austeridad del gasto estatal que pronunció el Presidente de la Nación, Mauricio Macri, el 30 de octubre ante los enviados del Fondo Monetario Internacional (FMI), empresarios, funcionarios y unos pocos sindicalistas en el Centro Cultural Kirchner.

Como antecedente para conocer el modus operandi de la actual gestión al frente del Ministerio de Agroindustria, se pagaron en 2016 un total de \$267,04 millones, de los cuales \$139,6 millones se liquidaron en los últimos tres meses del año pasado.

El presupuesto para ejecutar la ley 25.080 en 2017 sumaba \$190 millones. En Agroindustria eran optimistas respecto de que se sumaran unos \$110 millones correspondientes a reasignación de partidas presupuestarias para

Incentivos no reintegrables

Ley de promoción forestal: se han pagado \$198,3 millones en lo que va del año

Pagos Ley 25.080 por provincia (al 12 de septiembre) - En pesos				
Provincia	Monto (\$)	Superficie (has)	Forestadores	Planes
Buenos Aires	1.381.956	475	12	12
Chaco	918.369	154	12	13
Chubut	8.373.998	3.447	33	40
Córdoba	2.155.908	635	8	8
Corrientes	65.703.138	22.764	205	205
Entre Ríos	44.354.513	12.428	202	202
Formosa	94.863	40	5	5
Mendoza	953.675	81	28	28
Misiones	67.445.828	21.870	560	560
Neuquén	907.640	618	3	3
Río Negro	2.168.092	501	7	7
Salta	142.337	41	2	2
San Juan	129.444	11	5	5
Santa Fe	2.337.388	356	6	6
Sgo. del Est	1.108.797	117	9	9
Tucumán	136.218	22	1	1
Total general	\$ 198.312.164	63.560	1.098	1.106

Fuente: Ministerio de Agroindustria

redondear un total de \$300 millones este año, pero después del 30 de octubre pareciera difícil.

Detalle por provincia

A continuación, se detallan los pagos realizados por Ministerio de Agroindustria de la Nación hasta el 22 de agosto en concepto de incentivos económicos no reintegrables ley 25.080.

- Misiones fue la provincia que recibió mayor cantidad de dinero en el período considerado: \$67,4 millones, correspondientes a una superficie de 21.870 hectáreas, a 560 forestadores y a 560 planes;

- A Corrientes, por su parte, se giraron pagos por una cifra muy similar: \$65,7 millones, corres-

pondientes a una superficie de 22.764 hectáreas, a 205 forestadores y a 205 planes;

- Entre Ríos fue la tercera provincia que mayor cantidad de dinero recibió en el período considerado: \$44,3 millones, correspondientes a una superficie de 12.428 hectáreas, a 202 forestadores y a 202 planes.

Por su parte, a productores forestales de Chubut se les pagó en el primer trimestre de 2017 un total de \$8,3 millones, correspondientes a una superficie de 3.447 hectáreas, a 33 forestadores y a 40 planes.

El detalle de otras provincias es el siguiente:

- A Santa Fe, por su parte, se giraron pagos por \$2,33 millones, correspondientes a una superficie de 356 hectáreas, a 6 forestadores y a 6 planes;

- Productores de Río Negro recibieron \$2,16 millones, correspondientes a una superficie de 501 hectáreas, a 7 forestadores y a 7 planes;

- Productores de Córdoba recibieron \$2,15 millones, correspondientes a una superficie de 635 hectáreas, a 8 forestadores y a 8 planes;

- A forestadores bonaerenses les fue girado un total de \$1,38 millones, correspondientes a una superficie de 475 hectáreas, a 12 forestadores y a 12 planes;

- Productores de Santiago del Estero percibieron \$1,10 millones, correspondientes a una superficie de 117 hectáreas, a 9 forestadores y a 9 planes.

Además, productores de las siguientes provincias cobraron dinero por invertir en forestaciones o trabajos silviculturales asociados según la ley 25.080: Chaco, Formosa, Mendoza, Neuquén, Salta, San Juan y Tucumán.



La mejor relación entre una máquina y un profesional. Incluyendo precio y calidad.

Cuando uno elige una STIHL, sabe que está adquiriendo valores únicos: Una relación estrecha de satisfacciones, algo que se ve en el trabajo diario. Tecnología como no hay en el país. La línea más amplia. La red más grande. Más el asesoramiento de los concesionarios STIHL. Esto es precio y calidad como ventaja diferencial. Una relación de confianza como ninguna otra marca ofrece.



Facebook, Instagram, Twitter, YouTube icons followed by 'Stihl_ar'

STIHL Motoimplementos S.A.
Ruta Panamericana Colectora Este 29253, Prov. de Bs. As. - CUIT: 30-69693085-2
Consulte por su Concesionario Oficial más cercano al **0800-888-STIHL(78445)**
ventas@stihl.com.ar - www.stihl.com.ar



Breves

Presupuesto 2018 para INTA, con restricciones

Una fuente sectorial describió para Desarrollo Forestal cómo quedó la partida para INTA en el Presupuesto 2018: "Sueldos quedó cubierto. No así lo operativo y otras cuestiones, que en realidad los fondos se recaudan. No es se trata de un pedido de emisión o de sacarles dinero a otros. Los fondos del impuesto que va destinado a INTA se recaudan, pero INTA no es totalmente autárquico. El Congreso establece cuánto podemos usar, a diferencia de AFIP, que es un ente totalmente autárquico. Puede haber otra repartición que diga que le sacaron a ellos para darle a INTA, pero eso no es cierto. Se pide una ampliación presupuestaria para no estar por debajo de los fondos de 2017. Son fondos que la ley le asigna a INTA, pero que debe recibir la autorización del Congreso".